

## نظام بیمہ

ڈاکٹر محمود احمد غازی

قسط نمبر ۲

بیمہ سے متعلق اکثر استفسارات ہمیں موصول ہوتے رہتے ہیں چنانچہ ہم بیمہ کے حوالہ سے ایک مضمون قسط وار پیش کر رہے ہیں جس میں بیمہ اور اسلامی نظام بیمہ کا ایک جائزہ پیش کیا جائے گا۔ زیر نظر مضمون سے یہ بات بھی واضح ہوگی کہ موجودہ تکافل کمپنیاں جو آج اسلامک انشورنس کے حوالہ سے کام کر رہی ہیں ان کو وجود میں لانے کے لئے اصل اور بنیادی کام اسلامی نظریاتی کونسل نے کیا۔ پھر بھی اگر کہا جائے کہ اسلامی نظریاتی کونسل کی کوئی تجویز یا سفارش تو مانی نہیں جاتی پھر اس کا فائدہ کیا ہے؟ تو یہ بات یا تو کونسل کی کارکردگی سے لاعلمی کی بنیاد پر ہوگی یا اسکے کام سے ممکنہ عائد کی بنیاد پر کہ اس نے مکمل اسلامی نظام کے نفاذ کے لئے مطلوب اساسی کام کا بیڑا اٹھایا اور قوانین و سفارشات مرتب کر کے دیں جن میں سے بعض کے ثمرات سے قوم مستفید ہو رہی ہے، اور یہ کام بعض لوگوں کی نظروں میں اس لئے کھلتا ہے کہ وہ سیکولرزم یا دیگر ازم کی بات کرتے ہیں۔ اور اسلام کے نفاذ سے انہیں چڑ ہے..... (مجلس ادارت)

مروجہ نظام بیمہ اسلامی احکام سے متصادم ہے۔ یہ بات وطن عزیز کے علماء عرصے سے کہ رہے ہیں اور اس کا متبادل لانے کی متعدد تجاویز سامنے آچکی، ہیں اور اب تو بحمدہ تعالیٰ تکافل کے نام سے اسلامک انشورنس باقاعدہ شروع ہو چکی ہے اور کئی کمپنیاں میدان عمل میں ہیں۔ اسلامی نظریاتی کونسل نے بیمہ اور قوانین بیمہ سے متعلق اپنی ایک رپورٹ (بابت بیمہ ۱۹۹۲) میں بھی یہ رائے ظاہر کی تھی کہ مروجہ بیمہ اسلامی احکام سے متصادم ہے کیونکہ :

- ۱۔ اس کے معاہدات میں غرر پایا جاتا ہے۔ (عربی زبان میں لفظ غرر کے معنی ہیں، پھسلانا، درخانا، ترغیب دینا، رغبت دلانا، دھوکا دینا، گمراہ کرنا، فریب دینا اور سبز باغ دکھانا وغیرہ)
- ۲۔ ان میں قمار (جوا) کا عنصر اپنی انتہائی صورت میں پایا جاتا ہے۔

۳۔ ان معاہدات میں سود کا عنصر پایا جاتا ہے۔۔ اور

۴۔ ایسی صورتیں اکل المال بالباطل کی تعریف میں آتی ہیں۔ یعنی ناجائز طریقوں سے مال و دولت کا حصول۔

کونسل کی مذکورہ بالا رپورٹ میں 'نفر،' کی نسبت کہ غرر کیا ہے، چھ مختلف مذاہب فقہ یعنی حنفیہ، شافعیہ، مالکیہ، حنابلہ، زیدیہ اور ظاہریہ کا نقطہ نظر پیش کیا گیا ہے ان نقطہ ہائے نظر کے مطابق اگر کسی معاہدے میں مندرجہ ذیل چیزیں پائی جائیں تو کہا جائے گا کہ اس میں غرر پایا جاتا ہے یعنی۔

