

دعوت و تبلیغ اور اس کے طریق کار

محترمہ عابدہ

ایمیٹ آپار

دعوت کے دو بنیادی کردار ہیں، ایک دائیٰ اور دوسرا مدعا۔ تاہم دعوت کی کامیابی کا مکمل انحصار دائیٰ کی ذات پر ہے؛ کیونکہ دعوت کے مضماین خواہ کتنے بھی پرشش کیوں نہ ہوں، اگر دائیٰ کا طریقہ دعوت صحیح نہیں ہے اور وہ مخالف کو حالات کے مطابق مختلف اسالیب اختیار کر کے بات سمجھانے کی قدرت نہیں رکھتا تو اس کی کامیابی کا کوئی امکان نہیں ہے، جو بات ایک پہلو سے سمجھنیں آتی وہی بات جب دوسرے انداز میں سامنے آتی ہے، تو دل میں اتر جاتی ہے۔ مبلغ کی کامیابی صرف اسی بات میں ہے کہ دوست دشمن سب بھی پکارا جیسیں کرنے والاغ کا حق ادا کر دیا ہے۔

قرآن مجید کے اولين مخاطب رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم اور صحابہ کرام ہیں۔ اس لئے قرآن مجید نے رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی وساطت سے صحابہ کرام رضی اللہ عنہم کو دعوت کے طریقہ کار اور اسالیب کی تعلیم دی۔ یہ ایک ایسی انفرادیت ہے، جو اسلام کے علاوہ کسی بھی اور مذہب کو حاصل نہیں، کہ اس نے اپنے پیروکاروں کو باقاعدہ دعوت و تبلیغ کے اصول پوری شرح و مسط سے بتائے ہوں۔ سید سیمان ندوی اپنی کتاب سیرۃ النبی میں لکھتے ہیں:

”یہ کہتے کہ کس طرح لوگوں کو سچائی کے قبول کرنے کی دعوت دینی چاہیے۔ دنیا میں پہلی دفعہ محمد رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی زبان و حجت، تر جان سے ادا ہوا۔ وہ مذہب بھی جو الہامی اور تبلیغی ہونے کا دعویٰ رکھتے ہیں۔ نہیں کہ سکتے کہ ان کے صحقوں نے ان کے لئے تبلیغ کے اہم اصول کی تشریع کی ہے، لیکن صحیفہ محمدی صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے نہایت اختصار، لیکن پوری تشریع کے ساتھ اپنے پیروکاروں کو یہ بتایا کہ پیغام النبی کو کس طرح لوگوں تک پہنچایا جائے اور ان کو قبول حق کی دعوت کس طرح دی جائے،“ (۱)۔

قرآن مجید نے دعوت کے تین اصول دیے ہیں:

﴿هُدَىٰ إِلَىٰ سَبِيلٍ رَّبِيْكَ بِالْحِكْمَةِ وَالْمُؤْعِظَةِ الْحَسَنَةِ وَجَادِلُهُمْ بِالْأَيْمَنِ هُنَّ أَخْسَنُ﴾ (۲)۔

”(اے پیغمبر!) دعوت دو اپنے رب کے راستے کی طرف، ساتھ حکمت اور عدہ

صحبت کے، اور مبادیٰ کرو ساتھ اس طریقے کے، جو اچھا ہے۔“

دعوت دین کے یہ تین بنیادی اصول جو قرآن کی نظر میں ہیں، حکمت، موعظہ حث اور محاولہ بطریق احسن۔ اگر رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی زندگی کا مطالعہ، واعی اسلام کی حیثیت سے کیا جائے تو یہ بات کھل کر سامنے آتی ہے کہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم، قرآن کی عملی تفسیر ہیں اور آپ کے صحابہ کرام کے دعویٰ کردار میں بھی ان اصولوں کا ہی غالبہ نظر آتا ہے۔

