

بیع سَلَم کے اُصول اور اسلامی بنک

بعض اسلامی بینکوں میں تموٹیلی سرگرمیوں کے لئے بیع سلم کا استعمال بھی جاری ہے۔ سَلَم ایک معروف شرعی اصطلاح ہے جس سے مراد لین دین اور خرید و فروخت کی وہ قسم ہے جس میں ایک شخص یہ ذمہ داری قبول کرتا ہے کہ وہ مستقبل کی فلاں تاریخ پر خریدار کو ان صفات کی حامل فلاں چیز مہیا کرے گا۔ شیخ الاسلام حافظ ابن حجرؒ فرماتے ہیں:

وَالسَّلْمُ شَرْعًا بَيْعٌ مَوْصُوفٌ فِي الذَّمَّةِ (فتح الباری: ۴/۵۴۰)

”سلم کا شرعی معنی: ایسی چیز بیچنے کی ذمہ داری اٹھانا ہے جس کی صفات بیان کر دی گئی ہوں۔“

اس کو سَلَف بھی کہتے ہیں کیوں کہ اس میں پیٹی گئی چیز کی قیمت معاہدے کے وقت ہی ادا کر دی جاتی ہے۔ یعنی یہ بیع کی وہ قسم ہے جس میں قیمت تو فوری ادا کر دی جاتی ہے مگر چیز بعد میں فراہم کی جاتی ہے۔

نبی ﷺ جب ہجرت کر کے مدینہ منورہ تشریف لائے تو یہاں بیع کی یہ صورت بھی رائج تھی۔ آپ ﷺ نے اس سے کلیتاً منع کرنے کی بجائے بنیادی اصلاحات کر کے اس کو باقی رکھا جیسا کہ حضرت عبداللہ بن عباسؓ بیان کرتے ہیں:

قَدِمَ النَّبِيُّ ﷺ الْمَدِينَةَ وَهُمْ يُسَلِّفُونَ بِالْتَمْرِ السَّنَتَيْنِ وَالثَّلَاثَ، فَقَالَ: «مَنْ أَسْلَفَ فِي شَيْءٍ فَفِي كَيْلٍ مَعْلُومٍ وَوِزْنٍ مَعْلُومٍ، إِلَى أَجَلٍ مَعْلُومٍ» (صحیح بخاری: ۲۲۴۱)

”نبی کریم ﷺ مدینہ تشریف لائے تو لوگ کھجوروں میں دو اور تین سال کے لئے بیع سلم کرتے تھے۔ اس پر آپ نے فرمایا: جو شخص بیع سلم کرنا چاہتا ہے، وہ متعین پیمانے اور وزن میں متعین مدت کے لیے کرے۔“

دوسری جگہ سیدنا عبداللہ بن عباس رضی اللہ عنہما بیان فرماتے ہیں:

أَشْهَدُ أَنَّ السَّلَفَ الْمَضْمُونِ إِلَى أَجَلٍ مُّسَمًّى قَدْ أَحَلَّهُ اللَّهُ فِي كِتَابِهِ وَأَذِنَ فِيهِ ثُمَّ قَرَأَ ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَايَيْتُمْ بِدِينٍ إِلَى أَجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ﴾
(مصنف ابن ابی شیبہ: ۲۷۷/۵، مستدرک حاکم: ۲۵۸/۷)

”میں گواہی دیتا ہوں کہ مقررہ مدت تک ضمانت دی گئی سلم کو اللہ تعالیٰ نے اپنی کتاب جائز قرار دیا ہے اور اس کی اجازت دی ہے۔ پھر انہوں نے قرآن حکیم کی یہ آیت تلاوت فرمائی:
”اے ایمان والو! جب تم آپس میں مقررہ وقت تک ادھار کا معاملہ کرو تو اس کو لکھ لیا کرو۔“
حضرت عبد اللہ بن ابی اوفیؓ کہتے ہیں:

إِنَّا كُنَّا نُسَلِّفُ عَلَىٰ عَهْدِ رَسُولِ اللَّهِ وَأَبِي بَكْرٍ وَعُمَرَ فِي الْحِنْطَةِ وَالشَّعِيرِ
وَالزَّيْبِ وَالنَّمْرِ (صحیح بخاری: ۲۲۳۳)

”ہم رسول اللہؐ، ابو بکرؓ اور عمرؓ کے دور میں گندم، جو، کھجور اور منقہ میں بیع سلم کرتے تھے۔“
شیخ الاسلام حافظ ابن حجرؒ فتح الباری میں فرماتے ہیں:

وَاتَّفَقَ الْعُلَمَاءُ عَلَىٰ مَشْرُوعِيَّتِهِ إِلَّا مَا حُكِيَ عَنِ ابْنِ الْمُسَيَّبِ (۵۴۰/۴)
”سعید بن مسیبؓ کے علاوہ تمام علماء اس کے جواز پر متفق ہیں۔“

سلم کی اجازت کا فلسفہ

بعض کسانوں اور مینوفیکچررز کے پاس ضرورت کے مطابق مثلاً بیج، کھاد، آلات، خام مال خریدنے اور لیبر کے لئے رقم نہیں ہوتی۔ ایسے لوگوں کو اسلام نے یہ سہولت دی ہے کہ وہ حصولِ رقم کی خاطر اپنی فصل یا پیداوار قبل از وقت فروخت کر سکتے ہیں تاکہ قرض کے لئے کسی کے سامنے ہاتھ پھیلانے سے بچے رہیں۔ یاد رہے کہ یہ اجازت شریعت کے اس عام اصول سے استثناء ہے کہ معدوم شے کی بیع حرام ہے، اور اس استثناء کی دلیل خود فرمانِ نبویؐ ہے۔