(الف) کوئی واقعہ جس کے متعلق فریقین کو معلوم نہ ہو کہ وہ واقع بھی ہوگا یا نہیں۔

(ب) کوئی ایسی چیز جو فریقین کے علم کے دائرے میں نہ ہو۔

(ج) کوئی ایسی چیز جس کا وجود یا حصول مشکوک ہو۔

(د) کوئی ایسی چیز جس کے متعلق یہ معلوم نہ ہو کہ آیا وہ موجود بھی ہے یا نہیں۔

(ه) کوئی ایسی چیز جس کا حصول مشکوک ہو۔

(و) کوئی ایسی چیز جس کی مقدار یا تعداد نامعلوم ہو۔

کونسل نے قرار دیا کہ چونکہ بیمہ کروانے والا شخص اس رقم سے کئی گنا زیادہ رقم وصول کرتا ہے جو اس نے جمع کروائی تھی لہذا زائد وصول ہونے والی رقم سود سمجھی جائے گی۔ اگر بیمہ کروانے والے کی جمع کروائی ہوئی رقم کے بارے میں یہ سمجھا جائے کہ اس نے یہ رقم مضاربہ میں جمع کروائی تھی تو اس صورت میں بھی اس کو منافع میں سے اس کی رقم کے تناسب سے ایک حصہ ہی مل سکتا تھا نہ کہ اتنی بڑی رقم جو اس نے بیمہ کروانے والے سے موصول کی۔ کونسل نے قرار دیا کہ اگر کوئی بیمہ کمپنی باہمی تعاون کی بنیاد پر قائم کی جائے، جس میں بیمہ کروانے والے صرف اس نیت سے حصہ لیں کہ وہ ضرورت کے وقت ایک دوسرے کی مدد کریں گے اور کمپنی کی سرمایہ کاری مضاربہ کی بنیاد پر کی جائے نہ کہ سود کی بنیاد پر، تو اسے شرعی اصولوں کے خلاف قرار نہیں دیا جائے گا۔ کونسل نے یہ بھی رائے دی کہ بیمہ کی ایسی سکیمیں، جن میں انشورنس کی سکیمیں بھی شامل ہیں جو حکومت کی جانب سے خالصتاً عوامی فائدے کے لئے جاری کی جائیں، وہ شریعت کی روح سے کلی مطابقت رکھتی ہیں۔

ورکنگ گروپ کی ایک میٹنگ میں جو ۱۹۸۷ء میں منعقد ہوئی، گروپ کے کنوینر جناب ڈاکٹر ضیاء

الدین احمد صاحب نے اسلامی نظریاتی کونسل کا نقطہ نظر مندرجہ ذیل صورت میں پیش کیا:۔

”اسلامی نظریاتی کونسل کی رپورٹ (متعلقہ بیمہ) کا مطالعہ کرنے کے بعد انسان کے ذہن میں پیچھے کی جو تصویر ابھرتی ہے وہ ایک رفاہی اور عوام کے امدادی ادارے کی ہے جس کی بنیاد تفریح، تفریح، کانفل اور امداد باہمی کے اصول پر رکھی گئی ہو۔ یہی وہ چیز ہے جس کے پیش نظر کونسل نے میوچل انشورنس (تعاونی بیمہ) کو اتنی اہمیت دی ہے۔ لہذا اگر بیمہ کے معاہدے میں منافع خوری کا ایک معمولی سا عنصر بھی شامل ہو جائے تو اس سے بیمہ کا تصور داغ دار ہو جائے گا اور وہ اپنے اصول سے ہٹ جائے گا۔“

