

## اسٹیٹ ایجنسی سے متعلق کاروبار کے

### شرعی احکام (مولانا اعجاز احمد صدیقی)

جائیداد کی خرید و فروخت میں کمیشن کی وصولی، ایجنٹ کی اجرت بیجانہ سمیت دیگر بہت سارے سوالات اس کاروبار سے متعلق پیدا ہو چکے ہیں۔

اس سلسلہ میں مفتی صاحب کی جامع تحقیق قارئین کے استفادہ کے لئے دارالافتاء درالعلوم کراچی کے شکریہ کے ساتھ پیش کرتے ہیں۔ (ادارہ)

#### ذیلی عنوانات

#### نمبر شمار

- ۱ ابتدائیہ
- ۲ سوالنامہ
- ۳ فیصد کمیشن لینے کا حکم
- ۴ متعین رقم کی صورت میں کمیشن لینے کا حکم
- ۵ کمیشن صرف ایک طرف سے لیا جائے گا یا دو طرف سے؟
- ۶ کسی فریق کے خاموش رہنے سے کمیشن متعین نہیں ہوتا
- ۷ کمیشن متعین نہ ہونے کی صورت میں ایجنٹ کا معاوضہ کیا ہوگا
- ۸ زیادہ ایجنٹ ہونے کی صورت میں اجرت تقسیم کرنے کا طریقہ
- ۹ صرف بیجانہ کی رسید لیکر جائیداد آگے فروخت کرنا
- ۱۰ ایجنٹ اور سرمایہ کار کا باہمی اشتراک سے جائیداد خریدنے کی تفصیل اور اس کا حکم
- ۱۱ فروخت کنندہ کا یہ مطالبہ کرنا کہ مجھے صافی اتنی رقم چاہئے
- ۱۲ معاوضہ کی ایک مجموعی رقم طے کرنا
- ۱۳ ناجائز ذریعہ آمدنی والوں سے معاوضہ لینے کا حکم
- ۱۴ جہاں ہجرت لینا جائز نہ ہو وہاں کیا کیا جائے
- ۱۵ ناجائز ذریعہ آمدنی والے کو جائیداد فروخت کرنا یا کرایہ پر دینے کا حکم

- ۱۶ ایک ایجنٹ کے ذریعہ جائیداد دیکھ کر دوسرے ایجنٹ سے معاملہ طے کرنا
- ۱۷ ایجنٹ کو ہٹا کر براہ راست سودا طے کرنا
- ۱۸ براہ راست سودا ہونے کی صورت میں ایجنٹ کے معاوضہ کا حکم
- ۱۹ بذریعہ ایجنٹ کرایہ پر دی جانے والی جائیداد کی فروختگی پر معاوضہ کا حکم
- ۲۰ باہمی معاہدے کی خلاف ورزی کا حکم
- ۲۱ اصل قیمت بتانے سے پہلے کم و بیش بتانے کا حکم
- ۲۲ قرآنی آیات کے کیلنڈر چھاپنے کا حکم
- ۲۳ عید کا رڈ اور نیا سال مبارک کا رڈ بھیجنے کا حکم
- ۲۴ ایجنسی ملازمین کا دوسروں کو معلومات فراہم کرنا
- ۲۵ ایجنسی ملازم کا فیصد حصہ کم مقرر کرنا
- ۲۶ ایجنسی ملازم کا جائیداد برائے فروخت وغیرہ کی نقل ساتھ لے جانا
- ۲۷ دفتر میں کم کمیشن کرنے کا ظاہر کرنے کا حکم
- ۲۸ ملازم جانے کے بعد دفتر والوں کا از خود معاملہ کرنا
- ۲۹ پگڑی کا حکم
- ۳۰ محض ایجنٹ کا تعارف کرانے سے اجرت لی جاسکتی ہے؟
- ۳۱ بیعانہ ضبط کرنے کا حکم
- ۳۲ بیعانہ کی رقم سے نقصان پورا کرنے کا حکم
- ۳۳ بیعانہ کی رقم استعمال کرنے کا حکم
- ۳۴ ڈیپازٹ کی رقم کا استعمال کرنے کا حکم
- ۳۵ بیعانہ دیکر جائیداد کسی دوسرے کو فروخت کرنے کا حکم

## ابتدائیہ

(الحمد للہ و کفی و سلام علی عبادہ الذرین) (صطفیٰ)

(ما بعد؛

اسلام ایک مکمل، عالمگیر اور ابدی نظام حیات ہے۔ اس میں انسانی زندگی سے تعلق رکھنے والے تمام شعبوں کے بارے میں ایسی جامع تعلیمات موجود ہیں جو ہر دور میں قابل عمل اور لائق اتباع ہیں۔ چنانچہ اسلام میں جہاں اعتقادات، عبادات اور اخلاق ظاہری و باطنی کے احکام موجود ہیں، وہاں باہمی معاملات، تجارت اور خرید و فروخت کے شرعی احکام اور ضوابط بھی بیان کئے گئے ہیں۔ عصر حاضر میں جہاں زندگی کے دوسرے بہت سے میدانوں میں ارتقائی اور انقلابی تبدیلیاں واقع ہوئی ہیں، وہاں باہمی تجارت اور لین دین کے طریقوں میں بھی کافی پیچیدگیاں پیدا ہو چکی ہیں۔ وہ معاملات جو گزشتہ ادوار میں بہت سادہ اور آسان صورتوں میں موجود تھے، آج وہ مستقل تجارتی شعبوں کی صورت اختیار کر چکے ہیں، جس کی وجہ سے ان شعبوں کے اندر مختلف قسم کے ایسے سوالات ابھر کر سامنے آئے ہیں، جن کا تسلی بخش جواب دینا نہ صرف وقت کا تقاضا ہے بلکہ ان شعبوں سے متعلقہ افراد کی دینی رہنمائی کے لئے بہت ضروری ہے۔ انہیں شعبوں میں سے ایک شعبہ اسٹیٹ ایجنسی کے کاروبار ہے۔

گزشتہ دنوں جامعہ دارالعلوم کے دارالافتاء میں کسی اسٹیٹ ایجنسی کی طرف سے ایک طویل سوال نامہ بھیجا گیا، اللہ رب العزت کی توفیق اور فضل سے بندہ نے اس کا جواب تحریر کیا، شیخ الاسلام حضرت مولانا مفتی محمد تقی عثمانی صاحب مدظلہم نے خصوصی شفقت فرماتے ہوئے انتہائی مصروفیت کے باوجود اس کا ملاحظہ فرما کر اس پر تصدیقی دستخط ثبت فرمائے ان کے علاوہ استاذ مکرم مولانا مفتی محمود اشرف عثمانی صاحب مدظلہم اور استاذ مکرم مولانا مفتی اصغر علی ربانی صاحب مدظلہم نے بھی جواب میں ضروری اصلاح فرما کر تصدیقی دستخط کئے۔

چونکہ یہ سوال نامہ اور اس کا جواب کافی طویل اور مفصل ہے، اس لئے حضراتِ اساتذہ کرام کی رائے یہ ہوئی کہ اگر اسے شائع کر دیا جائے تو انشاء اللہ تعالیٰ بہت نافع ہوگا، چنانچہ اساتذہ کی دُعاؤں اور مشوروں سے اس فتویٰ کو رسالہ میں جگہ دے کر شائع کیا جا رہا ہے۔

رہ ذوالمنان کی بارگاہ میں التجا ہے کہ وہ اس رسالے کی اشاعت کو احقر اور اس کے اساتذہ کرام کو، مشائخ اور والدین کے لئے ذخیرہ آخرت اور قارئین کے لئے دینی نفع کا ذریعہ بنائیں۔ (آمین)