دعوت کی کامیابی میں مرکزی کردار داعی کا ہے، واعی جس قدر تربیت یافتہ اور انسانی نفیسیات کا ماہر ہو گا اس درجہ اس کی دعوت بھی موثر ہوگی۔ رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی دعوت کے موثر ہونے کی ایک اہم وجہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کا ذائقی کردار تھا، تو دوسرا بھی بنیادی وجہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کا اسلوب دعوت تھا۔ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے ہمیشہ مخاطبین کی ہذفی استعداد، میلانات، رحمات اور ان کے خاندانی و علاقائی پس منظر کو سامنے رکھ کر دعوت کا کام کیا۔ سیرت طیبہ کے مطالعہ سے معلوم ہوتا ہے کہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کا اسلوب دعوت ایک جال، ان پڑھ اور بدھ کے لئے ایک پڑھے لکھے فرد سے مختلف ہوتا تھا۔ رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی دعویٰ زندگی کا مطالعہ ہر داعی اسلام کے لئے اس حوالے سے دلچسپ بھی ہے اور قابل تقلید بھی، کہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے ہمیشہ مخاطب کی صلاحیت کو پیش نظر رکھ کر اس کو دعوت پیش کی۔ یہی وجہ ہے کہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم سے ملاقات کے بعد لوگ مطمئن ہو جاتے تھے۔

دعوت دین کا یہ وہ اسلوب ہے جو اللہ تعالیٰ نے برادرست اپنے محبوب کرم صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کو سکھایا اور آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے صحابہ کرام کو دعوت دین کے ان ہی اسالیب کی تعلیم دی اور پھر صحابہ کرام نے رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی ہدایات اور طریقیں کو ہمیشہ پیش نظر رکھا۔

ابو والیل سے روایت ہے:

”كان عبد الله يذكر الناس في كل خميس، فقال له رجل: يا عبد الرحمن! لو ددت أذنك ذكرتنا كل يوم، قال: أما إنه يمنعني من ذلك، أنني أكره أن أملأكم، وإنني أنخولكم بالموعضة كما كان النبي صلى الله تعالى عليه وسلم يتخولنا بها مخافة السامة علينا“ (۳)۔

”عبدالله بن مسعود ٹوگوں کو ہر جھرات کو عظیل سنایا کرتے تھے، ایک شخص نے ان سے کہا: اے ابو عبد الرحمن! میری خواہش ہے کہ آپ روزانہ وعظ کیا کریں، تو انہوں نے فرمایا کہ میں ایسا اس وجہ سے نہیں کرتا کہ کہیں تم پر بوجہ نہ بن جاؤں، میں بھی اسی طرح ناخد کر کے تمہیں نصیحت سناتا ہوں جس طرح رسول اللہ، ہم کو وفکر کے نصیحت سنایا کرتے تھے۔ تاکہ ہم

بیزار نہ ہو جائیں۔"

اس روایت سے یہ بات واضح ہو جاتی ہے کہ صحابہ کرام دعوت و تبلیغ میں ہمیشہ رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی ہدایت اور طرزِ عمل کو پیش نظر رکھتے تھے۔ دعوت و تبلیغ میں دعوت کے پیش کرنے کا ذہنگ اور اسلوب کس قدر را ہمیت کا حامل ہے، اس کا اندازہ اس سے لگایا جاسکتا ہے کہ رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے جب بھی کسی قوم، قبیلے یا علانے کی طرف روانہ فرمایا تو وہاں کے لوگوں کے حالات کو پیش نظر رکھتے ہوئے ان کو دعوت کے کسی نہ کسی اسلوب کی بھی تعلیم فرمائی۔

آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی زندگی سے مبلغین اسلام کے لئے تبلیغ کے اصول ملتے ہیں۔ مثلاً:

اصول تدریج

رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے ہمیشہ دعوت و تبلیغ میں تدریج کا لحاظ رکھا اور دوسرے مبلغین اسلام کو بھی اصول تدریج کی تلقین فرمائی۔ حکمت تبلیغ کے ضمن میں داعی کا فرض ہے کہ تدریج کے پہلو کو نظر اندازنا کرے۔ تدریج کا مطلب ہے کہ داعی یکبارگی شریعت کے تمام احکامات کا بوجھ مخاطب کی گرد پرندے لاد دے، بلکہ آہستہ آہستہ اس کے سامنے سارے احکام پیش کرے۔ تدریج تبلیغ کے لئے لازم ہے، دین ایک نظام ہے اور اس نظام کو اگر حکیمانہ ترتیب سے پیش نہ کیا جائے، تو مطلوبہ نتائج حاصل نہیں ہو سکتے۔ اسی حقیقت کی طرف ام المومنین حضرت عائشہ صدیقہ رضی اللہ عنہا نے اشارہ کرتے ہوئے فرمایا:

”إنما نزل أول منزل منه، سورة من المفصل فيها ذكر الجنة والنار، حتى

إذا ثاب الناس إلى الإسلام، نزل الحلال والحرام، ولو نزل أول شيء: لا تشربوا
لخمر لقالوا: لاندع الخمر أبداً، ولو نزل: لانزروا، لقالوا: لاندع الزنا أبداً“ (۴).

”قرآن میں سب سے پہلے جو چیز نازل کی گئی، وہ مفصل کی سورتوں میں سے ایک سورہ ہے۔ جس میں جنت اور جہنم کا ذکر ہے، یہاں تک کہ جب لوگ اسلام کے دائرے میں آگئے تب حلال و حرام کے احکام نازل ہوئے۔ اگر بالکل شروع ہی میں حکم آ جاتا کہ شراب نہ پیو، تو لوگ کہتے کہ ہم ہرگز نہ چھوڑیں گے، اور اگر یہ حکم دیا جاتا کہ زنا نہ کرو، تو لوگ کہتے، ہم زنا نہ چھوڑیں گے۔“

احکام کی ترتیب:

اصول تدریج میں سب سے پہلے توحید و رسالت کی دعوت دی جائے، اس کے بعد عبادات، عبادات میں بھی

اہم، پھر انہم کے اصول کو پیش نظر کھا جائے، چنانچہ رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے حضرت معاذ بن جبل کو وجہ یمن دعوت و تبلیغ کے لئے بھیجا تو احکام کی ترتیب بناتے ہوئے فرمایا:

”إِنَّكُمْ سَتَأْتَنِي قَوْمًا مِّنْ أَهْلِ كِتَابٍ فَإِذَا جَتَّهُمْ فَادْعُهُمْ إِلَىٰ أَنْ يَشْهُدُوا إِنَّمَا إِلَّا اللَّهُ وَانِّي مُحَمَّدٌ رَسُولُ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ تَعَالَى عَلَيْهِ وَسَلَّمَ، فَإِنْ هُمْ أَطَاعُوكُمْ فَبِذَلِكَ فَأَخْبَرُهُمْ أَنَّ اللَّهَ قَدْ فَرِضَ عَلَيْكُمْ خَمْسَ صَلَوةً فِي كُلِّ يَوْمٍ وَلِلَّيْلَةِ، فَإِنْ هُمْ أَطَاعُوكُمْ فَبِذَلِكَ، فَأَخْبَرُهُمْ أَنَّ اللَّهَ قَدْ فَرِضَ عَلَيْكُمْ صَدَقَةً تَوَلِّهُ مِنْ أَغْنِيَاهُمْ، فَتَرَدَ عَلَىٰ فَقَرَائِهِمْ، فَإِنْ أَطَاعُوكُمْ فَبِذَلِكَ، فَإِيمَانُكُمْ وَكَرَاءُمُوَالِهِمْ وَاتِّقْ دُعَوَةَ الْمُظْلُومِ فَإِنَّهُ لَيْسَ بَيْنَهُ وَبَيْنَ اللَّهِ حِجَابٌ“ (۵)۔

”تم عنقریب اہل کتاب کی ایک قوم کے پاس پہنچو گے، جب تو ان کے پاس پہنچے تو سب سے پہلے انہیں یہ دعوت دینا کہ اللہ کے سوا کوئی عبادت کے لائق نہیں، اور محمد صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم، اللہ کے رسول ہیں۔ جب وہ اس میں تیری اطاعت کر لیں تو ان کو بتاؤ کہ اللہ تعالیٰ نے ان پر دن رات کی پانچ نمازیں فرض کی ہیں، اور جب وہ تیری بات مان لیں تو ان کو بتاؤ کہ اللہ نے صدقہ فرض کیا ہے، یہ صدقہ ان کے دولت مندوں سے لے کر ان کے غربیوں کو دیا جائے گا اور جب وہ اس کو تسلیم کر لیں تو دیکھ، جن چن کران کا عمده مال نہ لے لیتا، اور ہاں مظلوم کی بدعا سے ڈرتے رہنا، کیونکہ اس کے اور اللہ کے درمیان کوئی پردہ نہیں۔“

