

رسول اکرم ﷺ کی دعوت میں انسانی نفسیات کا لحاظ

حافظ محمد سجاد نتر الوالی

لیکچرر گورنمنٹ پوسٹ گریجویٹ کالج چکوال

ہم جس دینی کام کی دعوت دیتے ہیں بظاہر تو یہ بڑا سادہ کام ہے۔ لیکن فی الحقیقت یہ بڑا نازک ہے۔ کیونکہ یہاں مقصود صرف کرنا کرانا ہی نہیں ہے۔ بلکہ اپنی سعی کر کے اپنی عاجزی کا یقین اور قدرت و نصرت پر اعتماد پیدا کرنا ہے۔ سنت اللہ یہی ہے کہ اگر اللہ کی مدد کے بھروسہ پر ہم اپنی کوشش کریں تو اللہ تعالیٰ ہماری کوشش اور حرکت ہی میں اپنی مدد کو شامل کر دیتی ہے قرآن مجید کی آیت ”ويزدکم قوة الہی فوکم“ میں اس طرف اشارہ ہے اپنے کو بالکل بے کار سمجھ کر بیٹھے رہنا تو ”جبریت“ ہے اور اپنی قوت پر اعتماد کرنا ”قدریت“ ہے، اور یہ دونوں گمراہیاں ہیں۔ اور صحیح اسلام ان دونوں کے درمیان ہے۔ یعنی اللہ تعالیٰ نے جدوجہد و کوشش کی جو تعمیری قوت اور صلاحیت ہم کو بخش رکھی ہے، اللہ کے حکم کی تعمیل میں اس کو تو پورا پورا لگا دیں اور اس میں کوئی کسر نہ اٹھا رکھیں۔ لیکن نتائج کے پیدا کرنے میں اپنے کو بالکل عاجز اور بے بس یقینی کرے صرف اللہ تعالیٰ کی مدد ہی پر اعتماد کریں اور صرف اسی کو کار فرما سمجھیں۔ از ملفوظات حضرت مولانا محمد الیاسؒ (بشکریہ تعمیر حیات)

دعوت کے کام میں داعی کے لئے ضروری ہے کہ مخاطب کے نفسیات سے بھی واقف ہو، ہر حال اور ہر جگہ میں دعوت دینا مناسب نہیں بلکہ مقتضی الحال اور حکمت کے تقاضوں کو ملحوظ خاطر رکھتے ہوئے دعوت دینا چاہئے۔
مقالہ ہذا میں داعی کے ایسے صفت کی حامل ہونے پر زور دیا گیا ہے جو رسول اکرم ﷺ کی دعوت میں سب سے نمایاں صفت تھی اسی طرح دعوت کے مواقع اور داعی کے حالات پر تفصیل سے روشنی ڈالی گئی ہے۔ (ادارہ)

بسم الله الرحمن الرحيم

الحمد لله رب العلمين والصلوة والسلام على رسوله محمد وآله واصحابه اجمعين اما بعد

دعوت کا مفہوم:

دعوت کے لفظی معنی پکارنے اور بلانے کے ہیں۔ علامہ راغب اصفہانیؒ ”مفردات القرآن“ میں لکھتے ہیں۔ الدُّعَاءُ إِلَى الشَّيْءِ

الْحِثُّ عَلَى قَصْدِهِ ﴿1﴾ یعنی کسی چیز کو حاصل کرنے پر ابھارنا اور اسی سے ملتے جاتے اصطلاحی معنی بھی ہیں یعنی اللہ کے دین کو قبول کرنے کی طرف لوگوں کو بلانا اور آمادہ کرنا۔ ارشاد باری تعالیٰ ہے اذْعُ اِلَى سَبِيلِ رَبِّكَ بِالْحُكْمَةِ وَالْمَوْعِظَةِ الْحَسَنَةِ وَجَادِلْهُمْ بِالَّتِي هِيَ اَحْسَنُ ﴿2﴾ اپنے پروردگار کی راہ کی طرف لوگوں کو دانائی اور عمدہ نصیحت کے ذریعے بلاؤ اور لوگوں سے ایسے طریقے پر مباحثہ کرو جو بہترین ہو۔

دعوت کے مفہوم میں تقریباً چالیس (40) کے قریب آیات آئے ہیں جن میں دین کی طرف بلانے کا مفہوم موجود ہے۔

تبلیغ کا مفہوم:

تبلیغ کا مفہوم پہنچانا ہے۔ اصطلاح میں اسلام کو دوسرے لوگوں، قوموں، ملکوں تک پوری شرح و وسط سے پہنچانا ہے۔ چونکہ یہ صیغہ زیادہ تر باب تفعیل سے آیا ہے جس میں مبالغہ پایا جاتا ہے لہذا اس کے مفہوم میں یہ بھی شامل ہے کہ مخاطب تک دین کی بات ایسے عمدہ اور دل نشین طریقے سے پہنچانا کہ اس کے دل و دماغ پر اثر انداز ہو۔

اس لفظ تبلیغ کے مفہوم میں تقریباً 25 آیات وارد ہوئی ہیں جن میں دین کی بات دوسروں تک پہنچانے کی فرضیت، فضیلت اور اہمیت بیان ہوتی ہے۔ ﴿3﴾

دعوت و ارشاد کی ضرورت:

اللہ تعالیٰ نے جن و انس کو اس لئے پیدا کیا کہ وہ اس یکتا و لاشریک ذات کی عبادت کریں۔ اس کے اوامر و نواہی کی تعظیم کریں چونکہ عبادت کی تفصیلات محض عقل کی بنیاد پر ہی متعین نہیں کی جاسکتی تھیں، اور نہ ہی یہ ممکن تھا کہ محض عقل کی بنیاد پر احکام الہیہ کی معرفت حاصل کی جاسکے اس لئے اللہ تعالیٰ نے انسانوں کی ہدایت و رہنمائی کیلئے اپنے رسولوں کو بھیجا اور آسمانی کتابیں نازل فرمائی تاکہ ان حقائق کو بیان کیا جاسکے جن کی خاطر کائنات کی تخلیق ہوئی اور بنی نوع انسان کو اپنی خلقت کا مقصد معلوم ہو سکے۔ تاکہ قیامت کے دن لوگ یہ عذر نہ کر سکیں کہ ان کو نیکی اور سچائی کا راستہ معلوم نہیں ہو سکا تھا۔ قرآن حکیم نے اس کی یوں وضاحت کی ہے رُسُلًا مُّبَشِّرِينَ وَمُنذِرِينَ لِقَالِ اِنَّ كُنُوْنَ لِلنَّاسِ عَلٰى اللّٰهِ حُجَّةً بَعْدَ الرُّسُلِ وَكَانَ اللّٰهُ عَزِيزًا حَكِيْمًا ﴿4﴾ (اللہ تعالیٰ نے رسولوں کو خوشخبری دینے والے اور خبردار کرنے والے بنا کر بھیجا تاکہ ان رسولوں کے بعد لوگوں کیلئے اللہ تعالیٰ کے سامنے کوئی حجت باقی نہ رہ جائے۔ اللہ تعالیٰ غالب اور حکمت والا ہے)

اس مقصد کیلئے اللہ تعالیٰ نے ہر قوم میں اپنے ہادی اور رسول بھیجے۔ اللہ تعالیٰ کے رسولوں نے انہی کے زبان میں حق کی دعوت دی تاکہ حق اچھی طرح واضح ہو جائے اور جن باتوں کی دوسروں کو دعوت دی ان کو خود بھی کر کے دکھایا۔

آخر میں خاتم الانبیاء ﷺ کی بعثت ہوئی آپ کی دعوت کسی خاص قوم اور جماعتی مزاج اور رجحان کے لحاظ کی بجائے صرف انسانی مزاج کی ہے۔ آپ ﷺ پر چونکہ تمام عالم کی ہدایت و رہنمائی اور تمام مخلوق پر اتمام حجت کی ذمہ داری ڈالی گئی تھی اور آپ ﷺ کے بعد

کوئی اور نبی آنے والا نہیں تھا اس لئے اللہ تعالیٰ نے آپ کو دو بعثتوں کے ساتھ مبعوث فرمایا۔ ایک بعثت خاص اور دوسری بعثت عام آپ ﷺ کی بعثت خاص اہل عرب کی طرف تھی اس بعثت کی ذمہ داری یعنی دعوت و تبلیغ اور اتمام حجت آنحضرت ﷺ نے براہ راست انجام دیں۔ جبکہ آپ ﷺ کی بعثت عام تمام دنیا کی طرف ہے اس کی ذمہ داریاں ادا کرنے کیلئے اللہ تعالیٰ نے آپ ﷺ کو ایک امت عطا فرمائی اور اس امت کو یہ حکم دیا کہ رسول ﷺ نے جس دین کی دعوت تمہیں دی ہے اس کی تبلیغ تم اسی طرح دوسروں پر کرتے رہو۔ فرمایا گیا کُنْتُمْ خَيْرَ أُمَّةٍ أُخْرِجَتْ لِلنَّاسِ تَأْمُرُونَ بِالْمَعْرُوفِ وَتَنْهَوْنَ عَنِ الْمُنْكَرِ ﴿5﴾ (تم بہترین امت ہو لوگوں کی رہنمائی کیلئے مبعوث کئے گئے ہو معروف کا حکم دیتے ہو اور منکر سے روکتے ہو)