## سوال نامہ

مکرمین و محترمین مفتی صاحبان

السلام علیکم ورحمۃ اللہ وبرکاتہ،،

عرض یہ ہے کہ ہمارا پیشہ اسٹیٹ ایجنسی کا ہے۔ ہم لوگوں سے کمیشن لے کر جائیداد کی خرید و فروخت وغیرہ کی خدمات انجام دیتے ہیں۔

براہ کرم شریعت مطہرہ کی رو سے ہمارے مندرجہ ذیل معاملات کے جائز و ناجائز ہونے سے آگاہ فرمائیں نیز ضروری

وضاحت اور صحیح رخ پر رہنمائی بھی فرمائیں۔ جزاکم اللہ

فیصد کمیشن لینے کا حکم:

سوال (۱): سودا مکمل ہونے پر عام طور پر ہم اپنی خدمات کا معاوضہ خریدار اور فروخت کا ایک ایک فیصد بطور کمیشن لیتے ہیں۔

(۲) اس کمیشن میں کمی زیادتی بھی ہوتی ہے بعض مرتبہ آدھا فیصد، بعض مرتبہ دو فیصد اور بعض دفعہ دو فیصد سے بھی زائد طے کرتا ہے۔

متعین رقم کی صورت میں کمیشن لینے کا حکم:

(۳) بعض اوقات فیصد کے بجائے ایک متعین رقم طے ہوتی ہے، جو معاوضہ کے طور پر سودا مکمل ہونے پر ملتی ہے۔

کمیشن صرف ایک طرف سے لیا جائے یا دو طرف سے؟

(۴) خریدار اور فروخت کنندہ کی طرف سے ایک ہی ایجنٹ ہو تو دونوں طرف سے کمیشن وہی ایجنٹ لیتا ہے، بصورت دیگر اپنی اپنی

پارٹی سے کمیشن لیا جاتا ہے۔

کیا ذکر کردہ صورتیں شرعاً جائز ہیں یا نہیں؟

الع ر ومنہ لصدوق والاصوار

(۴ تا ۴) مذکورہ صورتوں میں آپ کے لئے کمیشن لینا جائز ہے۔ کیونکہ ان صورتوں میں ذکر کردہ طریقے کے مطابق کمیشن ہے

اور متعین کر کے کمیشن لینا جائز ہے۔ یہ بھی واضح رہے کہ اگر آپ خریدار اور فروخت کنندہ دونوں کی طرف سے خدمات انجام دیتے ہیں تو

دونوں سے متعین کمیشن وصول کرنا جائز ہے ورنہ صرف اسی فریق سے کمیشن حاصل کرنا درست ہوگا، جس کے لئے آپ اپنی خدمات

سرا انجام دیتے ہیں۔ لہذا سوال نمبر ۴ میں ذکر کردہ صورت بھی درست ہے۔



فی التنویر مع شرحہ ۴: ۵۶۰: ۱.

”أما الدّلال فان باع العين بنفسه باذن ربها فاجرتة على البائع وإن سعى بينهما و باع المالك

بنفسه يعتبر العرف و تمامہ فی شرح الوہابیة“

فی ردالمحتار رتحتہ:.

(قولہ يعتبر العرف) فتجب الدلالة على البائع أو المشتري أو عليهما بحسب العرف، جامع الفصولين.

فی ردالمحتار ۶: ۶۳: .

تمتہ: قال فی التاتار خانية: و فی الدلال والسمسار يجب أجر المثل، وما تواضعوا عليه أن فی كل عشرة

دناییر كذا فذاك حرام عليهم. و فی الحاوی: سئل محمد بن سلمة عن أجر السمسار، فقال: أرجو لأبأس به وان

كان فی الأصل فاسدًا لكثرة التعامل و كثير من هذا غير جائز، فجوزوه لحاجة الناس اليه كدخول الحمام.

کسی فریق کے خاموش رہنے سے کمیشن متعین نہیں ہوتا:

سوال (۱): کمیشن کا تعین بعض اوقات سودے بازی کے دوران ہو جاتا ہے اور بعض اوقات باتوں باتوں میں وضاحت

کردی جاتی ہے جو کہ یکطرفہ ہوتا ہے اور دوسرا فریق (یعنی بعض اوقات ایجنٹ اور بعض اوقات پارٹی) اس وضاحت کو خاموشی سے سن

لیتے ہے، واضح طور پر ہاں یا ناں میں جواب نہیں دیتا، اس وضاحت کے بعد زیادہ تر کوئی دشواری پیش نہیں آتی۔

کمیشن متعین نہ ہونے کی صورت میں ایجنٹ کا معاوضہ کیا ہوگا:

(۲) بعض مرتبہ سودا مکمل ہونے کے بعد خریدار فروخت کنندہ کو جو رقم دیدے وہ قبول کر لی جاتی ہے۔ ایسی صورت میں اکثر

کمیشن کے معاملے میں سودے بازی ہوتی ہے اور بعض اوقات کشیدگی اور بد مزگی بھی ہوتی ہے، کیونکہ ایجنٹ اپنا کام مکمل کر چکا ہے اور

کمیشن کے معاملہ میں اس کی پوزیشن کمزور ہے۔ لہذا خریدار یا فروخت کنندہ اس صورت حال سے فائدہ اٹھا کر ایجنٹ کو کم سے کم

معاوضہ دینے کی کوشش کرتے ہیں۔

ایسی صورت میں مروجہ کمیشن حاصل کرنے کے لئے ایجنٹ اصرار و جھجھکاؤ اور دباؤ کے دیگر طریقے استعمال کر سکتا ہے یا نہیں؟

## الجمور و منه الصدق والصور

(۲۰۱) کمیشن متعین کرنے کے لئے فریقین کا زبان سے بولنا بھی ضروری ہے، اس لئے کہ کسی ایک فریق کے خاموش رہنے کی صورت میں اس بات کا احتمال موجود ہے کہ خریدار صرف اسلئے خاموش ہے کہ ابھی تو کسی طرح یہ معاملہ حل ہو جائے، اجرت دینے کے بارے میں بعد میں دیکھا جائے گا۔ جس کے نتیجہ میں بعض مرتبہ نزاع اور کشیدگی پیدا ہو جاتی ہے اور اجرت متعین نہ ہونے کی وجہ سے شرعاً یہ اجارہ فاسدہ ہے، جس کا حکم یہ ہے کہ معاملہ کو آپ سرانجام دیں، اس جیسی صورت میں دوسرے ایجنٹ جتنی اجرت وصول کرتے ہیں، آپ کو اتنی اجرت لینے کا حق حاصل ہے۔ اگر وہ اتنی اجرت دینے سے انکار کرے تو اس کی وصولی کے لئے ضروری دباؤ اور اصرار اجرت کر سکتے ہیں۔ لیکن اس طرح معاملہ کرنے سے بچنا ضروری ہے کیونکہ اجارہ فاسدہ خلاف شریعت ہے۔ لہذا اس بات کا پورا اہتمام کیا جائے کہ کمیشن مقرر کر کے یہ خدمات سرانجام دیں۔

فی ردالمحتار ۶: ۲۶۰.

”تفسيد الاجارة بالشروط المخالفة لمقتضى العقد فكل ما فسد البيع مما مر (يفسدها) كجهالة

ما جوراً أو أجره أو ملبه أو عمل “ كذا في تبیین الحقائق ۶: ۸۶

فيه أيضاً ۶: ۳۵

(والفاسد) من العقود (ما كان مشروعاً باصله دون وصفه والباطل ما ليس مشروعاً أصلاً) لا باصله

ولا وصفه (وحكم الأول) هو الفاسد (وجوب أجر المثل بالاستعمال)

وفی ردالمحتار تحته:.