اس اجازت کا اضافی فائدہ یہ ہوتا ہے کہ آدمی چیز بیچنے کے لئے گاگ بگ تلاش کرنے کی فکر سے آزاد ہو جاتا ہے، کیونکہ اس کا سودا پہلے ہی ہو چکا ہوتا ہے۔ اس سے خریدار کو بھی فائدہ پہنچتا ہے اس کی وجہ یہ ہے کہ سلم میں طے کردہ قیمت ان چیزوں کی اس قیمت سے کم ہوتی ہے جو نقد ادا کی جانی ہو۔ نیز اگر چیز آگے بیچنا چاہتا ہو تو مارکیٹنگ کے لئے بھی مناسب وقت مل جاتا ہے۔

کیا سلم خلاف قیاس ہے؟

جیسا کہ گزر چکا ہے کہ شرعی اصول کے مطابق انسان کو وہی چیز بیچنے کی اجازت ہے جو نہ صرف وجود میں آچکی ہو بلکہ اس کی ملکیت اور قبضہ میں ہو جبکہ سلم میں عقد کے وقت چیز کا وجود ہی نہیں ہوتا۔ اس بنا پر بعض فقہانے کہا ہے کہ سلم بیع معدوم کی ایک استثنائی صورت ہے۔ مگر امام ابن قیمؒ اس سے متفق نہیں ہیں، چنانچہ وہ فرماتے ہیں:

وأما السلم فمن ظن أنه على خلاف القياس وتوهم دخوله تحت قول النبي ﷺ: «لا تبع ما ليس عندك» فإنه بيع معدوم والقياس يمنع منه والصواب أنه على وفق القياس فإنه بيع مضمون في الذمة موصوف مقدور على تسليمه غالباً وهو كالمعارضة على المنافع في الإجارة وقد تقدم أنه على وفق القياس (إعلام الموقعين: ۱۹۲)

”اس کا مطلب ہے کہ جو حضرات سلم کو خلاف قیاس سمجھتے ہیں، وہ اس کو نبی ﷺ کے اس ارشاد ”جو چیز تیرے پاس موجود نہیں، اس کو فروخت نہ کر۔“ میں داخل سمجھنے کی غلطی کرتے ہیں جبکہ صحیح بات یہ ہے کہ یہ قیاس کے مطابق ہے۔ کیونکہ یہ ایسی بیچ ہے جس میں انسان ایسی چیز جس کو عام طور پر حوالے کر سکتا ہو، کو طے شدہ صفات کے مطابق بیچنے کی ذمہ داری اٹھاتا ہے۔ اور اس کی مثال اجارہ میں منفعت کا معاوضہ لینے جیسی ہے۔ اور جیسا کہ پہلے گزر چکا ہے کہ اجارہ قیاس کے مطابق ہے۔“

بیع سلم کی شرطیں

اس میں ان تمام پابندیوں کو ملحوظ رکھنا ضروری ہے جو شریعت نے عام بیع کے لئے مقرر کی ہیں، تاہم معاملہ کو غرر (دھوکہ) سے پاک رکھنے کے لئے کچھ خاص شرطیں بھی رکھی گئی ہیں۔ مثلاً

① جس چیز کا سودا کیا جا رہا ہو معاہدے کے وقت اس کی نوعیت، اوصاف، مقدار، تعداد اور مالیت کا تعین پہلے سے کیا جا سکتا ہو۔ جن چیزوں میں ایسا ممکن نہ ہو، ان میں بیع سلم جائز نہیں ہوتی جیسے قیمتی موتی، جواہرات اور نوادرات ہیں، کیونکہ ان کی اکائیاں ایک دوسرے سے کافی مختلف ہوتی ہیں۔

② جو چیز بیچی اور جو قیمت میں دہی جا رہی ہو، دونوں کا تعلق ان اموال سے نہ ہو جن میں

فوری قبضہ کی شرط ضروری ہے جیسے چاندی کے عوض سونے کی بیع یا گندم کے بدلے گندم کا سودا کیونکہ اس قسم کے تبادلہ میں فرمان نبوی کے مطابق موقع پر قبضہ شرط ہے۔

③ مکمل قیمت معاہدہ کے وقت ہی ادا کر دی جائے۔ نبی ﷺ کا ارشاد ہے:

«مَنْ سَلَفَ فِي تَمَرٍ فَلْيَسْلِفْ فِي كَيْلٍ مَعْلُومٍ وَوَزْنٍ مَعْلُومٍ» (صحیح بخاری: ۲۲۳۹)

”جو کھجوروں میں بیع سلف کرے وہ معلوم پیمانے اور معلوم وزن میں کرے۔“

سلف ’سلم‘ کا ہی دوسرا نام ہے اور اس کو سلف اس لئے کہا جاتا کہ اس میں قیمت پیشگی ادا کر دی جاتی ہے جیسا کہ ہم پہلے بیان کر آئے ہیں یعنی پیشگی قیمت کی شرط آپ ﷺ نے خود لگائی ہے۔ اور اگر پوری قیمت پہلے ادا نہ کی جائے تو یہ ادھار کا ادھار کے ساتھ تبادلہ ہوگا جو شرعاً ممنوع ہے۔ حافظ ابن حجر فرماتے ہیں:

وَاتَّفَقُوا عَلَى أَنَّهُ يَشْتَرِطُ لَهُ مَا يَشْتَرِطُ لِلْبَيْعِ وَعَلَى تَسْلِيمِ رَأْسِ الْمَالِ فِي الْمَجْلِسِ (فتح الباری: ۵۴۰/۳)