یہی فریضہ رسالت ہے جس کی وجہ سے اس امت کو خیر امت کہا گیا ہے۔ اس جماعتی فرض کو ادا کرنے کی باضابطہ صورت اللہ تعالیٰ کی خود بتائی ہوئی یہ ہے وَلَتَكُنْ مِنْكُمْ أُمَّةٌ يَدْعُونَ إِلَى الْخَيْرِ وَيَأْمُرُونَ بِالْمَعْرُوفِ وَيَنْهَوْنَ عَنِ الْمُنْكَرِ وَأُولَئِكَ هُمُ الْمُفْلِحُونَ ﴿6﴾ (اور چاہئے کہ تم میں ایک گروہ ایسا ہو جو نیکی کی دعوت دے۔ معروف کا حکم کرے اور منکر سے روکے اور یہی لوگ فلاح پانے والے ہیں)۔

حضور اکرم ﷺ کی ارشادات میں بھی دعوت و تبلیغ اور امر بالمعروف و نہی عن المنکر کی بڑی فضیلت آئی ہے آپ ﷺ نے اپنی امت کو دعوت و تبلیغ کا حکم دیا ہے۔ حضرت علیؓ کو مخاطب کرتے ہوئے ارشاد فرمایا فَوَ اللَّهُ لَسِنِّي يُهْدِي اللَّهُ بِكَ رَجُلًا وَاحِدًا خَيْرٌ لَّكَ مِنْ أَنْ يَكُونَ لَكَ حُمْرَ النَّعَمِ ﴿7﴾

الغرض دعوت و تبلیغ ایک مقدس فریضہ ہے جس کا مقصد صداقت و حقانیت کو پھیلانا اور لوگوں کو اس کا قائل کرنا ہے۔

اصول دعوت کی اہمیت:

کسی دعوت کی کامیابی کیلئے دو باتیں اشد ضروری ہیں۔ دعوت دینے والے کا انفرادی کردار اور دعوت کا انداز و طریقہ کار۔ دعوت بجائے خود کتنی ہی پُرکشش کیوں نہ ہو کسی معاشرے میں اسی وقت جڑ پکڑتی ہے جب اسے نہایت حکیمانہ انداز میں پیش کیا جائے۔ دانائی کے ساتھ مخاطب کی ذہنیت، استعداد اور حالات کو سمجھ کر موقع و محل کو دیکھ کر بات کی جائے۔

فرق مراتب اور مخاطب کی نفسیات کو مد نظر رکھا جائے۔ مخاطب کے جذبات کو ابھارا (Appeal) جائے گمراہیوں اور براہیوں کا محض عقلی حیثیت سے ہی ابطال نہ کیا جائے بلکہ انسانی فطرت میں جو ان کیلئے پیدا شدہ نفرت پائی جاتی ہے اسے بھی ابھارا جائے اور اُن کے بُرے نتائج سے خوف دلایا جائے۔ اعمال صالحہ کی خوبی ہی ثابت نہ کی جائے بلکہ ان کی طرف رغبت اور شوق بھی پیدا کیا جائے ایسے انداز اور طریقہ کار اختیار کئے جائیں جن سے قلب و اذہان مانوس ہوں جن سے تحریک و تشویق پیدا ہو اور دعوت میں خیر خواہی، تالیف قلبی اور باہم محبت کی فضا ہو ایسی تڑپ اور دلسوزی سے دعوت دی جائے کہ مخاطب یہ سمجھ لے اور محسوس کرے کہ ناصح کے دل میں اس کی اصلاح کیلئے تڑپ موجود ہے اور حقیقت میں اس کی بھلائی چاہتا ہے۔