”أى أجر شخص مماثل له فى ذلك العمل ولو اختلف أجر المثل بين الناس فالوسط والأجر

يطيب وان كان السبب حراماً كما فى المنية (قہستانی) و نقل فى المنح أن شمس الائمة الحلوانى قال تطيب

الأجرة فى الاجارة الفاسدة إذا كان أجر المثل“

زیادہ ایجنٹ ہونے کی صورت میں اجرت تقسیم کرنے کا طریقہ:

سوال: کسی سودے میں دو یا دو سے زیادہ ایجنٹ ہوں تو ملنے والی رقم برابر تقسیم کی جاتی ہے۔ لیکن بعض مرتبہ محنت اور تعلقات

وغیرہ کو مد نظر رکھتے ہوئے باہمی رضامندی سے یہ رقم کم و بیش بھی کی جاسکتی ہے کیا ایسا کرنا جائز ہے؟

### (الجوارب و منہ الصرغ والصورب)

بعض اسٹیٹ ایجنسی والوں کی زبانی معلوم ہوا ہے کہ کسی سودے میں دو یا اس سے زائد ایجنٹ کام کریں تو اسٹیٹ ایجنسی والوں کے ہاں یہ اصول ہے کہ وہ اجرت برابر تقسیم کی جائے گی۔

شرعاً باہمی رضامندی سے اجرت کسی بھی نسبت سے مقرر کی جاسکتی ہے اور برابر اجرت مقرر کرنا بھی جائز ہے۔ لہذا اگر مقرر کردہ اصول کے مطابق آپ اجرت کی رقم برابر تقسیم کریں تو یہ جائز ہے اور محنت وغیرہ کی وجہ سے اس نسبت میں کمی یا بیشی کریں تو یہ بھی جائز ہے۔ لیکن اس صورت میں کام کرنے سے پہلے اجرت کی نسبت طے کرنا ضروری ہوگا تاکہ بعد میں نزاع پیدا نہ ہو۔

فی الہدایة ۲: ۶۰۸ ..

أما شركة الصنائع ويسمى شرکه التقل كالتخاطين والصباغين يشتر كان على أن تقبل الأعمال و يكون الكسب بينهما فيجوز ذالك.... ولو شرط العمل نصفين والمال اثلاثا جاز وفي القياس لا يجوز لان الضمان بقدر العمل فالز يادة عليه ربح مالم يضمن فلم يجز العقد لتأديته اليه وصار كشركة الوجوه لكننا نقول ما يأخذه لا يأخذه ربحاً لأن الربح عند اتحاد الجنس وقد اختلف لأن رأس المال عمل والربح مال فكان بدل العمل والعمل يتقوم بالتقويم فيقدر بقدر ما قوم به فلا يحرم“ كذا في بدائع الصنائع ۶: ۵۹

صرف بیعانہ کی رسید لے کر جائیداد آگے فروخت کرنا:

سوال: بعض اوقات فروخت کنندہ کو ایجنٹ اپنی طرف سے بیعانہ دے کر اپنے یا اپنے کسی عزیز کے نام بیعانہ کی رسید حاصل کر لیتا ہے، اس رسید پر دیگر ضروری باتوں کے علاوہ یہ بھی لکھا ہوتا ہے کہ وقت مقررہ پر بقیہ رقم کی ادائیگی کے وقت بیعانہ دینے والا جس خریدار کا نام پیش کرے، جائیداد کے کاغذات کی رجسٹری اس کے نام پر کر دی جائیگی۔ فروخت کنندہ کی طرف سے اس رضامندی کو دوسرے فریق کو فروخت کرنے کی اجازت تصور کیا جاتا ہے۔

ایسی صورت میں فروخت کنندہ سے مقررہ کردہ قیمت سے زائد رقم جو کسی خریدار سے ملتی ہے، وہ بیعانہ دینے والے ایجنٹ یا

اس کے عزیز یا دونوں کا نفع ہوتا ہے کیا یہ صورت شرعاً جائز ہے؟

## الجبور ومنہ الصدق (الصور)

اگر ایجنٹ فروخت کنندہ سے سودا مکمل کر کے بیعاندہ دیتا ہے جیسا کہ ظاہر یہی ہے اور بعض اسٹیٹ ایجنسی والوں سے رابطہ کرنے پر بھی یہی معلوم ہوا ہے تو سودا مکمل ہو جانے کی وجہ سے وہ خود اس کا مالک بن چکا ہے لہذا اس کے لئے یہ جائیداد کسی اور کو فروخت کرنا جائز نہیں ہے اور اس صورت میں نفع کا مستحق ایجنٹ ہے۔ اگر سودا خود ایجنٹ نے اپنی طرف سے کیا ہے لیکن کسی مصلحت یا مجبوری کے پیش نظر اپنے کسی عزیز کے نام رسید حاصل کی تو بھی اس جائیداد کا مالک ایجنٹ ہی ہوگا، ان دونوں صورتوں میں اسے خریدار سے ایجنسی کا کمیشن وصول کرنا جائز نہ ہوگا اور اسے یہ بتانا بھی ضروری ہوگا کہ یہ جائیداد میں نے خرید کر تمہیں فروخت کی ہے۔

ایجنٹ اور سرمایہ کا باہمی اشتراک سے جائیداد خریدنے کی تفصیل اور اس کا حکم:

سوال (۱) ایجنٹ بعض مرتبہ سرمایہ کاروں کے ساتھ باہمی اشتراک کی بنیاد پر جائیداد خرید لیتے ہیں اور عام طور پر ان کے ساتھ معاہدہ ہوتا ہے کہ جو منافع ملے گا، اس میں سرمایہ کاری کا ۵۰٪ فیصد اور محنت کا ۲۵٪ فیصد ہوگا یعنی سرمایہ فراہم کرنے والی پارٹی کا حصہ ۵۰٪ فیصد اور کام کرنے والی پارٹی (ایجنٹ) کا حصہ ۲۵٪ فیصد ہوگا، کیا یہ صورت جائز ہے یا نہیں؟ اور یہ صورت شرکت ہے یا مضاربت؟

(۲) مذکورہ بالا صورت میں ایجنٹ بطور ایجنٹ ہی کام کرتا ہے اور فروخت کنندہ سے کمیشن لیتا ہے، بعد میں جب یہ جائیداد کسی خریدار کو دلاتا ہے، اس وقت خریدار سے بھی کمیشن وصول کرتا ہے جبکہ جائیداد فروخت ہونے پر ملنے والے نفع میں بھی شریک ہوتا ہے، اس نفع کے ساتھ کمیشن کی رقم کو عام طور پر نہیں ملا یا جاتا۔

(۳) اس طرح سرمایہ کاری میں بعض اوقات نقصان بھی ہو جاتا ہے۔ ایسی صورت میں کتنا کتنا نقصان دونوں (یعنی ایجنٹ اور سرمایہ کار) کو برداشت کرنا چاہئے، عام طور پر یہی متعین ہوتا ہے کہ جتنا حصہ نفع میں ہے، اتنا ہی حصہ نقصان کی صورت میں ہوگا، کیا ایسا کرنا جائز ہے؟

## الجبور ومنہ الصدق (الصور)

(۳، ۲، ۱) اگر صورت مسئلہ یہ ہے کہ ایجنٹ سرمایہ کار سے رقم لیتا ہے اپنی طرف سے کوئی رقم نہیں لگاتا اور پھر اپنی رقم سے جائیداد خریدتا ہے، جس میں نفع کی شرح یہ ہوتی ہے کہ سرمایہ دار کو ۵۰٪ فیصد اور ایجنٹ کو ۲۵٪ فیصد ملتا ہے تو یہ صورت جائز ہے اور اس کا نام

عقد مضاربت ہے نہ کہ شرکت، ایسی صورت میں ایجنٹ صرف سرمایہ دار سے طے شدہ مناسب نفع یعنی مذکورہ صورت میں ۲۵ فیصد لے سکتا ہے سرمایہ کار یا خریدار سے کمیشن نہیں لے سکتا، اس لئے کہ ایجنٹ سرمایہ کار کی طرف سے اس کی جائیداد فروخت کر رہا ہے اور اسی عمل کی وجہ سے اس کے کسی عمل کے بغیر قدرتی طور پر نقصان ہو جائے تو وہ نقصان سرمایہ کار کا سمجھا جائیگا اور ایجنٹ اپنے نفع سے محروم رہے گا۔

فی الہندیة ۵: ۲۹:

ولو كان رب المال أمره أن يعمل بالمالين مضاربة على أن للمضارب ثلثي الربح فعمل بها كان للمضارب ثلثي الربح كذا في المبسوط وإن وضع كانت الوضیعة علیها علی قول أبي يوسف و محمد رحمهما الله تعالى للمضارب ثلث الربح وإن عمل في المالين وربح ولرب المال ثلثا الربح والوضیعة كلها علی رب المال هكذا في المحيط في شرح المجلة للأ تاسی ۳: ۳۶۳، ۳۶۴: .