”علماء اس پر متفق ہیں کہ اس کی بھی وہی شرطیں ہیں جو عام بیع کی ہیں اور اس پر بھی متفق ہیں کہ اسی مجلس میں اس المال حوالے کرنا ضروری ہے۔“

ابام شوکانی لکھتے ہیں:

هذا الشرط لا بد منه ولا يتم السلم إلا به وإلا كان من بيع الكالبي بالكالبي وقد قدمنا النهي عنه (أسئل الجرار: ۱۵۸/۳)

”یہ شرط ضروری ہے، اس کے بغیر سلم مکمل نہیں ہوتی ورنہ یہ ادھار کی ادھار کے ساتھ بیع ہوگی اور اس کی ممانعت ہم پہلے بیان کر چکے ہیں۔“

④ مدت حوالگی پوری طرح واضح ہو۔ اگر اس میں کسی قسم کا ابہام پایا جائے تو بیع سلم درست نہ ہوگی۔ حضرت عبد اللہ بن عمر رضی اللہ عنہما نقل کرتے ہیں:

أَنَّ رَسُولَ اللَّهِ ﷺ نَهَى عَنِ بَيْعِ حَبْلِ الْجَبَلَةِ وَكَانَ يَبْعَا يَتْبَاعُهُ أَهْلُ الْجَاهِلِيَّةِ كَانَ الرَّجُلُ يَتْبَعُ الْجَزُورَ إِلَى أَنْ تُتَبَّعَ النَّاقَةُ ثُمَّ تُتَبَّعَ التِّي فِي بَطْنِهَا (صحیح بخاری: ۱۹۹۹)

”بلاشبہ رسول اللہ ﷺ نے حاملہ کے حمل کی بیع سے منع فرمایا ہے۔ (نافع کہتے ہیں کہ) بیع

کی یہ صورت زمانہ جاہلیت میں رائج تھی تا آدمی اس وعدہ پر اونٹ خریدتا کہ جب اونٹنی بنے، پھر وہ بڑی ہو کر بنے، میں تب قیمت دوں گا“

حضرت عبداللہ بن عباس فرماتے ہیں:

لَا تَبَايَعُوا إِلَى الْحَصَادِ وَالذِّيَّاسِ وَلَا تَبَايَعُوا إِلَّا إِلَى أَجَلٍ مَعْلُومٍ
(ارواء الغلیل: ۵/۲۱۷)

”فصل کاٹنے یا گاہنے تک بیع نہ کرو بلکہ متعین مدت تک کرو۔“

ان دونوں صورتوں میں چونکہ مدت میں ابہام ہے، اس لئے یہ جائز نہیں ہیں۔

⑤ مخصوص باغ یا زمین کے مخصوص قطعہ کی پیداوار میں بیع سلم نہیں ہو سکتی، کیونکہ اس میں غرر پایا جاتا ہے۔ ممکن ہے کہ وہ باغ پھل نہ دے یا قطعہ زمین میں فصل ہی نہ ہو۔ زید بن

سعد نے رسول اللہ ﷺ سے عرض کیا:

هَلْ لَكَ أَنْ تَبِيعَنِي تَمْرًا مَعْلُومًا إِلَى أَجَلٍ مَعْلُومٍ مِنْ حَائِطِ بَنِي فُلَانٍ قَالَ:
لَا أُبِيعُكَ مِنْ حَائِطٍ مُسَمًّى ، بَلْ أُبِيعُكَ أَوْسُقًا مُسَمَّاءَ إِلَى أَجَلٍ مُسَمًّى
(تح الباری: ۵۳۶۴)

”کیا آپ مجھے بنو فلان کے باغ سے متعین مدت کے لیے متعین کھجوریں فروخت کریں گے۔ آپ نے فرمایا: متعین باغ سے نہیں بلکہ متعین متن متعین مدت کے لیے فروخت کرتا ہوں۔“

شیخ الاسلام حافظ ابن حجر رقم طراز ہیں:

وَنَقَلَ ابْنُ الْمُنْذِرِ إِتْفَاقَ الْأَكْثَرِ عَلَى مَنَعِ السَّلْمِ فِي بُسْتَانٍ مُعَيَّنٍ لِأَنَّهُ غَرَرٌ
”ابن منذر نے متعین باغ میں سلم کی ممانعت پر اکثر کا اتفاق نقل کیا ہے۔“ (ایضاً)

ڈاکٹر علامہ محمد سلیمان اشقر لکھتے ہیں:

”دور حاضر میں اس کی بعض صورتوں میں نظر ثانی ہونی چاہے، کیونکہ بعض بڑی بڑی فیکٹریاں ایسی ہیں جن کی مصنوعات بہت زیادہ پھیلی ہوئی ہیں اور ان کی مصنوعات میں ایسی خوبیاں ہیں جو دوسری فیکٹریوں کی مصنوعات میں نہیں پائی جاتیں۔ جیسے مرسڈیز کمپنی کی گاڑیاں یا توشیا کے ٹیلی ویژن ہیں۔ اگر کوئی مرسڈیز گاڑی کے ماڈل نمبر ۲۰۰ کو ۱۹۹۴ء میں سلم کرنا چاہے تو یہ جائز ہونی چاہیے بلکہ میرے نزدیک گاڑیوں میں اس وقت تک سلم درست نہیں جب تک فیکٹری کا نام ذکر نہ کیا جائے۔ صرف یہ کہہ دینا کافی نہیں کہ گاڑی پانچ سیٹوں والی