داعی اعظم ﷺ کی زبان وحی ترجمان سے اصول دعوت کا طریقہ بھی معلوم ہوا کہ کس طرح لوگوں کو حق و صداقت کے قبول کرنے کی دعوت دینا ہے اور پھر آپ ﷺ کی سیرت طیبہ کے وہ عملی پہلو بھی ہمارے لئے مینار نور ہے جس طرح آپ ﷺ نے حکیمانہ انداز میں دعوت و تبلیغ کا فریضہ سرانجام دیا۔ قرآن حکیم نے اصول دعوت کا ذکر یوں کیا ہے اذْعُ اِلَى سَبِيلِ رَبِّكَ بِالْحُكْمَةِ وَالْمَوْعِظَةِ الْحَسَنَةِ وَجَادِلْهُمْ بِالَّتِيِّ هِيَ اَحْسَنُ ﴿8﴾ اہل ایمان کو تین (3) اصول سکھائے گئے ہیں کہ عقل و حکمت، عمدہ نصیحت، مجادلہ احسن سے دعوت کا فریضہ سرانجام دو۔

تبلیغ و دعوت کی جڑیں اس وقت تک مضبوط نہیں ہوتیں اور اس کی شاخیں پھیل کر پھل نہیں دیتی جب تک اس کی اساس پختہ دلیل پر قائم نہ ہو اور داعی حق اپنی دعوت کو عام کرنے کیلئے ہر دانش مندانہ اور خوبصورت ادبی اسلوب نہ اپنالے اسی طرح رسول اللہ ﷺ کی دعوت اسلام میں ایسے اوصاف تھے جو عقل کو قبولیت پر آمادہ کر دیتے۔ آپ ﷺ پیام حق کی اشاعت کیلئے ایسے طریقے اپناتے تھے جو یقینی کامیابی کے ضامن ہوتے موقع کے مطابق گفتگو فرماتے اور مطالب کو اُسکے شایان شان پیرائے دیتے ہر قبیلے سے اس کی ذہنی سطح پر ہم آہنگ ہو کر کلام کرتے۔ کتب سیر و احادیث کے مطالعہ سے معلوم ہوتا ہے کہ آپ ﷺ دعوت و تبلیغ میں مخاطب کے ذہنی و جسمانی طاقت، اُن کی فطری صلاحیت، ان کے مزاج و طبیعت کو مد نظر رکھتے۔ دعوت کے یہ تمام حکیمانہ اسلوب آپ ﷺ کو ودیعت کئے گئے تھے۔ مثلاً آپ ﷺ چشم دید مشاہدے کیلئے کسی چیز کے ظاہری ہیئت کی طرف اشارہ کرتے یا اس کے پاس کھڑے ہو جاتے اور پھر اس سے اپنی بات مستنبط کرتے تھے۔

ایک بار آپ ﷺ کا بازار سے گزر ہوا۔ بازار ایک چھوٹی موٹی دنیا ہے کوئی خریداری کرتا ہے اور کوئی بیچتا ہے ایک اپنے سامان کا بھاؤ اور قیمت کا اعلان کرتا ہے تو دوسرا اس کی طرف متوجہ ہوتا ہے آپس میں ایک دوسرے سے بڑھنے کا جذبہ پیدا ہوتا ہے۔ غرضیکہ ہر ایک اپنے کام میں مشغول ہوتا ہے ایک شخص نفع کمانے کی دھن میں رہتا ہے تو دوسرا سامان خریدنے کی فکر میں رہتا ہے رسول اللہ ﷺ نے سوچا کہ لوگوں کو اس دنیا کی قدر و قیمت بتائی جائے جس پر یہ ٹوٹ پڑے ہیں چنانچہ ایک کن کٹی بکری کے بچے کی لاش سے گزر ہوا تو آپ ﷺ نے اپنے ساتھیوں کو مخاطب کر کے پرچھا عَنْ جَابِرٍ اَنْ رَسُوْلَ اللّٰهِ ﷺ مَرَّ بِالسُّوقِ وَالنَّاسِ فَمَرَّ بِجَدِي فَتَنَاوَلَهُ بِاُذُنِهِ ثُمَّ قَالَ اَيْكُمْ يُحِبُّ اَنْ هَذَا لَهُ بِدَرَاهِمٍ فَقَالُوْا مَا نَحِبُّ اِنَّهُ لَنَا بِشِيءٍ وَمَا نَصْنَعُ بِهِ؟ قَالَ اَتُحِبُّوْنَ اِنَّهُ لَكُمْ؟ قَالُوْا وَاللّٰهِ لَوْ كَانَ حَيًّا لَكَانَ عَيًّا فِيْهِ لِاَنَّهُ فَكَيْفَ وَهُوَ مَيِّتٌ فَقَالَ فَوَاللّٰهِ اَلدُّنْيَا اَهْوَنُ عَلٰى اللّٰهِ عَزَّ وَجَلَّ مِنْ هَذَا عَلَيْنَا ﴿9﴾