وإذا تلف مقدار من مال المضاربة يحسب من اول الأمر من الربح ولا يسرى إلى رأس المال وإذا تجاوز مقدار الربح وسرى إلى رأس المال فلا يضمنه المضارب سواء كانت المضاربة صحيحة أو فاسدة ... وعلى كل حال يكون الضرر والخسارة على رب المال وإذا شرط كونه مشتركاً عليه وعلى المضارب فلا يعتبر ذلك الشرط.

فروخت کنندہ کا یہ مطالبہ کرنا کہ مجھے صافی اتنی رقم چاہئے:

سوال (۱) بعض اوقات فروخت کنندہ کا یہ مطالبہ ہوتا ہے کہ مجھے صافی اتنی رقم چاہئے اس سے زائد جو ملے گا وہ ایجنٹ کا

معاوضہ ہوگا۔

معاوضہ کی ایک مجموعی رقم طے کرنا:

(۲) بعض اوقات معاوضے کی ایک مجموعی رقم متعین کر لی جاتی ہے کہ اس رقم میں رجسٹری، وکیل، پبلک نوٹس اور دیگر

اخراجات کرنے کے بعد جو بچے، وہ ایجنٹ کا معاوضہ ہوگا۔ کیا یہ دونوں صورتیں جائز ہیں؟

(العور) ومنه (العور)

(۱) یہ صورت جائز نہیں کیونکہ اس میں کمیشن کی رقم غیر متعین ہے، اس کی جائز صورت یہ ہے کہ کمیشن کے طور پر کچھ رقم متعین

کر لی جائے خواہ وہ رقم بالکل تھوڑی ہو، تاہم متعین اور طے شدہ ہو اور پھر بطور ترغیب یہ کہا جائے کہ جب یہ جائیداد فروخت ہوگی تو اتنی رقم ہمیں دے دینا۔ اس سے زائد جو طے شدہ ہماری طرف سے تمہارے لئے ہدیہ یا انعام ہوگا۔

(۲) یہ صورت بھی جائز نہیں کیونکہ اس صورت میں بھی اجرت متعین نہیں۔ البتہ اگر کمیشن کے طور پر پہلے کچھ متعین رقم دی جائے کہ رجسٹری، وکیل، پبلک نوٹس وغیرہ کے اخراجات ادا کرو، اگر کچھ بچ جائے تو وہ ہماری طرف سے ہدیہ ہے تو اس طرح کرنا جائز ہوگا۔

فی الصحيح للبخاری، أجر السمسرة ۲: ۳۰۳۔

فقال ابن عباس لا بأس بأن يقول بع هذا الثوب فما زاد على كذا وكذا فهو لك وقال ابن سيرين إذا قال بعه بكذا وكذا فما كان من ربح فهو لك أو بيني وبينك فلا بأس به وقال النبي صلى الله عليه وآله وسلم المسلمون عند شروطهم.

فی عمدة القاری تحتہ ۱۲: ۹۳۔

أما قول ابن عباس وابن سيرين فاکثر العلماء لا يجوزون هذا البيع وممن كرهه الثوري والكوفيون وقال الشافعي ومالك لا يجوز فان باع فله أجر مثله وأجازه أحمد وإسحاق وقالوا هو من باب القراض وقد لا يربح المقارض“

فی فتح الباری تحتہ ۳: ۲۵۱۔

وقال ابن عباس: لا بأس بأن يقول بع هذا الثوب فما زاد على كذا وكذا فهو لك. هذه أجر سمسرة أيضاً لكنها مجهولة ولذا لم يجزها الجمهور، وقالوا إن باع له على ذلك فله أجر مثله وحمل بعضهم اجارة ابن عباس على أنه جرى مجرى المقارض. وبذلك أجاب أحمد وإسحاق ونقل ابن تين أن بعضهم شرط في جوازه أن يعلم الناس وتعقبه بأن الجهل بمقدار الأجرة باق (قال ابن سيرين) إذا قال بعه بكذا فما كان من ربح فلک أو بيني وبينک فلا بأس به..... وهذا أشبه بصورة المقراض من السمسار.

فی التتف فی الفتوی ۲: ۵۷۵۔

”والخامس اجارة السمسار لا يجوز ذالك و كذالك لو قال بع هذا الثوب بعشرة دراهم فما زاد

فهو لك، وان فعل فله اجر المثل.“

ناجائز ذریعہ آمدنی والوں سے معاوضہ لینے کا حکم:

سوال: جن مسلمانوں کا ذریعہ آمدنی بینک سے یا انشورنس کمپنی سے تنخواہ ہو یا کوئی ناجائز ذریعہ آمدنی ہو، ان سے اپنی محنت

کا معاوضہ وصول کرنا کیسا ہے؟

(الجمور ومنه الصدق الصواب)

اگر کوئی شخص بینک میں ایسی ملازمت کرتا ہو کہ جس میں سودی معاملات میں براہ راست ملوث ہونا پڑتا ہے، جیسے میجر

، کیشیر، اکاؤنٹ وغیرہ، تو اس کی آمدنی حلال نہیں، پیرہ کمپنی کی ملازمت مطلقاً ناجائز ہے اور اس سے حاصل ہونے والی آمدنی حلال

نہیں اس کے علاوہ اگر کوئی شخص اور حرام ذریعہ سے کماتا ہے تو ان سب سے اپنی محنت کا معاوضہ لینے میں درج ذیل تفصیل ہے

اگر یقین یا غالب گمان ہو کہ یہ شخص اسی حرام آمدنی سے اجرت دے رہا ہے تو پھر اس سے حرام رقم لینا تو جائز نہیں البتہ اس

سے مطالبہ کیا جاسکتا ہے کہ میری اجرت حلال رقم سے ادا کریں اور اگر یقین یا غالب گمان نہ ہو تو اجرت لینا جائز ہے اور اگر ایسے شخص کی

آمدنی حلال اور حرام دونوں قسم کے ذریعہ سے ہوتی ہو اور پھر وہ ایسی رقم سے اجرت دے، جس کے بارے میں یقین یا غالب گمان یہ ہے

کہ یہ کل یا اکثر رقم حلال ہے تو بھی اجرت لینے کی گنجائش ہے۔

فی الہندیة: ۳۲۲:

”اكل الربا وكاسب الحرام اهدى اليه اوضافه وغالب ماله حرام لا يقبل ولا ياكل مالم يخبر أن

ذالك المال أصله حلال ورثه أو استقرضه وان كان غالب ماله حلالاً لا بأس بقبول هديته والأكل منها كذا في

المتقط“

جہاں اجرت لینا جائز نہ ہو وہاں کیا کیا جائے:

سوال: ان حضرات سے کسی دوسرے جائز ذریعہ آمدنی سے کمیشن کی ادائیگی کا مطالبہ کرنے پر اکثر انتہائی بدمزگی پیدا ہوتی ہے

اور بعض اوقات کفریہ جملے کی نوبت آجاتی ہے اور بعض اوقات کمیشن کی وصولی بھی دشوار ہو جاتی ہے ان حالات میں ایجنٹ کے لئے کیا حکم ہے؟

## الجوارب ومنہ الصدوق (الصور)

گذشتہ سوال کے جواب میں جہاں اجرت لینا جائز نہیں وہاں معاملہ ہی نہ کیا جائے۔ جس کی صورت یہ ہے کہ جس شخص کے بارے میں معلوم ہو کہ اس کی آمدنی ناجائز ذرائع سے حاصل ہوتی ہے تو معاملہ سے پہلے ہی اسے کہہ دیا جائے کہ ہم حرام مال سے اجرت وصول نہیں کریں گے، اس کے بعد اگر وہ خالص یا غالب حلال مال سے کمیشن دینے کے لئے تیار ہو تو اس سے معاملہ کیا جائے ورنہ شروع سے معذرت کر دی جائے تاکہ بعد میں تنگی پیدا نہ ہو۔

ناجائز ذریعہ آمدنی والے کو جائیداد فروخت کرنا یا کرایہ پر دینے کا حکم:

سوال: بینک ملازمین، انشورنس کمپنی کے ملازمین اور دیگر ناجائز ذریعہ آمدنی والے مسلمانوں کو اپنی جائیداد کرایہ پر دینا اور

فروخت کرنا کیسا ہے؟

## الجوارب ومنہ الصدوق (الصور)

ذکر کردہ تفصیل کے مطابق جہاں حلال مال سے اجرت ملنا ممکن نہ ہو وہاں جائیداد وغیرہ فروخت کرنے اور کرایہ پر دینے

سے اجتناب کیا جائے۔

ایک ایجنٹ کے ذریعہ جائیداد دیکھ کر دوسرے ایجنٹ سے معاملہ طے کرنا:

سوال: بعض پارٹیاں کوئی جائیداد کسی ایجنٹ کے ذریعے دیکھ کر اپنے جاننے والے دوسرے ایجنٹ کے ذریعہ سودا کرتی

ہیں۔ اس کی وجہ اعتماد اور بعض اوقات کمیشن میں بچت بھی ہوتی ہے عام طور پر کاروباری اصول یہ ہے کہ جو پہلے دکھائے، اس کا حق پہلے بنتا ہے، وہ سودا نہ کر سکے تو دوسرے کے ذریعہ سودا کیا جائے کیا شرعاً یہ پابندی ضروری ہے؟ نیز ایسی صورت میں دوسرے ایجنٹ کی کیا ذمہ داری بنتی ہے جبکہ اس کو اصول اور حقیقتِ حال سے واقفیت بھی ہے۔

## الجوارب ومنہ الصدوق (الصور)

صورتِ مسئلہ میں جب کہ پہلا ایجنٹ خریدار کو متعلقہ مکان یا جائیداد وغیرہ دکھا کر اپنا کام شروع کر چکا ہے تو اب دوسرے

ایجنٹ کے لئے اس معاملہ کو انجام دینا جائز نہیں بلکہ یہ ضروری ہے کہ یہ معاملہ پہلے ہی ایجنٹ کے ذریعے مکمل ہو البتہ اگر پہلا ایجنٹ وہ سودا کرنے میں کامیاب نہ ہو سکے یا اس کی بتائی ہوئی قیمت پر خریدار راضی نہ ہو جس کی وجہ سے پہلے ایجنٹ اور خریدار کا معاملہ ختم ہو جائے



تو اب کسی دوسرے ایجنٹ کے لئے یہ معاملہ سرانجام دینا جائز ہے۔

فی صحیح مسلم ، کتاب البيوع باب تحريم بيع الرجل على بيع اخيه و سومه على سوم اخيه. الخ

عن ابی ہریرة ان رسول ﷺ قال: لا یسم المسلم علی سوم اخیه.

فی ردالمحتار باب بیع الفاسد: ۵: ۱۰۲ :-

صورة السوم أن يتراضيا بثمان ويقع الركون به ، فيجنى آخر ويدفع المالك أكثر أو مثله.....

والحاصل: أن موقع النهي إنما يأتي بعد استقرار الثمن بين البائع والمشتري الأزل و بعد ركونهما الى البيع.

أما قبل استقرار الثمن والركون فلا يكره أن يسوم الثالث.

ایجنٹ کو ہٹا کر براہ راست سودا طے کرنا:

سوال (۱): بعض اوقات جائیداد دیکھنے اور رابطہ ہوجانے کے بعد ایجنٹ کو ہٹا کر براہ راست سودا کر لیا جاتا ہے۔ (جبکہ

عام تاثر یہی ہوتا ہے کہ جس ایجنٹ کے ذریعہ جائیداد دیکھی جا رہی ہے اور جو ایجنٹ ابتدائی محنت کر رہا ہے اسی کے توسط سے سودا ہوگا

تا کہ اس کی محنت کا معاوضہ بطور کمیشن اسے ملے) ایسی صورت میں ایجنٹ اپنے کمیشن کی وصولی کیلئے اصرار و جت اور ضروری دباؤ کا حق

رکھتا ہے یا نہیں؟

براہ راست سودا ہونے کی صورت میں ایجنٹ کے معاوضہ کا حکم:

(۲) بعض اوقات پارٹیاں ابتدائی محنت کے وقت ایجنٹ سے وعدہ کرتی ہیں کہ سودا آپ کے سوا کسی اور سے

نہیں کریں گے بعد میں موقع ملنے پر دوسرے ایجنٹ سے براہ راست سودا کر لیتے ہیں۔ ایسی صورت میں ابتدائی محنت کا معاوضہ طلب

کرنے کا حق ایجنٹ کو ہے یا نہیں اور اس معاوضہ کا تعین کس طرح کیا جائے؟

(الجور) ومنه (الصرق) (الغور)

(۲۱) مذکورہ صورت میں جبکہ ایجنٹ جائیداد دکھانے اور رابطہ کرنے کا کام کر چکا ہے تو خریدار کے لئے براہ راست سودا کرنا جائز

نہیں اور اگر وہ ابتدائی محنت کے طور پر اتنا کام کر چکا ہے کہ جس کا مارکیٹ میں کچھ معاوضہ ہے تو وہ اتنا معاوضہ وصول کرنے کا حق رکھتا ہے۔

بذریعہ ایجنٹ کرائے پر دی جانے والی جائیداد کی فروختگی پر معاوضہ کا حکم:

سوال: بعض اوقات کوئی جائیداد کرائے پر دلائی جاتی ہے کچھ عرصہ بعد کرایہ دار اور مالک مکان آپس میں خرید و فروخت کا سودا کر لیتے ہیں ایسی صورت میں ایجنٹ کا اس خرید و فروخت کے سودے پر بھی کمیشن لینے کا حق بنتا ہے یا نہیں جبکہ پہلی بار کرایہ کے سودے پر ایجنٹ کو کمیشن مل چکا ہے؟

(الجواب ومنہ (الصریح (الصور)

اس صورت میں خرید و فروخت کے سودے پر ایجنٹ شرعاً کمیشن لینے کا مستحق نہیں کیونکہ ایجنٹ کا معاملہ ختم ہو چکا ہے۔  
باہمی معاہدے کی خلاف ورزی کا حکم:

سوال: دو یا دو سے زائد افراد (ایجنٹ) کسی معاملے میں شرکت کریں اور معاہدے کے تحت بعض شرائط طے کریں اور بعد میں کوئی ایک فریق ان شرائط کو کسی وجہ سے نہ نبھاسکے تو دوسرے فریق پر اس معاہدے کی پابندی ضروری ہے یا وہ بھی اب بری الذمہ ہے؟