مندرجہ بالا نقطہ نظر کی بنا پر جناب ڈاکٹر صاحب کی رائے تھی کہ ایک ایسی بیمہ کمپنی کے تقاضے، جو اسلامی شریعت کی تعلیمات کے مطابق عمل پیرا رہنا چاہتی ہو، صرف ایسی کمپنی بہترین صورت میں پورے کر سکتی ہے جو میوچل (باہمی تعاون کی) بنیادوں پر قائم ہو۔ انہوں نے کہا کہ امریکہ، جاپان اور دیگر مقامات پر بہت سی ایسی بڑی بڑی بیمہ کمپنیاں قائم ہیں جن کا دائرہ عمل بہت وسیع اور مالی حیثیت شاک کمپنیوں سے کسی طرح کم نہیں۔ بحث کے دوران میں (حکومت پاکستان کے) کنٹرولر آف انشورنس نے بیان کیا کہ چونکہ میوچل انشورنس کمپنی میں پالیسی ہولڈر ہی شیئر ہولڈر بھی ہوتے ہیں لہذا ایسی کمپنی کی کامیابی کا انحصار پالیسی ہولڈروں کے مفادات کی یکسانی پر ہوتا ہے۔ ان مفادات میں جتنی یکسانی ہوگی اتنی ہی کمپنی زیادہ کامیاب ہوگی۔ انہوں نے کہا کہ جہاں تک بیمہ زندگی کا تعلق ہے، چونکہ اس کاروبار میں ایک قسم کی یکسانی پائی جاتی ہے لہذا اسے میوچل (باہمی تعاون کی) بنیادوں پر چلانا ممکن ہے، لیکن بیمہ کے دیگر اقسام کے کام جیسے آگ کا بیمہ، بحری بیمہ، ان میں ایسی کوئی یکسانی نہیں پائی جاتی، کیونکہ مثلاً آگ کا بیمہ ایک ایسی چھوٹی جائداد کا بھی ہو سکتا ہے جو صرف ایک رہائشی مکان پر مشتمل ہو اور ایک ایسی بڑی جائداد کا بھی جو کسی بڑی فیکٹری یا کاروباری عمارت پر مشتمل ہو۔ انہوں نے یہ بھی کہا کہ انشورنس ایکٹ ۱۹۳۸ کی دفعہ ۲ (سی) کے مطابق لائف انشورنس کمپنیز اور ایسی دیگر کمپنیوں کے سوا جو پہلے سے میوچل بنیادوں پر کام کر رہی تھیں کسی اور کمپنی کو یہ اجازت نہیں کہ وہ میوچل بنیادوں پر کام کرے۔ انہوں نے خیال ظاہر کیا کہ غالباً مذکورہ بالا قانونی پابندی عائد کرنے کی وجہ یہ تھی کہ میوچل کمپنیوں کے پاس اتنا محفوظ سرمایہ نہیں ہوتا جو نائن لائف بزنس (جنرل انشورنس) کو چلانے کے لئے درکار ہوتا ہے۔

## بعض اسلامی ممالک میں قائم اسلامی بیمہ کمپنیوں کے کام کا جائزہ

بیمہ سے متعلق ورکنگ گروپ نے اپنی بحث کے دوران میں ایک موقع پر یہ بھی طے کیا کہ بحرین اور سوڈان وغیرہ میں جو بیمہ کمپنیاں حال ہی میں قائم ہوئی ہیں ان کے کام کا جائزہ لینا بڑا مفید ثابت ہوگا کیونکہ ان کمپنیوں کا دعویٰ ہے کہ وہ اسلامی شریعت کے مطابق کام کر رہی ہیں۔ گروپ نے محسوس کیا کہ جہاں ضرورت محسوس ہو مناسب ترمیمات اور تبدیلیوں کے بعد ان میں سے کسی ایک خاکے کو اختیار کر لینا گروپ کے لئے ممکن ہوگا۔ بہر حال اسلامی بیمہ کمپنیوں کے کام کا جائزہ لینے سے پہلے مناسب ہوگا کہ ان میوچل انشورنس کمپنیوں کے بارے میں کچھ باتیں بیان کر دی جائیں جو مختلف ممالک خصوصاً امریکہ اور جاپان میں کام کر رہی ہیں۔

### امریکہ کی میوچل انشورنس کمپنیاں

نیپے کی امریکی تاریخ میں یکم فروری ۱۸۴۳ء کی تاریخ وہ تاریخ ہے جس دن امریکہ میں لائف انشورنس کے کاروبار کا اس صورت میں آغاز ہوا جس صورت میں وہ آج کل انجام دیا جا رہا ہے۔ یہی وہ دن تھا جس دن ”میوچل لائف آف نیویارک“، (نامی کمپنی) نے اپنی پہلی پالیسی جاری کی۔ ہم سمجھتے ہیں کہ اس پالیسی کی ایک شق کا یہاں اندراج قارئین کے لئے دلچسپی سے خالی نہ ہوگا۔ مذکورہ شق میں کہا گیا ہے کہ اگر بیمہ کروانے والا۔