اور فلاں سال کا ماڈل ہو، کیونکہ قیمتوں کے فرق کی وجہ سے اس میں جہالت پائی جاتی ہے جو نزاع کا باعث بن سکتی ہے۔ گاڑیوں کے علاوہ دوسری بڑی فیکٹریوں جن کی پیداوار بازاروں میں عام ہے، کا بھی یہی حکم ہے۔ البتہ مخصوص زرعی فارم اور محدود پیداوار کے حامل کارخانے کا یہ حکم نہیں کیونکہ اس کی پیداوار بند بھی ہو سکتی ہے۔“

[البحوث الفقہیة فی قضایا الاقتصادية المعاصرة: ۱۹۶/۱، ۱۹۵]

علامہ سلیمان اشقر کے خیال میں بعض مالکی فقہا جیسے ابن شہاس اور ابن الحاجب کے کلام سے بھی اس نقطہ نظر کی تائید ہوتی ہے۔ انہوں نے متعین باغ کے پھل میں سلم ناجائز ہونے کے ساتھ یہ شرط لگائی ہے کہ ”وہ باغ چھوٹا نہ ہو۔“ اور جانوروں میں یہ قید لگائی ہے کہ ”ان کا تعلق ایسی نسل سے نہ ہو جو کم پائی جاتی ہو۔“ اس کا مطلب ہے کہ باغ اگر بڑا اور جانور کی نسل زیادہ پائی جاتی ہو تو اس میں سلم غیر متعین کی طرح ہی ہے۔

مزید لکھتے ہیں کہ بعض فقہا کے اس کلام کہ ”بڑی بستی کے پھل میں سلم جائز ہے، لیکن اگر چھوٹی ہو تو پھر جائز نہیں۔“ سے بھی اس کو تقویت ملتی ہے۔ (ایضاً)

نوٹ: شیئرز کے سودوں میں چونکہ کمپنی کا نام ذکر کرنا ضروری ہوتا ہے جس سے اس کی حیثیت متعین چیز میں سلم کی ہو جاتی ہے جو ناجائز ہے۔ کیونکہ ممکن ہے کہ جب سپردگی کا وقت آئے تو مارکیٹ میں اس کمپنی کے شیئرز دستیاب ہی نہ ہوں لہذا شیئرز میں بیع سلم درست نہیں۔

سلم اور استصناع میں فرق

استصناع کا معنی ہے: آڈر پر کوئی چیز تیار کروانا۔ اہل حدیث علماء کی رائے میں یہ سلم کی ہی ایک ذیلی قسم ہے جس کا تعلق ایسی اشیا سے ہے جو آڈر پر تیار کروائی جاتی ہیں اور اس میں پابندیاں قدرے نرم ہیں۔ مثلاً اس میں پوری قیمت پیشگی ادا کرنا ضروری نہیں۔
ڈاکٹر علی احمد سالوس لکھتے ہیں:

الاستصناع عند المالکیة والشافعیة والحنابلة جزء من السلم لا یصح إلا بشروطه وهو عند الحنفیة عدا زفر عقد مستقل له شروطه وأحكامه

(موسوعة القضاء الفقہیة المعاصرة والاقتصاد الاسلامی: ص ۸۴۲)

”مالکیوں، شافعیوں اور حنبلیوں کے نزدیک استصناع سلم کی ہی ایک قسم ہے جو

سَلَم کی شرطوں کے بغیر درست نہیں ہوتی۔ البتہ امام زفر کے علاوہ باقی حنفیوں کے نزدیک یہ ایک مستقل عقد ہے جس کی اپنی شرطیں اور خاص احکام ہیں۔“

سَلَم میں رهن اور ضمانت طلب کرنا

بیع سَلَم میں بیچی گئی چیز چونکہ فروخت کنندہ کے ذمہ ادھار ہوتی ہے لہذا خریدار حوالگی یقینی بنانے کے لئے رهن یا گارنٹی کا مطالبہ کر سکتا ہے۔ ہم اوپر حضرت عبداللہ بن عباس کے حوالے سے بیان کر آئے ہیں کہ سورۃ البقرۃ کی آیت نمبر ۲۸۲:

﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَايَيْتُمْ بِدَيْنٍ إِلَىٰ آجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ﴾
 ”اے ایمان والو! جب تم آپس میں مقرر وقت تک ادھار کا معاملہ کرو تو اس کو لکھ لیا کرو۔“

میں بیع سَلَم بھی شامل ہے جبکہ اس سے بعد والی آیت میں ادھار میں رهن کی اجازت دی گئی ہے۔ یعنی سَلَم میں رهن کا جواز قرآن سے ثابت ہے۔ امام بخاری نے اس کے حق میں بایں الفاظ باب الرهن في السلم ”سَلَم میں رهن کا ثبوت“ عنوان قائم کیا ہے اور یہ روایت ذکر کی ہے کہ اعمش کہتے ہیں:

تَدَاكُرْنَا عِنْدَ إِبْرَاهِيمَ الرُّهْنَ فِي السَّلْمِ فَقَالَ حَدَّثَنِي الْأَسْوَدُ عَنْ عَائِشَةَ أَنَّ النَّبِيَّ ﷺ اشْتَرَىٰ مِنْ يَهُودِيٍّ طَعَامًا إِلَىٰ آجَلٍ مَّعْلُومٍ، وَلَا تَهَنَ مِنْهُ دِرْعًا مِنْ حَدِيدٍ (صحیح بخاری: ۲۰۹۳)

”ہم نے ابراہیم کے پاس سَلَم میں رهن کے متعلق گفتگو کی تو انہوں نے فرمایا: مجھے اسود نے حضرت عائشہ سے بیان کیا کہ نبی ﷺ نے ایک یہودی سے متعین مدت کے لئے غلہ خریدا اور اس کے پاس لوہے کی زرہ گروی رکھی۔“