(الجواب ومنہ (الصریح (الصور)

صورت مسئلہ میں اگر وہ عذر معتبر کے بغیر اس شرط کی خلاف ورزی کرے تو یہ معاہدہ ختم ہو جائے گا۔ اب آپ پر بھی اس کی پابندی لازم نہ ہوگی تاہم یہ ضروری ہے کہ آپ اسے اطلاع دیدیں کہ فلاں خلاف ورزی کی وجہ سے اب یہ معاہدہ ہمارے درمیان ختم ہو چکا ہے۔

اصل قیمت بتانے سے پہلے کم و بیش بتانے کا حکم:

سوال: جہاں بڑی رقم کا سودا ہو، وہاں خریدتے وقت کم سے کم قیمت پر سودا ملے اور بیچتے وقت زیادہ سے زیادہ قیمت ملے، یہ ایک فطری خواہش ہے۔ لہذا اگر کسی خریدار کو پہلی ہی مرتبہ آخری قیمت بتادیں یا فروخت کنندہ کو زیادہ سے زیادہ آفر دے دیں تو مزید فائدے کے لالچ میں آکر پارٹیاں اس سودے کو ہاتھ سے ضائع کر کے اپنا بھی نقصان کرتی ہیں اور ایجنٹ کی محنت کا بھی نقصان کرتی ہیں، اس لئے اپنے تجربہ کی بنیاد پر صورت حال کا اندازہ کرتے ہوئے خریدار اور فروخت کنندہ کو کچھ گنجائش رکھ کر پہلے آفر دی جاتی ہے تاکہ ذہن سازی ہو جائے اور سودا آسانی سے ہو جائے۔ اس ذہن سازی کے لئے بعض ایجنٹ تو صاف جھوٹ بولتے ہیں اور بعض الفاظ کی ادائیگی میں احتیاط کے ساتھ یہ کام کرتے ہیں۔

دونوں کا مقصد سودے کو خوش اسلوبی سے طے کرانا اور فریقین کو بلاوجہ کے لالچ سے بچا کر ایک نکتہ پر جمع کرنا ہوتا ہے، مذکورہ

صورت میں ایجنٹ کا یہ رویہ کیسا ہے:

(الجمواری ومنہ (الصدوق (الصدوق)

اگر الفاظ کی ادائیگی میں احتیاط کے ساتھ صریح جھوٹ سے بچتے ہوئے یہ کام کیا جائے تو یہ جائز ہے۔

قرآنی آیات کے کیلنڈر چھاپنے کا حکم:

سوال: بعض ایجنسیاں قرآنی آیات، احادیث، اقوال زریں، نمازوں کے اوقات، رمضان المبارک میں سحر و افطار کے

نام ٹیبل وغیرہ چھپوا کر تقسیم کرتی ہیں، تاکہ ان کا آمد چیزوں کے ساتھ ساتھ ان کا نام اور فون نمبر لوگوں تک پہنچ جائیں اور کاروبار کا ذریعہ

بنے۔ اس مقصد کے لئے ان اشیاء کی تقسیم شرعاً کیسی ہے؟

(الجمواری ومنہ (الصدوق (الصدوق)

جائز ہے البتہ قرآنی آیات و احادیث کے سلسلہ میں اس بات کا خیال رکھنا ضروری ہے کہ انہیں ذریعہ تجارت بنانا درست

نہیں، لہذا اگر بنیادی طور پر کیلنڈر وغیرہ بنانا مقصود ہو اور آیات قرآنی کو تبرکاً اور تعلیماً لکھا جائے تو یہ جائز ہے۔

عید کارڈ اور نیا سال مبارک کارڈ بھیجنے کا حکم:

سوال: عید اور نئے سال کے موقع پر عید مبارک اور نیا سال مبارک کے کارڈ اپنی نئی اور پرانی پارٹیوں کو بھیجتے ہیں اور عام

طور پر مقصود یہی ہوتا ہے کہ خدمات کی ضرورت کے وقت یاد رکھا جائے؟ اس مقصد کے لئے یہ کارڈ بھیجنا کیسا ہے؟

(الجمواری ومنہ (الصدوق (الصدوق)

اس کی گنجائش ہے۔

ایجنسی ملازمین کا دوسروں کو معلومات فراہم کرنا:

سوال: بعض ایجنسیاں مختلف لوگوں کو اس مقصد کیلئے تنخواہ پر ملازم رکھتی ہیں کہ وہ سروے کر کے مختلف علاقوں سے جائیداد

برائے فروخت کی تفصیل لاکر دفتر والوں کو مہیا کریں۔

اس طرح تنخواہ پر سروے کرنے والے چھٹی کے بعد دوسری ایجنسیوں کو تھوڑی سی رقم کے عوض دن کے وقت لائی ہوئی تفصیل

جائیداد برائے فروخت وغیرہ مہیا کر دیتے ہیں۔ ان سروے کرنے والوں کے لئے ایسا کرنا کیسا ہے اور چھوٹی ایجنسی والوں کیلئے اس

طرح معلومات حاصل کرنا کیسا ہے؟

(الجواب ومنہ (الصدق (الصور)

ایسا کرنا عرفا خیانت میں داخل سمجھا جاتا ہے اور خیانت کرنا جائز نہیں۔ چھوٹی ایجنسی والوں کیلئے بھی ضروری ہے کہ وہ ان ملازمین سے مذکورہ طریقے کے مطابق معلومات حاصل نہ کریں۔

ایجنسی ملازم کا فیصد حصہ کم مقرر کرنا:

سوال: بہت سی ایجنسیوں میں کمیشن کی بنیاد پر ایجنٹ کام کرتے ہیں۔ ایسی صورت میں جگہ، فرنیچر، فون کا بل، اخبارات، اشتہارات بجلی کا خرچہ، چپڑا سی اور دیگر عملے کی تنخواہ دفتر کے ذمہ ہوتی ہے اور محنت کر کے سودا کرانا اور کمیشن لانا ایجنٹ کے ذمہ ہوتا ہے۔ بعض اوقات ایجنٹ کو کچھ تنخواہ بھی دی جاتی ہے۔ اس صورت میں کمیشن میں ایجنٹ کا فیصد حصہ کم ہوتا ہے، شرعاً یہ تمام صورتیں کیسی ہیں؟

(الجواب ومنہ (الصدق (الصور)

ان صورتوں میں اگر لوگ خرید و فروخت کے لئے ایجنسی والوں کے پاس آتے اور پھر ایجنسی والے ایجنٹ کو اپنے ملازم کی حیثیت سے بھیجتے ہیں اور وہ سودا کرتا ہے اور کمیشن لاتا ہے تو یہ جائز ہے اور اس صورت میں اسے کم کمیشن دینا جائز ہے بشرطیکہ متعین ہو۔ ایجنسی ملازم کا جائیداد برائے فروخت وغیرہ کی نقل ساتھ لے جانا:

سوال: مذکورہ بالا صورت میں ایجنٹ جب دفتر سے کام چھوڑتا ہے تو جائیداد برائے فروخت اور خریداروں کی فہرست کی

ایک نقل بھی اپنے ساتھ لے جاتا ہے اس کے لئے ایسا کرنا شرعاً کیسا ہے؟

(الجواب ومنہ (الصدق (الصور)

اگر ایجنسی والوں کی طرف سے ان معلومات کی نقل ساتھ لے جانے پر پابندی ہو تو پھر اس ملازم کے لئے ان کو ساتھ لے جانا جائز نہیں۔ دفتر میں کم کمیشن کرنے کا ظاہر کرنے کا حکم:

سوال: بعض ایجنٹ دفتر میں یہ ظاہر کرتے ہیں کہ کمیشن کم ملا اور اس طرح طے شدہ حصے سے زیادہ خود رکھتے ہیں اور کم حصہ

دفتر میں دیتے ہیں ان کا یہ عمل شرعاً کیسا ہے؟

(الجواب ومنہ (الصدق (الصور)

یہ دھوکہ دہی ہے جو شرعاً جائز نہیں۔

ملازم جانے کے بعد دفتر والوں کا از خود معاملہ کرنا:

سوال: بعض مرتبہ ایجنٹ دفتر چھوڑ کر چلا جاتا ہے اس کے بعد اس کے کام سے مطمئن لوگ دوبارہ جب کام ہو تو دفتر میں رجوع کرتے ہیں، اس وقت دفتر والے اس ایجنٹ کا پتہ بتانے کی بجائے خود اس گاہک سے معاملہ کرنے کی کوشش کرتے ہیں اس صورت میں ملنے والی رقم صرف دفتر کی کہلانگی یا اس میں اس ایجنٹ کا بھی حصہ ہوگا جو دفتر چھوڑ کر جا چکا ہے لیکن گاہک اس کی وجہ سے دفتر آیا تھا؟

(الجواب ومنہ الصدوق (الصور)

اس صورت میں دفتر والوں کو چاہئے کہ وہ آنے والے ان لوگوں کو بتادیں کہ فلاں ملازم یہاں سے جا چکا ہے اور پھر ان سے معاملہ طے کیا جائے لیکن اگر بتائے بغیر معاملہ کرتے وقت کوئی دھوکہ دہی نہیں کی تو اس صورت میں اجرت لینا جائز ہوگا اور یہ اجرت اسی دفتر والوں کو ملے گی۔

پگڑی کا حکم:

سوال: بعض مرتبہ کسی قانونی مجبوری کی وجہ سے فلیٹ اور دکانوں کی رجسٹری نہیں ہوتی، لہذا وہاں مجبوراً پگڑی (گدول)

پر لین دین ہوتا ہے، اس کا شرعاً جائز صورت کی تفصیل تحریر فرمائیں۔

(الجواب ومنہ الصدوق (الصور)

مذکورہ صورت میں فلیٹ اور دکانوں وغیرہ کا معاملہ کرایہ داری پر کیا جاسکتا ہے، پگڑی کے ذریعے خرید و فروخت کی صورت میں

نہیں کیونکہ مکان وغیرہ کی خرید و فروخت کے سلسلے میں مروجہ پگڑی کا نظام نہیں اور کرایہ داری کا جائز معاملہ کرنے کی صورت درج ہے۔

مالک مکان اور کرایہ دار آپس میں ایک لمبی متعین مدت مثلاً تیس سال تک کے لئے کرایہ داری کا صریح اور واضح معاہدہ کریں اور کرایہ ماہوار طے کر لیں اور پھر کرایہ کا ایک بڑا حصہ باہمی رضامندی سے پیشگی لے لیں مثلاً دو ہزار روپے کرایہ طے کر کے تیس سال کے لئے کرایہ طے کریں۔ اس میں سے پندرہ سو کے حساب سے تیس سال کی جتنی رقم بنتی ہے وہ پہلے لے لیں، بقیہ پانچ سو روپے ہر ماہ ادا کئے جاتے رہیں، اگر دونوں فریق باہمی رضامندی سے یہ معاملہ کر لیں تو اس طرح اکثر کرایہ پیشگی لینا درست ہوگا اور باقی ماہوار ادا ہوتا رہے گا اور اگر کرایہ داری

کا معاملہ مقرر مدت سے پہلے ختم ہو جائے تو اس صورت میں کرایہ دار بقیہ مدت کا کرایہ واپس لے سکتا ہے۔

اب اگر کرایہ دار کسی اور کو کرایہ پر دینا چاہے تو تیس سال تک کے لئے کرایہ پر دے سکتا ہے اور اس عرصہ میں دستبردار ہو جانے کی صورت میں دستبرداری کا معاوضہ بھی دے سکتا ہے۔ (ماخذہ تبویب ۸/۱۱۳۰/۲۱۱۱۳)

فی الدر المختار، کتاب الإجارة:-

اعلم أن الأجر لا يلزم بالعقد فلا يجب تسليمه به بل بتعجيله أو شرطه في الإجارة..... أو الاستيفاء للمنفعة أو تمكنه منه“

فی الهدایة، باب الأجر متى يستحق ۳، ۲۹۲:-

”الأجرة لا تجب بالعقد و تستحق باحدى معانى الثلاثة اما بشرط التعجيل أو التعميل من غير شرط او باستيفاء المعقود عليه“

فی الہندیة، باب فی بیان أنه متى يستحق الأجرة، ۴: ۱۳۰:-

”ثم الأجرة تستحق باحد معان ثلاث إما بشرط التعجيل أو التعميل أو باستيفاء المعقود عليه، فاذا

وجد أحد هذه الاشياء الثلاثة فإنه يملكها كذا فى شرح الطحاوى“

محض ایجنٹ کا تعارف کرانے سے اجرت لی جاسکتی ہے؟

سوال: بہت سے تعلقات والے لوگ اپنے جاننے والوں کو ایجنٹ سے متعارف کراتے ہیں، ایسی صورت میں اگر سودا نہ ہو

تو ایجنٹ کیلئے ہی ساری محنت کرتا ہے۔ فون، اشتہارات، آمدورفت کے اخراجات بھی برداشت کرتا ہے لیکن اگر سودا ہو جائے تو بعض

مرتبہ متعارف کرانے والا تقاضا کرتا ہے کہ اس کمیشن میں مجھے بھی حصہ ملنا چاہئے۔ اس کا یہ تقاضا کرنا شرعاً کیسا ہے؟

(الجواب ومنه (الصرح) العوارب)

اگر وہ یہ شرط لگائیں کہ وہ متعارف کرانے کی فیس لیں گے تو اس صورت میں ان کے لئے مقرر کردہ اجرت لینا جائز ہے خواہ

سودا ہو یا نہ ہو اور اگر اجرت لینے کا ذکر نہ ہو تو سودا ہو جانے کے بعد بھی وہ کسی قسم کی اجرت کے مستحق نہیں تاہم اگر ایجنٹ ان کے

کسی مطالبہ کے بغیر از خود بطور ہمد یہ یا تحفہ اپنی خوش دلی سے کچھ دینا چاہے تو دے سکتا ہے اور ان کے لئے اس کا لینا بھی جائز ہوگا۔

بیعانہ ضبط کرنے کا حکم:

سوال (۱): بیعانہ دینے کے بعد سودا نہ ہو سکنے کی صورت میں اگر خریدار ادائیگی نہ کر سکے تو اس کا بیعانہ ضبط ہو جاتا ہے اور

فروخت کنندہ جائیداد نہ دے تو دُگنا بیعانہ دینا ہے، ایسا کرنا شرعاً کیسا ہے؟

بیعانہ کی رقم سے نقصان پورا کرنے کا حکم:

(۲) بیعانہ دینے کے بعد بعض مرتبہ مارکیٹ کم ہوگئی، اس کی وجہ سے خریدار پیچھے ہٹ جاتا ہے اس صورت میں کل بیعانہ

یا قیمت میں کمی کی وجہ سے فروخت کنندہ کو جو نقصان ہوا، وہ بیعانہ سے کاٹ سکتا ہے یا نہیں؟

(الجورب ومنہ العسوق) (الصواری)

(۲۱) بیعانہ ضبط کرنا جائز نہیں اور سودا نہ ہونے کی صورت میں فروخت کنندہ سے دُگنا بیعانہ وصول کرنا بھی ناجائز نہیں البتہ