”سمندر میں مرے گا یا پہلے سے حاصل کی گئی اور اس پالیسی میں تصدیق کی گئی اجازت کے بغیر ریاست ہائے متحدہ کی طے شدہ حدود سے باہر جائے گا۔ (الایہ کہ دونوں کینڈاؤں کے برطانوی صوبوں نووا سکوشیا نیو برنزوک میں جائے گا) یا پہلے سے حاصل شدہ اور بائیں صورت تصدیق شدہ اجازت کے بغیر ریاست ہائے متحدہ کے ان حصوں میں جائے گا جو رجینیا یا لیکینی کی ریاستوں کی جنوبی سرحدوں کے جنوب میں واقع ہیں، یا پہلے سے ایسی حاصل شدہ اور بائیں طور تصدیق شدہ اجازت کے بغیر فوجی یا بحری (فوج کی) ملازمت میں، خواہ وہ کسی بھی طرح کی ہو داخل ہوگا (پلیشیا کے وہ لوگ جو حقیقی ملازمت میں نہ ہوں اس سے مستثنیٰ ہوں گے) یا جبکہ وہ خود اپنے ہاتھ سے مرے گا یا کسی دوسرے مقابلے میں مارا جائے گا جس میں ایک فریق کا مارا جانا ضروری ہو (dual) یا انصاف کے ہاتھوں مرے گا یعنی مذکورہ بالا ریاستوں یا ریاست ہائے متحدہ یا مذکورہ صوبوں میں سے کسی صوبے

کے کسی قانون کی جاننے بوجھے خلاف ورزی کی سزائیں قتل کیا جائے گا تو یہ پالیسی منسوخ، کالعدم اور بے اثر ہو جائے گی۔،

امریکہ میں سٹاک کمپنیز، جیسا کہ انشورنس کمپنی آف نارٹھ امریکہ، بہت پہلے قائم ہو گئی تھیں، لیکن ان میں سے بہت سی اب کاروبار ترک کر چکی ہیں۔ نیواگلینڈ میوچل انشورنس کمپنی کو میساچوسٹس کی ریاست نے ۱۸۳۵ء میں اجازت نامہ دیا لیکن اس نے انشورنس کے کام کا آغاز ۱۸۳۳ء کے آخری حصے میں کیا۔ فلاڈلفیا کی ”جرارڈ لائف انشورنس اینڈ ٹرسٹ کمپنی“، سٹاک کمپنی کی حیثیت سے ۱۸۳۶ء میں قائم کی گئی۔ اس کمپنی نے اپنے منافع میں پالیسی ہولڈروں کو شریک کرنے کا تصور متعارف کروایا۔ ۱۸۴۲ء میں اس کمپنی نے اپنے پہلے ڈیویڈنڈ کا اعلان ”اضافی بیسے، کی صورت میں کیا۔ یہ (انشورنس کے) میوچل (باہمی تعاون پر مبنی) بننے کی طرف ایک قدم تھا اور یہیں سے باہمی تعاون کا تصور عام ہو گیا۔ لائف انشورنس کے لئے میوچل انشورنس کا طریقہ انتہائی موزوں صورت ہے، کیونکہ (اس میں انشورنس کے) معاہدے ایک طویل مدت کے لئے کئے جاتے ہیں اور جمع شدہ سرمایہ پالیسی ہولڈرز کے تحفظ کے لئے ہوتا ہے۔ تاہم بعض قانونی مشکلات مثلاً درخواست گذاروں کی کم از کم تعداد کا موجود نہ ہونا جو کمپنی کے پالیسی ہولڈرز بننا چاہتے ہوں اور پریمیم پیشگی ادا کرنے کے لئے تیار ہوں کے باعث تعاونی بیمہ کی ترقی کسی قدر محدود رہی۔ بیسویں صدی کے آغاز میں بعض بڑی انشورنس کمپنیوں نے مثلاً نوارک، نیوجرسی، کی پروڈنشل انشورنس کمپنی نے اپنے آپ کو میوچل کمپنی میں تبدیل کر لیا۔