سَلَم میں قبضہ کی مدت

چونکہ حدیث و سنت میں بیع سَلَم میں قبضہ کی کم از کم مدت کے متعلق کوئی صراحت نہیں ملتی اسلئے اس بارے میں فقہاء میں اختلاف ہے۔ بعض کے نزدیک ایک گھڑی کی مہلت بھی کافی ہے جبکہ بعض نصف یوم، بعض دو یا تین اور بعض پندرہ دن کے قائل ہیں۔ (عمدۃ القاری: ۵۸۱/۸) علامہ ابن قدامہ کی رائے میں کم از کم اتنی مدت ہونی چاہے جس کا قیمتوں پر مناسب اثر پڑتا ہو اور وہ مدت ایک مہینہ یا اس کے قریب ہے۔ (المغنی: ۴۰۶/۶)

صحیح بات یہ ہے کہ فریقین کو باہمی رضامندی سے کوئی بھی مدت مقرر کرنے کا اختیار ہے۔
☆ ایک تو اس لیے کہ ذخیرہ احادیث میں نبی کریم ﷺ سے کم از کم مدت کے متعلق کوئی روایت منقول نہیں۔

☆ دوسرا اس لیے کہ مسلم کی اجازت کا مقصد لوگوں کو سہولت دینا ہے اور یہ مقصد تب ہی حاصل ہو سکتا ہے جب مدت کی پابندی نہ ہو۔

حوالگی میں تاخیر پر جرمانہ

مسلم میں بیچی گئی چیز چونکہ فروخت کنندہ کے ذمے دین (ادھار) ہوتی ہے جس میں تاخیر پر جرمانہ صریح سود شمار ہوتا ہے۔ حضرت عبداللہ بن عمرؓ کا قول ہے:

مَنْ أَسْلَفَ سَلْفًا فَلَا يَشْتَرِطُ إِلَّا قَضَاءَهُ

(موطا امام مالک، باب مالا يجوز من السلف: ۱۳۸۸)

”جو بیع مسلم کرے، وہ ادائیگی کے علاوہ کوئی شرط عائد نہ کرے۔“

اسلامی بینکوں کی رہنمائی کے لئے مرتب کردہ شریعہ سینڈرز میں ہے:

لَا يَجُوزُ الشَّرْطُ الْجُزْأِيَّ عَنِ التَّأْخِيرِ فِي تَسْلِيمِ الْمُسْلِمِ فِيهِ (ص ۱۶۲)

”جس چیز میں مسلم کا سودا ہوا ہو، اس کی تاخیر پر شرط جزائی جائز نہیں۔“

صفحہ ۷۰ میں ممانعت کی وجہ یہ بیان کی گئی ہے کہ جس چیز کا سودا ہوا ہے، وہ بیچنے والے کے ذمہ دین ہے جس پر اضافہ کی شرط سود شمار ہوتی ہے۔ اگر فروخت کنندہ تنگ دستی کی وجہ سے بروقت چیز مہیا نہ کر سکے تو اس کو آسانی ہونے تک موقع دیا جائے گا۔

اگر مطلوبہ چیز کی پیداوار کم ہونے یا بازار میں دستیاب نہ ہونے کی وجہ سے بائع کے لئے بروقت سپردگی ممکن نہ ہو تو خریدار کے پاس اختیار ہے کہ وہ:

☆ بازار میں آسانی سے دستیاب ہونے کا انتظار کرے۔ یا

☆ سودا ختم کر کے اپنی رقم وصول کر لے۔ (المعايير الشرعية: ص ۱۶۲)

اگر عہد تاخیری حربے استعمال کرے تو خریدار اس کی گارنٹی بیچنے کا حق رکھتا ہے، ایسی صورت میں خریدار کے پاس دو ہی اختیار ہوں گے:

☆ گارنٹی سے حاصل شدہ رقم سے اس قسم کی چیز بازار سے خرید لے۔

☆ یا اپنی اصل رقم وصول پالے۔

لیکن اضافی رقم خواہ جرمانے کے نام پر ہی کیوں نہ ہو، وصول نہیں کی جاسکتی۔ بعض حضرات کی رائے میں اگر جرمانہ کی رقم قرض خواہ یا ادھار دینے والے کی آمدن کا حصہ نہ بنے تو اس میں کوئی مضائقہ نہیں۔ لیکن یہ رائے صاحب نہیں، کیونکہ شرعاً قرض یا ادھار پر مشروط اضافہ سود کے زمرہ میں داخل ہے، اس میں آمدن کا حصہ بننے یا نہ بننے کی شرط نہیں۔

قبضہ سے پہلے بیچنا

سلم کے ذریعے خریدی گئی چیز جب تک خریدار کے قبضہ میں نہ آجائے، اس کو آگے فروخت کرنا منع ہے۔ کیونکہ یہ دین ہے جس کو بیچنا شرعاً درست نہیں۔ علاوہ ازیں احادیث میں قبضہ سے قبل فروخت کی ممانعت ہے۔ چنانچہ علامہ ابن قدامہؒ لکھتے ہیں:

أَمَّا بَيْعُ الْمُسْلِمِ فِيهِ قَبْلُ قَبْضِهِ فَلَا نَعْلَمُ فِي تَحْرِيمِهِ خِلَافًا، وَقَدْ نَهَى النَّبِيُّ ﷺ عَنِ بَيْعِ الطَّعَامِ قَبْلَ قَبْضِهِ وَعَنْ رِبْحِ مَا لَمْ يُضْمَنْ وَلِأَنَّهُ مَبِيعٌ لَمْ يَدْخُلْ فِي ضَمَانِهِ، فَلَمْ يَجْزُ بَيْعُهُ كَالطَّعَامِ قَبْلَ قَبْضِهِ (المغنی: ۲۸/۹)