خریدار کی طرف سے فروخت کنندہ کو جو حقیقی نقصان ہوا ہے۔ اس کی تلافی بیعانہ کی رقم سے کی جاسکتی ہے۔ (ماخذہ تبویب: ۷۰/۲۳۰)

واضح رہے کہ یہاں پر نقصان سے مراد حقیقی نقصان ہے، جس کی وضاحت یوں کی جاسکتی ہے کہ مثلاً آپ نے ایک دُکان جس کی بازاری

قیمت دس لاکھ روپے ہے اسے دس لاکھ روپے میں فروخت کیا اور اس پر ایک لاکھ روپے بیعانہ وصول کیا، خریدار نے کسی عذر کی وجہ سے

اسے لینے سے انکار کر دیا۔ اس کے بعد اس کی مارکیٹ ویلیو گر گئی اور دُکان ساڑھے نو لاکھ روپے میں فروخت ہوئی تو اس صورت میں بیعانہ

کی رقم سے پچاس ہزار روپے وصول کر سکتے ہیں، باقی رقم خریدار کو واپس کرنا ضروری ہے۔

لیکن اگر آپ نے اسے بارہ لاکھ روپے میں فروخت کیا جبکہ اس جیسی دکانوں کی اس مارکیٹ میں قیمت دس لاکھ روپے ہے اور خریدار نے اپنی

کسی مجبوری یا مصلحت کی وجہ سے اسے بارہ لاکھ میں خرید لیا اور بعد میں کسی عذر کی وجہ سے اسے لینے سے انکار کر دیا لیکن اس انکار کے باوجود

اس کی مارکیٹ ویلیو برقرار ہے اور وہ دُکان دس لاکھ روپے میں بک سکتی ہے تو اس صورت میں آپ بیعانہ کی رقم سے کچھ بھی نہیں لے سکتے۔

بیعانہ کی رقم استعمال کرنے کا حکم:

سوال: بیعانہ کے طور پر ملنے والی رقم استعمال کر سکتے ہیں یا نہیں؟

(الجورب ومنہ العسوق) (الصواری)

بیعانہ کے طور پر ملنے والی رقم فروخت کنندہ کی ہے وہ اسے استعمال کر سکتا ہے کیونکہ یہ قیمت کا حصہ ہے۔

فی المرقاة فی تعریف بیع العربون.

”هو أن يشتري السلعة و يعطى البائع درهماً أو اقل أو أكثر على أنه ان تم البيع حُسب من الثمن والا

لکان للبائع ولم يرجعه المشتري“

ڈیپازٹ کی رقم کا استعمال کرنے کا حکم:

سوال: کرایہ دار کی طرف سے ملنے والی ڈیپازٹ کی رقم کو ذاتی استعمال میں لاسکتے ہیں یا نہیں؟

(الجواب ومنه (الصدر) (الصور)

ڈیپازٹ کی رقم کو مالک مکان استعمال میں لاسکتا ہے البتہ کرایہ داری کا معاملہ ختم ہونے کے صورت میں اتنی رقم واپس کرنا

ضروری ہے۔

بیعاندے کر جائیداد کسی دوسرے کو فروخت کرنے کا حکم:

سوال: ایجنٹ بعض مرتبہ صرف بیعاندے کر بقیہ رقم کی ادائیگی کے لئے مہلت لے لیتا ہے اور مالک سے اس پر اپنی کو

فروخت کرنے کی اجازت لے لیتا ہے۔ بعض مرتبہ اس سودے کے وقت ایجنٹ کے پاس پوری رقم نہیں ہوتی اور یہ نیت ہوتی ہے کہ اس

پر کچھ منافع رکھ کر کسی اور کو فروخت کر دیں گے۔ اس طرح بیعاندے کر اور فروخت کرنے کی اجازت لے کر پر اپنی کو آگے فروخت کرنا

جائز ہے یا نہیں؟ بعض اوقات پلاٹ میں خاص طور پر قبضہ کسی کا نہیں ہوتا، صرف کاغذات ہی ملکیت کے طور پر منتقل ہوتے ہیں۔

(الجواب ومنه (الصدر) (الصور)

اگر ایجنٹ خریداری خود اپنے لئے کرتا ہے اور فروخت کنندہ کو سودا مکمل کر کے بیعاندے دیتا ہے تو سودا مکمل ہوجانے کی وجہ سے وہ

خود مالک بن چکا ہے۔ لہذا سوال نمبر ۸ کے جواب میں ذکر کردہ شرائط کے مطابق اس کیلئے یہ جائیداد کسی اور کو فروخت کرنا جائز ہے۔

لیکن اگر فروخت کنندہ سے جائیداد خریدنے کا صرف معاہدہ ہوتا ہے بیع نہیں ہوتی اور پھر بیعاندے دیا جاتا ہے تو اس صورت میں وہ ایجنٹ

فروخت کنندہ کی حیثیت سے اسے آگے نہیں بیچ سکتا البتہ اگر اصل فروخت کنندہ کا ایجنٹ بن کر فروخت کرے تو یہ جائز ہے۔

اس صورت میں پہلا معاہدہ ختم ہوجائے گا اور اس جائیداد سے حاصل ہونے والی رقم فروخت کنندہ کو ملے گی، البتہ ایجنٹ اپنا

مقررہ کمیشن وصول کر سکتا ہے۔



واللہ تعالیٰ اعلم وجنتہ راجع

الجواب صحیح

بندہ محمد تقی عثمانی عفی عنہ

۱۴۲۳/۳/۲۳ھ

الجواب صحیح

اعجاز احمد عفا اللہ عنہ

دارالافتاء دارالعلوم کراچی

۱۴۲۳/۳/۲۳ھ

الجواب صحیح

اصغر علی ربانی

۱۴۲۳/۳/۲۳ھ

الجواب صحیح

بندہ محمود اشرف غفر اللہ

۱۴۲۳/۳/۲۳ھ

### جامعہ المرکز الاسلامی

کا عظیم علمی، فقہی، تحقیقی شاہکار

مجموعہ مقالات دوسری بنوں فقہی کانفرنس

ترتیب و تدوین کے آخری مراحل میں، جس میں

ہناولٹ فنڈ، اجتہاد اور عصر حاضر، اعضاء کا انتقال اور پیوند کاری، گروپ انشورنس، اسلام کا قانون بین الممالک، عہدہ میں قبضہ کی شرعی حیثیت، گریجویٹ پوسٹ مارٹم فساد و عدم فساد و صوم کا معیار، عصر حاضر کا چیلنج اور علماء کرام کی ذمہ داریاں، ہاؤس بلڈنگ کے قرضوں پر بحث اور اس کا حل، موجود معاشی مسائل کا حل فقہی مواد کی تشکیل جدید، تعزیر بالمال کی شرعی حیثیت، موجودہ انتخابات، سودی نظام کا اسلامی متبادل حل، بیع بالوفاء، اختلاف مطالع و رمضان و عیدین کی وحدت، انسانی حقوق، رسول اکرم ﷺ کی دعوت میں انسانی نفسیات کا لحاظ، قادیانی کفر کے کس قسم میں داخل ہیں، انسانی کلوننگ کی شرعی حیثیت، مجموعہ سو دورہ بن، یہودی و عیسائی تنظیموں کی سرگرمیاں، حقوق نسواں کا شرعی تصور، احتساب وغیرہ جیسے اہم عنوانات پر تفصیلی مقالات شامل اشاعت ہیں۔ جو کہ بڑی محنت اور کادشوں سے کتابی صورت میں پیش کئے جا رہے ہیں۔ جلد ہی اپنی کاپی محفوظ فرمائیں۔

برائے رابطہ: دفتر جامعہ المرکز الاسلامی پاکستان بنوں فون: 0928-331353 فیکس نمبر: 0928-331355

ای میل: [almarkazulislami@maktoob.c](mailto:almarkazulislami@maktoob.c)