میوچل کمپنیوں کی بہت سی قسمیں ہیں۔ ان میں سے کچھ کمپنیاں بہت کافی پریمیم لے کر پالیسی جاری کرتی ہیں ایسی کمپنیاں اپنے اخراجات پورے کرنے، نیز عادی چکا دینے کے بعد زائد پریمیم پالیسی ہولڈرز کو واپس کر دیتی ہیں۔ بعض کمپنیاں تخمینہ (assessable) پالیسیاں جاری کرتی ہیں، یعنی پالیسی ہولڈرز کو وعدہ کرنا پڑتا ہے کہ اگر جملہ پریمیم کی رقوم دعاوی کی ادائیگی کے لئے ناکافی ہوں تو وہ اپنی جمع شدہ پریمیم کی دوگنی یا چندگنی رقم ادا کر سکے گا تاکہ دعویٰ کی ادائیگی کی ذمہ داریوں کو پورا کیا جاسکے۔ مثال کے طور پر ”فیکٹری میوچل“، (فیکٹریوں کو انشور کرنے والی میوچل کمپنی) کی تخمینہ ذمہ داری اس رقم کا پانچ گنا ہوتی ہے جو بطور پریمیم جمع کروائی جاتی ہے۔

بعض کمپنیاں اپنے موکل (یعنی گاہکوں) کی قسموں کے لحاظ سے بھی مختلف ہوتی ہیں چنانچہ بعض

کمپنیاں کلاس میوچل (طبقاتی تعاون پر مبنی) ہوتی ہیں بعض کھیت (farm) میوچل اور بعض فیکٹری میوچل۔ اس موقع پر فیکٹری میوچل فار انشورنس نظام کی بعض تفصیلات کا جاننا ہمارے لئے کوئی ایسا امر نہ ہوگا جسے غیر متعلق کہا جاسکے۔ کیونکہ یہ نظام اس نظام سے انتہائی قریب ہے جو اسلامی نظریاتی کونسل رو بہ عمل لانا چاہتی ہے۔ اس سلسلے میں ایک مثال بیان کی جاتی ہے کہ نیوا انگلینڈ کے ایک مینوفیکچرر نے بعض دوسرے مینوفیکچررز کو ایک ایسے منصوبے میں شامل ہونے پر آمادہ کر لیا جس کا مقصد میوچل (باہمی تعاون کی) بنیادوں پر اپنی فیکٹریوں میں واقع ہونے والے نقصان کو آپس میں تقسیم کر لینا تھا۔ اس کے ساتھ ہی انہوں نے آگ لگنے کے اسباب کا بائریک مینی سے مطالعہ بھی شروع کر دیا اور ایک اتھنائی (روک تھام کے) پروگرام کے افتتاح کے ذریعے وہ عملاً اس قابل ہو گئے کہ اپنے پیسے کے حفاظتی اخراجات میں کمی کر سکیں۔ ایک میوچل کمپنی قائم کی گئی اور جلد ہی متعدد دوسری کمپنیاں قائم ہو گئیں۔ بیمہ کا کام گروپ کی متعدد کمپنیوں میں تقسیم کر دیا گیا۔ یہ کمپنیاں انجینئرنگ اور معائنہ کے کام نیز نقصانات کے تصفیہ میں ایک دوسرے کی مدد کرتی ہیں اور کمپنیوں کو اپنا مشترکہ مشورہ دینے کے لئے ہر مہینے اپنا اجلاس کرتی ہیں۔ اس گروپ کو ”کانفرنس“ کہا جاتا ہے۔