”سلم کے ذریعے خریدی گئی چیز کو قبضے سے قبل فروخت کرنے کی حرمت میں ہم کسی اختلاف کا علم نہیں رکھتے۔ بلاشبہ نبی ﷺ نے قبضے سے قبل غلے کی بیچ سے منع فرمایا ہے۔ اور اس چیز کے نفع سے بھی منع فرمایا ہے جس کا رسک نہ اٹھایا گیا ہو۔ اور یہ چیز تو ابھی اس کے رسک میں نہیں آئی لہذا اس کی بیچ جائز نہیں جس طرح کے غلے کی بیچ قبضے سے قبل جائز نہیں۔“

نوٹ: اس چیز کی فروخت کا ایسا وعدہ جس کی پابندی دونوں یا کسی ایک فریق کے لئے

لازمی ہو، وہ بھی اس ممانعت میں شامل ہیں۔

تجارت میں سلم کا استعمال

کیا سلم کی اجازت صرف کاشتکاروں اور اشیا تیار کرنے والوں کو ہے یا سپلائرز بھی اس سے فائدہ اٹھا سکتے ہیں؟ اس بارے میں دو نقطہ نظر ہیں:

① اکثر علماء کی رائے میں یہ رعایت تاجروں کے لئے بھی ہے۔ امام بخاریؒ بھی اسی نقطہ

نظر کے حامی ہیں چنانچہ انہوں نے اس کے حق میں باب السلم إلی من لیس عنده أصل ”ایسے شخص سے سلم کا معاملہ کرنا جس کے پاس اس چیز کی اصل نہ ہو“ کے عنوان سے ایک مستقل باب باندھا ہے اور استدلال کے لیے ذیل کی روایت لائے ہیں:

① قَالَ عَبْدُ اللَّهِ: كُنَّا نُسَلِّفُ نَبِيْطَ أَهْلِ الشَّامِ فِي الْحَنْطَةِ وَالشَّعْبِ وَالزَّبِيبِ، فِي كَيْلٍ مَعْلُومٍ إِلَى أَجَلٍ مَعْلُومٍ قُلْتُ: إِلَى مَنْ كَانَ أَصْلُهُ عِنْدَهُ قَالَ: مَا كُنَّا نَسْأَلُهُمْ عَنْ ذَلِكَ (صحیح بخاری: ۲۰۸۸)

”حضرت عبداللہ کہتے ہیں: ہم شام کے کاشتکاروں کے ساتھ گندم، جو اور تیل میں متعین پیمانے اور متعین مدت کے لئے سلم کا معاملہ کرتے: (محمد بن ابی جالد کہتے ہیں) میں نے پوچھا: کیا ان سے جن کے پاس ان چیزوں کی اصل ہوتی؟ انہوں نے فرمایا: ہم ان سے اس کے متعلق نہیں پوچھتے تھے۔“

حضرت عبداللہ کا مطلب ہے کہ ہم ان سے یہ نہیں پوچھتے تھے کہ تمہارے پاس گندم یا جو کی فصل ہے یا نہیں؟

② اس نقطہ نظر کے حق میں دوسری روایت یہ پیش کی جاتی ہے:

كُنَّا نُسَلِّفُ فِي عَهْدِ رَسُولِ اللَّهِ ﷺ وَأَبِي بَكْرٍ وَعُمَرَ فِي الْحَنْطَةِ وَالشَّعْبِ وَالزَّبِيبِ أَوْ التَّمْرِ شَكَّ فِي التَّمْرِ وَالزَّبِيبِ وَمَا هُوَ عِنْدَهُمْ أَوْ مَا نَرَاهُ عِنْدَهُمْ (مسند احمد: ۳۵۲۳)

”ہم رسول اللہ ﷺ، ابو بکرؓ اور عمرؓ کے دور میں گندم، جو اور متقی یا کہا کہ کھجوروں میں (یعنی راوی کو یہ شک ہے کہ کھجور کا لفظ بولا یا متقی کا) بیع سلم کرتے حالانکہ وہ چیز ان کے پاس نہیں ہوتی تھی یا کہا: ہم وہ ان کے پاس نہیں دیکھتے تھے۔“

اس نقطہ نظر کے قائلین کہتے ہیں کہ یہ روایات اس امر کا بین ثبوت ہیں کہ سلم کی اجازت سپلائے کے لئے بھی ہے۔

③ دوسری رائے یہ ہے کہ سلم کی اجازت صرف کاشتکاروں اور مینوفیکچررز کو ہے۔ ان حضرات کی دلیل یہ ہے کہ کاشتکار اور چیز تیار کرنے والا جب سلم کے ذریعہ چیز بیچتا ہے تو غالب گمان یہی ہوتا ہے کہ مدت حوالگی کے وقت وہ چیز اس کے پاس موجود ہوگی یا اس کو

دوسرے سے خریدنے کی ضرورت پیش نہیں آئے گی، گویا وہ اپنی ملکیتی چیز بیچ رہا ہے۔ اس کے برعکس سپلائر جب سلم کا معاہدہ کرتا ہے تو وہ چیز اس کے پاس موجود نہیں ہوتی۔ جبکہ شریعت نے غیر ملکیتی چیز کا سودا کرنے پر پابندی لگائی ہے۔ حضرت حکیم بن حزامؓ فرماتے ہیں:

سَأَلْتُ النَّبِيَّ ﷺ فَقُلْتُ: يَا رَسُولَ اللَّهِ! يَا تَبِيبِي الرَّجُلُ فَيَسْأَلُنِي الْبَيْعَ لَيْسَ عِنْدِي أْبِعُهُ مِنْهُ ثُمَّ أَتْبَاعَهُ لَهُ مِنَ السُّوقِ؟