قول لین:

داعی دعوت کا کوئی بھی اسلوب اختیار کرے، جب تک وہ مخالف سے زمی اور خیر خواہی کے جذبے سے بات نہیں کرے گا، اس کی دعوت موڑنہیں ہوگی۔ سختی اور شدت مخاطب کے دل میں نفرت اور عداوت کے جذبات پیدا کرتی ہے۔ جس سے مخاطب اپنی ضد پر آڑ جاتا ہے۔ تبیح دعوت کا سارا فائدہ اور نصیحت کا سارا اثر زائل ہو جاتا ہے۔ اسی لئے اللہ تعالیٰ نے انبیاء کرام علیہم السلام کو اپنے بدرتین خلفیتیں سے بھی زم انداز میں گفتگو کرنے کی تلقین فرمائی۔ چنانچہ اللہ تعالیٰ نے حضرت موسیٰ علیہ السلام اور حضرت ہارون کو جب فرعون کی طرف بھیجا تو ہدایت بھی فرمائی:

﴿إِذْهَبَا إِلَىٰ فِرْعَوْنَ إِنَّهُ طَغَىٰ فَقُولُوا لَهُ مَا لَمْ يَنْذَرْ كُوْرُّ أَوْ يَخْشِي﴾ (۶)۔

”تم دونوں فرعون کے پاس چاؤ، بے شک اس نے سرکشی کی، اور اس سے زم انداز سے بات کرو، شاید کہ وہ نصیحت قبول کرے یا اللہ سے ڈرے۔“

دعوت و تبلیغ میں رفق کی اس سے ہتر کوئی بٹالی نہیں اور نہ ای انبیاء سے ہتر کوئی داعی ہو سکتا۔

سے بڑھ کر کوئی سرکش ہوگا۔ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے صحابہ کرامؐ کو ہمیشہ زمی اختیار کرنے کی تلقین فرمائی۔ حضرت طفیلؓ بن عمرو نے اسلام قبول کیا، تو رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے ان کو اپنی قوم کی طرف مبلغ بنا کر بھیجا۔ چنانچہ وہ لوگوں کو مسلسل دعوت دیتے رہے، لیکن قوم انکار کرتی رہی۔ بالآخر وہ بارگاہ رسالت میں حاضر ہوئے اور عرض کیا رسول اللہ! قبیلہ دوس نے مجھے ہرادیا، میں نے ان کو بہت دعوت دی لیکن وہ ایمان نہیں لائے، آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم ان کے لئے بدععا کریں، تو آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے قبیلہ دوس کے لئے دعا فرمائی:

”اللَّهُمَّ اهْدِ دُوْسًا إِرْجِعْ إِلَيْ فَوْمَكْ فَادْعُهُمْ وَارْفُقْ بِهِمْ“ (۷)

”اے اللہ! دوس کو ہدایت فرماء، (طفیلؓ فرمایا) تم اپنی قوم کی طرف لوٹ جاؤ، ان

کو دعوت دیتے رہو، لیکن ان کے ساتھ زمی اختیار کرو۔“

آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کے اس انداز تبلیغ کا یہ اثر ہوا کہ اکثر لوگوں نے اسلام قبول کیا، یہ میں جب حضرت طفیل بن عمرو رضی اللہ عنہ، رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کی خدمت میں حاضر ہوئے تو ان کے ساتھ قبیلہ دوس کے ستر ۸۰/ یا اسی ۸۰/ اگر انوں کے لوگ تھے۔

اسی طرح جب رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے عمرو بن مرہ عینی کو اپنے قبیلہ کی طرف دعوت دینے کے لئے بھیجا تو ان کی دعوت و تبلیغ کا یہ اسلوب تعلیم فرمایا:

”عَلَيْكَ بِالرَّفِيقِ وَالْقَوْلِ السَّدِيدِ وَلَا تَكُنْ فَظَّاً وَلَا مُتَكَبِّراً، وَلَا حَسُوداً“ (۸)