### جاپان اور دیگر ممالک کی میوچل کمپنیاں

”دی بسٹ انشورنس رپورٹس تھی جو ایک سو ملین ڈالر سے زیادہ کے مساوی رقم بنتی ہے۔ (ایک ملین ین کا مطلب دس کھرب“، کا عالمی ایڈیشن مطبوعہ اپریل ۱۹۸۹ء (جوائے ایم بسٹ کمپنی نیو جرسی) (ریاستہائے متحدہ امریکہ کی جانب سے شائع ہوتا ہے) جس میں پوری دنیا کی آٹھ سو سے زائد، انشورنس کمپنیوں کی فہرست شائع ہوتی ہے۔ اس میں یہ کہا گیا ہے کہ آسٹریلیا، کینیڈا، فنلینڈ، فرانس، اٹلی، جاپان، سویڈن، انگلستان اور امریکہ میں چونسٹھ (۶۳) میوچل انشورنس کمپنیاں پائی جاتی ہیں۔ ہم یہاں مثال کے طور پر صرف دو جاپانی کمپنیوں کا ذکر کریں گے۔ ان میں سے ایک یعنی دی ڈائی اپچی میوچل لائف انشورنس کمپنی ٹوکیو میں ۱۹۰۲ء میں قائم کی گئی جو دنیا کی دوسری سب سے بڑی لائف انشورنس کمپنی ہے۔ یہ کمپنی بین الاقوامی پیمانے پر کام کرتی ہے اور بیجنگ، ہرننگٹن، ہانگ کانگ، بلندن، لاس اینجلس، ہینوبیوارک، سنگاپور، سڈنی اور ٹورنٹو میں اس کے ذیلی ادارے اور دفاتر کا وسیع جال پھیلا ہوا ہے۔ مارچ ۱۹۸۷ء میں ختم ہونے والی سہ ماہی میں اس کی زیر عمل لائف انشورنس کی کل مقدار ۱۳۸ ملین جاپانی ین تھی جبکہ اس کے کل

اٹا شے کی قیمت ساڑھے بارہ بلین یورو ہے اور ایک بلین کا مطلب سو کروڑ یعنی ایک ارب ہوتا ہے۔

دی ڈائی اپچی فائر (آگ) اور میرین (بحری) انشورنس کمپنی ۱۹۴۹ء میں قائم ہوئی اور یہ عملانان لائف یعنی جنرل انشورنس کا ہر قسم کا کاروبار کرتی ہے۔ اس کے اثاثے کی قیمت ۱/۲ بلین امریکی ڈالر سے زیادہ ہیں۔

مناسب ہوگا کہ اس موقع پر مغربی جرمنی کی اٹل لپو بکر میوچل لائف انشورنس کمپنی کا بھی ذکر کر دیا جائے (جس کے اثاثوں کی مقدار چھ بلین امریکی ڈالر سے زیادہ ہے) جو ایک سٹاک کمپنی کی حیثیت سے ایک مختلف نام کے تحت ۱۸۳۰ء میں قائم ہوئی، لیکن بعد ازاں ۱۹۰۷ء میں میوچل کمپنی میں تبدیل ہو گئی اور میوچل لائف ایسوسی ایشن کینیڈا کا حصہ بن گئی جو ایک میوچل کارپوریشن کے طور پر ۱۸۶۸ء میں انٹاریو میں قائم (incorporate) ہوئی تھی یہ کمپنی میوچل لائف انشورنس کمپنی تھی جو کینیڈا میں منظم کی گئی۔

### اسلامی ممالک کی حکافل (انشورنس) کمپنیاں

جیسا کہ پہلے عرض کیا گیا (کونسل کے قائم کردہ) ورکنگ گروپ نے فیصلہ کیا کہ ان انشورنس کمپنیوں کے کام کا جائزہ لیا جائے جو گذشتہ چند سال میں ایسی کوششوں کے نتیجے میں قائم ہوئیں جن کا مقصد ایک ایسی انشورنس کمپنی کا قیام تھا جو شرعی نقطہ نظر سے بیمہ کاری کے قابل اعتراض طرز عمل سے پاک ہو۔