”میں نے رسول اللہ ﷺ سے عرض کیا کہ مجھے کوئی شخص ایسی چیز بیچنے کو کہتا ہے جو میرے پاس نہیں ہوتی۔ کیا میں اس کو بیچ دوں پھر وہ بازار سے خرید کر اس کو دے دوں؟“

اس پر آپ ﷺ نے فرمایا:

«لَا تَبِعْ مَا لَيْسَ عِنْدَكَ» (سنن نسائی: ۴۶۱۳)

”جو چیز تیرے پاس نہیں، وہ فروخت نہ کر۔“

ان حضرات کے خیال میں حضرت حکیمؓ کا سوال تجارت میں سلم کے متعلق ہی تھا مگر آپ نے اس کی اجازت نہ دی اور نہ ہی آپ نے یہ فرمایا کہ اگر اس کی صفات بیان کر دی گئی ہوں تو پھر جائز ہے۔ ان حضرات کی تحقیق میں جو روایات اول الذکر فریق نے پیش کی ہیں، وہ ان کے موقف کے ثبوت کے لئے ناکافی ہیں۔ پہلی روایت کا مفہوم صرف اتنا ہے کہ خریدار کو فروخت کنندہ سے یہ پوچھنے کی ضرورت نہیں کہ آپ کے پاس کھیتی یا باغ ہے یا نہیں؟

(بحوث فی فقہ المعاملات المالیه: ص ۱۳۲، ۱۳۷، ۱۳۹ از ڈاکٹر رفیق یونس مصری)

ان حضرات کی طرف سے دوسری روایت کا جواب یہ دیا جاتا ہے کہ اس کا مطلب ہے کہ جو چیز سلم میں فروخت کی جا رہی ہے، اس کا معاہدے کے وقت پایا جانا ضروری نہیں جیسا کہ بعض فقہاء کی رائے ہے کہ وہ چیز معاہدہ طے پانے کے دن سے قبضہ کے دن تک بازار میں دستیاب ہو۔

جو حضرات سپلائرز کو سلم کی اجازت دیتے ہیں، وہ کہتے ہیں کہ آپ ﷺ کے فرمان ”جو چیز تیری ملکیت میں نہیں، اس کو فروخت نہ کر“ سے یہ ثابت نہیں ہوتا کہ تاجر سلم سے فائدہ نہیں اٹھا سکتا۔ اس ارشاد کا معنی صرف یہ ہے کہ ایسی متعین چیز فروخت نہ کر جو تیرے قبضہ میں نہ ہو

بلکہ غیر کی ملکیت ہو۔ چنانچہ امام ابن قیمؒ اس کی تشریح میں رقم طراز ہیں:

وَأَمَّا قَوْلُ النَّبِيِّ ﷺ لِحَكِيمِ بْنِ حِزَامٍ «لَا تَبِعْ مَا لَيْسَ عِنْدَكَ» فَيُحْتَمَلُ عَلَى مَعْنَيْنِ: أَحَدُهُمَا أَنْ يَبِيعَ عَيْنًا مُعَيَّنَةً وَهِيَ لَيْسَتْ عِنْدَهُ بَلْ مِلْكٌ لِغَيْرِهِ، فَيَبِيعُهَا ثُمَّ يَسْعَى فِي تَخْصِيلِهَا وَتَسْلِيمِهَا إِلَى الْمُشْتَرِي وَالثَّانِي أَنْ يُرِيدَ بَيْعَ مَا لَا يَقْدِرُ عَلَى تَسْلِيمِهِ وَإِنْ كَانَ فِي الذَّمَّةِ

”حکیمؒ بن حزام سے نبی ﷺ کا یہ فرمانا کہ ”جو چیز تیری ملکیت میں نہیں وہ فروخت نہ کر۔“ اس کو دو معنوں پر محمول کیا جائے گا:

① انسان ایسی متعین چیز بیچے جو اس کے پاس موجود نہ ہو بلکہ غیر کی ملکیت ہو۔ آدمی پہلے اس کو بیچے پھر حاصل کر کے مشتری کے حوالے کرنے کی کوشش کرے۔

② ایسی چیز کا سودا کرے خواہ ذمہ داری اٹھائے جس کو (مشتری کے) حوالے نہ کر سکتا ہو۔“

(اعلام الموقعین: ۳۶/۲)

بیعِ سلم میں دونوں باتیں نہیں ہوتیں، کیونکہ یہاں تو صرف بیان شدہ صفات کے مطابق ایک چیز فروخت کرنے کی ذمہ داری قبول کی جاتی ہے۔

اسلامی بینکوں میں سلم کا استعمال

بلاشبہ سلم ایک بہترین غیر سودی طریقہ تمویل ہے جو عصر حاضر میں بھی لوگوں خصوصاً کاشتکاروں اور مینوفیکچررز کی مالی ضرورتیں پوری کرنے کی بھرپور صلاحیت رکھتا ہے اور بعض اسلامی بینک اس سے فائدہ بھی اٹھا رہے ہیں۔ لیکن ہمارے ہاں اسلامی بینک اس کی عملی تطبیق گڑبڑ کرتے ہیں جس سے یہ معاملہ شرعی اصول کے مطابق نہیں رہتا۔ وہ یوں کہ مثلاً گنے کے سیزن میں شوگر ملوں کو گنا خریدنے کے لئے رقم کی ضرورت ہوتی ہے۔ مل مالکان چاہتے ہیں کہ ہمارا مقصد بھی پورا ہو جائے اور ہم سود سے بھی محفوظ رہیں، اب وہ اسلامی بینک کی طرف رجوع کرتے ہیں اور بینک اس شرط پر رقم فراہم کرتا ہے کہ آپ نے ہمیں اس کے عوض فلاں تاریخ تک اتنی چینی مہیا کرنی ہے یعنی بینک سلم کا معاہدہ کر لیتا ہے۔ شوگر ملز کی طرف سے فراہمی یقینی بنانے کے لیے بینک ضمانت بھی طلب کرتا ہے چونکہ بینک کاروباری ادارہ نہیں جو آگے بیچنے کے لیے گاہگ تلاش کرتا پھرے۔ اس لئے معاہدے