”زمی سے پیش آنا، صحیح اور سچی بات کرنا، بخت کلامی اور بد خلقی سے پیش نہ آنا، تکبر

اور حسد نہ کرنا۔“

ترغیب و ترھیب:

حضرت عبداللہ بن ابی بکر روایت کرتے ہیں کہ بنی حارث بن کعب کے وفاتی واپسی کے بعد رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے عمرو بن حزم الانصاریؓ کو ان کا ولی مقرر کیا تاکہ ان سے زکوہ و مصدقات کی وصولی کے ساتھ ساتھ ان کو اسلامی تعلیمات سے بھی روشناس کروائیں۔ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے عمرو بن حزمؓ کو بنی حارث کی طرف ایک طویل مکتوب دے کر روانہ فرمایا، جس میں ان کو اسلامی احکام کی تبلیغ کا حکم فرمایا اور اس کے ساتھ ان کو دعوت میں ترغیب و ترھیب کا انداز اختیار کرنے کا بھی حکم دیا۔

”وَيُشَرِّنَ النَّاسَ بِالْجَنَّةِ وَبِعَمَلِهَا، وَيُسْنَدُ النَّاسَ النَّارَ وَعَمَلَهَا وَيُسْتَأْلَفُ النَّاسُ حَتَّى يَفْقَهُوْ فِي الدِّينِ“ (۹)

”لوگوں کو جنت کی بشارت دیں اور اس کے اعمال سے آگاہ کریں، دوزخ سے

ڈرائیں اور اس کے اعمال سے تنہی کریں، لوگوں کے ساتھ نہایت اخلاق سے پیش آئیں تاکہ وہ ارکاب دین کو اچھی طرح سمجھ لیں۔

حضرت خالد بن ولیدؓ، جن کو بنی حارث کی طرف تبلیغی مہم پر بھجا گیا تھا، جب انہوں نے بذریعہ خط اپنی کامیابی کی اطلاع پہنچی تو رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے ان کو مزید تبلیغ جاری رکھنے کا حکم دیا اور ساتھ ہی یہ تلقین بھی فرمائی:

”فَبَشِّرْهُمْ وَإِنْذِرْهُمْ“ (۱۰)۔ ”تم ان کو جنت کی خوشخبری دو اور ان کو دوزخ سے ڈراؤ۔“

سازگار ماحول:

دعوت کے میدان میں ہر داعی اسلام کے لئے ضروری ہے کہ وہ دیکھنے کے کیا دعوت و تبلیغ کے لئے یہ وقت اور موقع مناسب ہے کیونکہ اگر مخالف اعتراض اور نکتہ چینی کی طرف مائل ہو تو جذبے کی سچائی اور اندر ونی لگن کے باوجود داعی کی دعوت غیر موثر ہو گی، اس وقت مناسب یہ ہوگا کہ داعی بحث کو بڑھانے کی بجائے وہی ختم کر کے وہاں سے بہت جائے اور کسی مناسب موقع کا انتظار کرے۔ جب کسی دوسرے موقع پر مخاطب کا ذہن نکتہ چینی کی طرف مائل نہ ہو تو پھر اس کے سامنے حق کو پیش کرے۔ ارشاد ربانی ہے:

»فَهُوَاذَارِأَيْتَ الَّذِينَ يَخْرُضُونَ فِي الْأَيْتَنَا فَاعْرُضْ عَنْهُمْ حَتَّى يَخْرُضُوا فِي حَدِيثِ غَيْرِهِ« (۱۱)۔

”جب تم ان لوگوں کو دیکھو جو ہماری آیات میں نکتہ چینی کر رہے ہیں تو ان سے

اعراض کرو، یہاں تک کہ وہ کسی اور بات میں لگ جائیں۔“

اسی لئے رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے موقع بے موقع دعوت و تبلیغ جیسے نازک کام سے منع کیا ہے۔