### ملائیشیا کا حکافل (پرینی) کاروبار (بیمہ)

ملائیشیا میں حکافل ایکٹ کا نفاذ ۱۹۸۴ء میں عمل میں آیا۔ اس ایکٹ میں انشورنس کے لئے حکافل کا لفظ استعمال کیا گیا ہے۔ اس ایکٹ کے تحت حکافل کا کاروبار جاری رکھنے کی اجازت صرف لیمیٹڈ کمپنی یا کوآپریٹو سوسائٹی کو دی گئی ہے۔ اس کی رو سے حکافل کے کاروبار کو دو قسموں میں تقسیم کیا گیا ہے، یعنی (۱) خاندانی استحکام (کے لئے بیمے کا) کاروبار۔ اس کاروبار میں تمام حکافلی کاروبار جو بچہتی سرٹیفکیٹس سے تعلق رکھتے ہوں کے علاوہ ہر حکافل آپریٹر (حکافل کا کام کرنے والا بیمہ کار) کے معاملے میں حکافل کار (کاروبار بھی شامل ہوگا جو وہ اپنے ایک جہتی کے دوسرے کاروبار کے ساتھ ضمنی







اگر کسی خاص سال میں پالیسی ہولڈرز فنڈ کو نقصان ہوگا تو اس کی تلافی محفوظ سرمائے سے کی جائے گی اور اگر وہ بھی ناکافی ہوگا تو کمی شیئر ہولڈرز فنڈ سے رقم قرض لے کر پوری کی جائے گی۔ اس حقیقت کے پیش نظر کہ علماء کے نزدیک انشورنس کے معاہدوں میں ”غرر“، قابل برداشت نہیں، یہ نمونہ قابل قبول نہ قرار دیا جاسکا۔

### سوڈان کی اسلامی انشورنس کمپنی

اسی کمپنی کو بہت سی سہولتیں حاصل ہیں جو اسے فیصل اسلامی بینک ایکٹ کے تحت دی گئی ہیں۔ ان میں سے زیادہ اہم مندرجہ ذیل ہیں۔

۱۔ اس کے اثاثے اور منافع ہر قسم کے ٹیکس سے مستثنیٰ ہیں۔

۲۔ اس کے ملازمین، چیئرمین، بورڈ آف ڈائریکٹرز کے ارکان نیز شرعی نگران بورڈ کے ارکان کی تنخواہیں، الاؤنسز، گریجویٹ اور پنشن آگم ٹیکس سے مستثنیٰ ہیں۔

۳۔ کمپنی بہت سے قوانین، جیسے مزدوروں سے متعلق متعدد قوانین اور انشورنس کو کنٹرول کرنے والے قانون کے نفاذ سے مستثنیٰ ہے۔

کمپنی کا ایک شرعی نگران بورڈ ہے جو پانچ مذہبی سکالروں پر مشتمل ہے جن میں الصدیق محمد الامین ضریر بھی شامل ہیں۔

یہ ایک سٹاک کمپنی ہے۔ اس کا منظور شدہ سرمایہ ۱۰ ایلین سوڈانی پاؤنڈ ہے، جس میں سے ایک تہائی ادا کیا جا چکا ہے۔ فیصل اسلامی بینک اس کا سب سے بڑا شیئر ہولڈر ہے۔ اس کمپنی میں دو فنڈز یعنی پالیسی ہولڈرز فنڈ اور شیئر ہولڈرز فنڈ کے قیام اور ان کے چلانے کی شق بھی موجود ہے۔ وضاحت کے لئے ہم اس کمپنی کی کچھ شقیں ذیل میں درج کرتے ہیں:-

۴۔ پالیسی ہولڈرز فنڈ کے اثاثے مندرجہ ذیل پر مشتمل ہوں گے:-

(الف) انشورنس پر بیم سے حاصل ہونے والی رقمیں۔

(ب) ری انشورنس کرنے والی (کمپنی) سے وصول ہونے والے دعویٰ کی رقمیں۔

(ج) سرمایہ کاری سے حاصل ہونے والے منافع کا وہ حصہ جو (پالیسی ہولڈرز اور شیئر ہولڈرز) فنڈ ز اور دیگر ایسے محفوظات (Reserves) جو پالیسی ہولڈرز کے نام منسوب کئے جانے کے قابل ہوں اور جنہیں جنرل اسمبلی نے کمپنی کے بورڈ آف ڈائریکٹرز کی سفارش پر پالیسی ہولڈرز کے لئے