کے وقت ہی یہ بھی طے کر لیا جاتا ہے کہ مل مالک بینک کے وکیل کی حیثیت سے یہ چینی مارکیٹ میں اس قیمت پر فروخت کر کے رقم بینک کے سپرد کرے گا۔ بعض دفعہ معاہدے کے وقت اس کی صراحت نہیں ہوتی مگر فریقین کے ذہن میں یہی ہوتا ہے۔ اگر شوگر مل بروقت چینی فراہم نہیں کرتی تو بینک دی گئی رقم کے فیصد کے حساب سے جرمانہ وصول کرتا ہے جو بینک کی زیر نگرانی قائم خیراتی فنڈ میں جمع کروایا جاتا ہے۔

اب یہاں بینک کا خود قبضہ کرنے کی بجائے فروخت کنندہ کو ہی وکیل بنانا شرعی اصول کے خلاف ہے۔ چنانچہ علماء احناف کے سرخیل علامہ سرخسیؒ لکھتے ہیں:

وَلَوْ قَالَ رَبُّ السَّلْمِ لِلْمُسْلِمِ إِلَيْهِ: كُلُّ مَا لِي عَلَيْكَ مِنَ الطَّعَامِ فَأَعْزَلُهُ فِي بَيْتِكَ أَوْ فِي عَرَائِرِكَ فَفَعَلَ ذَلِكَ لَمْ يَكُنْ رَبُّ السَّلْمِ قَابِضًا بِمَنْزِلَةِ قَوْلِهِ أَقْبِضْهُ لِي بِسَارِكَ مِنْ يَمِينِكَ وَهَذَا لِأَنَّ الْمُسْلِمَ فِيهِ دَيْنٌ عَلَى الْمُسْلِمِ إِلَيْهِ وَالْمُدْيُونُ لَا يَصْلُحُ أَنْ يَكُونَ نَائِبًا عَنِ صَاحِبِ الدَّيْنِ فِي قَبْضِ الدَّيْنِ مِنْ نَفْسِهِ (المبسوط: ۱۰۱/۱۵)

”خلاصہ یہ کہ سلم کے ذریعے چینی گئی چیز فروخت کنندہ کے ذمہ ادھار ہوتی ہے اور جس کے ذمہ ادھار ہو وہ خود اپنی ذات سے اس کی وصولی کے لئے اس شخص کا وکیل نہیں بن سکتا جس کا اس کے ذمہ ادھار ہو۔“

علامہ ڈاکٹر محمد سلیمان اشقر سَلَم سے اسلامی بینکوں کے فائدہ اٹھانے کے طریقہ کار کی وضاحت کرتے ہوئے لکھتے ہیں:

الطريقة الثانية: أن يوكل المصرف البائع (المسلم إليه) بتسويق البضاعة بأجر أو دون أجر فإن كان باتفاق معه مسبقاً مربوطاً بعقد السلم نفسه فإن ذلك باطل لا يجوز، لأنه من باب جمع عقدين في عقد واحد وكذا لو كان الأمر متفاهماً عليه أن يتم بهذه الصورة

(بحوث فقہیہ فی تضاویا اقتصادیہ معاصرہ: ۲۱۳/۱)

”دوسرا طریقہ یہ ہے کہ بینک چیز کی مارکیٹنگ کے لئے فروخت کنندہ کو ہی اپنا وکیل مقرر کر دے خواہ اس کی اجرت دے یا بغیر اجرت کے۔ تو اگر یہ وکالت پہلے سے عقد سلم سے

مربوط ایگریمنٹ کے ذریعے ہو تو یہ عمل باطل ہوگا جو جائز نہیں، کیونکہ یہ ایک عقد میں دو عقد جمع کرنے کے مترادف ہے اور اگر (ایگریمنٹ تو نہ ہو مگر) پہلے ہی سے ذہن میں یہ ہو کہ معاملہ اس طرح تکمیل کو پہنچے گا تو پھر بھی یہ جائز نہیں۔“

سَلَم متوازی

یہاں یہ بتا دینا بھی مناسب معلوم ہوتا ہے کہ اسلامی بینکوں میں سَلَم سے فائدہ اٹھانے کا جو طریقہ اسلامی بینکنگ کے ماہرین نے تجویز کیا ہے اس کو سَلَم متوازی کہتے ہیں۔ یعنی بینک کسی تیسرے فریق کے ساتھ سَلَم کا معاہدہ کر لے جس کی تاریخ ادائیگی پہلی سَلَم والی ہی ہو۔ متوازی سَلَم میں مدت کم ہونے کی وجہ سے قیمت زیادہ ہوگی اور یوں دونوں قیمتوں میں فرق بینک کا نفع ہوگا۔ مگر ہمارے ہاں اسلامی بینکوں میں یہ طریقہ شاذ و نادر ہی استعمال کیا جاتا ہے۔ زیادہ تر فروخت کنندہ کو ایجنٹ بنانے کا طریقہ ہی اختیار کیا جاتا ہے جو شرعاً درست نہیں۔