جب مخاطب کسی کاروبار یا ایسی چیزی میں منہک ہو، جس کو چھوڑ کر دعوت حق کی طرف متوجہ ہونا اس کی طبیعت پر گراں گزرے، ظاہر ہے کہ اس صورت میں مخاطب داعی کی بات کو کبھی بھی دل کی گہرائیوں اور حقیقی جذبے سے نہیں نے گا، جو دعوت کی کامیابی کا سب سے لازمی غصہ ہے۔ اس لئے رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے صحابہ کرامؐ کو تلقین فرمائی کہ وہ دعوت و تبلیغ کے شوق میں ہر طرح کی جگہ میں نہ جائیں، بلکہ حالات کا جائزہ لیں۔ اگر دعوت کے لئے ماحول ساز گار ہو تو دعوت دیں ورنہ مناسب وقت کا انتظار کریں۔

پسرا ولا تعسرا:

تبلیغ اس وقت قابل قبول ہو گی جب دین کو آسان اور سہولت کے ساتھ پیش کیا جائے گا۔ دین کو درشت اور مشکل نہ ہنا ہی تبلیغ کی بہترین حکمت ہے۔ اس لئے رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے عام مسلمانوں کے لئے ہمیشہ

آسانی اور سہولت کے پہلو کو پیش نظر رکھا۔ حضرت عائشہ صدیقہ رضی اللہ عنہا، رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کے طرزِ عمل کے متعلق ارشاد فرماتی ہیں:

”ما خیر رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم بین امرین الا أخذ ایسرہا، مالم یکن إثماً فان کان إثماً کان ابعد الناس منه، وما یتقم رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم لنفسه الا ان تنتہک حرمة اللہ؛ فیتقم للہ بہا“ (۱۲)۔

”رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کو کبھی دو امور میں اختیار نہیں دیا گیا، مگر یہ کہ آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے ان میں سے آسان کو اختیار کیا بشرطیکہ اس میں گناہ نہ ہو، اگر گناہ ہوتا اس سے تمام انسانوں کی بہبادت زیادہ دور ہوتے، رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم نے اپنی ذات کے لئے کسی سے انتقام نہیں لیا، مگر جب کہ اللہ کی حرمت محروم ہوتا پھر آپ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم اللہ کی خاطر انتقام لیتے۔“

انسان طبعاً سہولت پسند ہے، اس لئے داعی کا فرض ہے کہ وہ دین کو مشکلات کا مجموعہ نہ بنائے، بلکہ جہاں تک ممکن ہو، دینی زندگی کو لوگوں کے لئے آسان بنائ کر پیش کرے۔ دینی معاملات میں تشدد پسندی اور سختی سے حتی الوع پر ہیز کرے۔ اور اگر کسی سے کوئی غلطی سرزد ہو جائے تو جو حل سب سے آسان ہو، اس کی طرف رجوع کرنا چاہیے۔ رسول اللہ صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم کے طرزِ عمل سے اس طرح کی بے شمار مثالیں ملتی ہیں۔

حوالی

- (۱) سیرت النبی صلی اللہ تعالیٰ علیہ وسلم : ۹۱/۴، (۲) التحل : ۱۲۵، (۳) صحيح البخاری، کتاب الحلم، باب من جعل لاہل العلم ایاماً معلومة: ۷/۱۷، (۴) ایضاً، کتاب فضائل القرآن، باب تالیف القرآن، ج: ۴۹۹۳، ص: ۸۹۶، (۵) طہ: ۲۰، ۴۴، ۴۲، ۲۰، (۶) ابن هشام، ”السیرۃ النبویۃ“ قصہ اسلام الطفیل بن عمر و الموسی: ۱/۴۲۲۱، دار احیاء التراث العربي، بیروت، (۷) ابن کثیر، ابو الفداء اسماعیل ابن عمر، البداية والنهاية: ۲/۳۵۱، المکتبۃ القلبیۃ، لاهور، (۸) ابن هشام، اسلام بنی الحارث بن کعب: ۴/۲۵۰، تاریخ الامم والملوک: ۳/۱۵۷، واقعات ۱۰۔ (۹) الانعام: ۶۸، الموطأ، کتاب حسن الخلق، باب ماجاہ فی حسن الخلق، ج: ۶۹۰، ص: ۵۵۵، (۱۰) الاعnam: ۱۱ (۱۱) الموطأ، کتاب حسن الخلق، باب ما جاہ فی (جاری ہے۔۔۔)