مخصوص کر دیا ہوان کی سرمایہ کاری سے حاصل ہو۔

۵۔ پالیسی ہولڈرز کو واجب الادا تمام دعویٰ ری انشورنس کے اخراجات، روایتی ٹیکسی کی محفوظات اور دیگر محفوظات اور انشورنس کمپنی کے انتظامی اخراجات (شعبہ سرمایہ کاری کے اخراجات کو منہا کرتے ہوئے) پالیسی ہولڈرز فنڈ سے پورے کئے جائیں گے۔

۶۔ سال کے آخر میں پالیسی ہولڈرز فنڈ کے حساب میں جو رقم باقی بچے گی وہ اس کا زائد (سرمایہ) سمجھی جائے گی۔

۷۔ جنرل اسمبلی بورڈ کی سفارش پر پورا زائد (surplus) سرمایہ یا اس کا کچھ حصہ پالیسی ہولڈرز کے خصوصی محفوظات یا دیگر محفوظات (میں شامل کئے جانے) کے لئے مخصوص کیا جائے گا اگر ایسا کرنا ان کے مفاد کے لئے ضروری سمجھا جائے گا۔

۸۔ اس صورت میں جب کہ کل زائد سرمایہ محفوظات کے لئے مخصوص نہیں کیا جائے گا باقی ماندہ رقم پالیسی ہولڈروں میں ان کی اس رقم سے تناسب سے جو ان میں سے ہر ایک نے سال کے دوران میں انشورنس پر بیم کے طور پر جمع کروائی ہوگی تقسیم کر دی جائے گی۔

۹۔ اگر پالیسی ہولڈرز فنڈ کو نقصان ہوگا تو یہ نقصان ان کے خصوصی محفوظات سے پورا کیا جائے گا اور اس صورت میں جبکہ خصوصی محفوظات موجود نہ ہوں یا ضرورت سے کم ہوں اس کمپنی کو شیئر ہولڈرز فنڈ سے قرض لے کر پورا کیا جائے گا۔ اور یہ قرض آئندہ حاصل ہونے والے فاضل سرمائے سے ادا کیا جائے گا۔

اس موقع پر ایک رائے یہ ظاہر کی گئی کہ یہ شق ”تبرع“ کی روح کے خلاف ہے کیونکہ اس کا مطلب یہ ہے کہ شیئر ہولڈرز نے اپنے حصے کی رقم ”تبرع“ کے طور پر نہیں دی تھی۔ مولانا تقی عثمانی نے کہا کہ جب کوئی شخص بیسے کی تعاونی سکیم میں کوئی رقم جمع کرواتا ہے تو وہ ایسا تبرع (یعنی ہدیہ) کے طور پر کرتا ہے لہذا فاضل رقم کا پالیسی ہولڈرز میں تقسیم کیا جانا صحیح نہ ہوگا، کیونکہ جو چیز ہدیہ یا تحفے کے طور پر دے دی جائے وہ واپس نہیں لی جاتی۔ اس کے متبادل کے طور پر یہ بھی قرار دیا جاسکتا ہے کہ پالیسی ہولڈرز نے جو رقم (یعنی پر بیم) جمع کروایا تھا وہ بطور قرض جمع کروایا تھا۔ اگر یہ بات ہے تو اس صورت میں پورے قرض کی واپسی ضروری ہے، نہ کم نہ زیادہ۔ ایک تیسرا مفروضہ یہ ہو سکتا ہے کہ جو رقم جمع کروائی گئی تھی وہ سرمایہ کاری کے طور پر دی گئی تھی، ایسی صورت میں ہر سرمایہ کار کو منافع میں اس کا حصہ ملنا چاہئے۔ اور یہ حصہ اس کے سوا کسی اور شخص کو نہیں ملنا چاہئے۔..... (جاری ہے)