اس طرح آپ ﷺ نے حکمت سے دنیا کی قدر و قیمت واضح فرمادی اور ساتھ ہی اللہ تعالیٰ کی عظمت اور بے نیازی کی عظیم صفت کو عمدہ طریقے سے ذہن نشین کرادیا اسی طرح محسوس طریقے سے دعوت قلب و ذہن پر اثر انداز ہوتی ہے۔

اور مخاطب فوراً قبول کرتا ہے۔ حضور اکرم ﷺ کا نفسیاتی اور دعوتی اسلوب ایک یہ بھی تھا کہ آپ مختلف اوقات میں ایک ہی سوال کے مختلف جوابات دیتے۔ مثلاً ایک شخص آتا ہے وہ سب سے افضل اعمال کے بارے میں سوال کرتا ہے آپ ﷺ اس کو جہاد کا عمل

بتاتے ہیں دوسرے کو صلہ رحمی کا کہتے ہیں بظاہر ان اقوال میں تضاد ہے مگر حقیقت میں یہ جوابات مخاطب کے ذہن اور نفسیات کو سامنے رکھ کر دئے گئے ہیں صحیح بخاری میں ہے

عَنْ أَبِي مُوسَى قَالَ قَالُوا يَا رَسُولَ اللَّهِ أَيُّ الْإِسْلَامِ أَفْضَلُ قَالَ مَنْ سَلِمَ الْمُسْلِمُونَ مِنْ لِسَانِهِ وَيَدِهِ ﴿10﴾
 ایک اور سوال یہ ہوا کہ عَنْ عَبْدِ اللَّهِ بْنِ عَمْرٍو أَنَّ رَجُلًا سَأَلَ النَّبِيَّ ﷺ أَيُّ الْإِسْلَامِ خَيْرٌ قَالَ تَطْعَمُ الطَّعَامَ وَتَقْرَأُ السَّلَامَ عَلَى مَنْ عَرَفْتَ وَمَنْ لَمْ تَعْرِفْ ﴿11﴾

سوال کا مفہوم ایک ہی ہے الفاظ قدرے مختلف ہیں۔ لیکن جواب مختلف ہے یہ سائل کے ذہنی رجحانات و قلبی کیفیات کے مطابق ہے بعض اوقات رسول اللہ ﷺ نے ایک ہی سوال پر دو مختلف افراد کو مختلف جوابات دئے ہیں۔ مثلاً امام احمد بن حنبل روایت کرتے ہیں
 عَنْ عَبْدِ اللَّهِ بْنِ عَمْرٍو بْنِ الْعَاصِ قَالَ كُنَّا عِنْدَ النَّبِيِّ ﷺ فَجَاءَ شَابٌ فَقَالَ يَا رَسُولَ اللَّهِ أَقْبِلْ وَأَنَا صَائِمٌ
 ؟ فَقَالَ لَا فَجَاءَ شَيْخٌ فَقَالَ يَا رَسُولَ اللَّهِ أَقْبِلْ وَأَنَا صَائِمٌ ؟ قَالَ نَعَمْ فَظَنَرُ بَعْضُنَا إِلَى بَعْضٍ فَقَالَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ
 قَدْ عَلِمْتُ نَظَرَ بَعْضِكُمْ إِلَى بَعْضٍ إِنَّ الشَّيْخَ يَمْلِكُ نَفْسَهُ ﴿12﴾

آپ ﷺ کی دعوت کی ایک اہم بات اور اصول مخاطب کا معیار تھا کہ سننے والی کی استعداد کیا ہے۔ آپ بدوی اور شہری، بڑھا لکھا اور ان پڑھ، عقل و تجربہ کے مختلف مدارج والے انسانوں سے مختلف طریقوں سے دعوت دیتے۔ ایک واقعہ سے مزید اس کی شہادت ملتی ہے
 عَنْ أُمَامَةَ الْبَاهِلِيِّ أَنَّ فَتًى مِنَ الْقُرَيْشِ أَتَى النَّبِيَّ ﷺ فَقَالَ يَا رَسُولَ اللَّهِ أُنْذِنُ لِي فِي الزَّيْنَاءِ فَأَقْبِلَ الْقَوْمَ عَلَيْهِ
 وَزَجْرُوهُ فَقَالَ مَهْ مَهْ فَقَالَ أُذِنُهُ فَذَنَا مِنْهُ قَرِينًا فَقَالَ أَتُحِبُّهُ لِأَمِّكَ ؟ قَالَ لَا وَاللَّهِ جَعَلَنِي اللَّهُ فِدَاكَ قَالَ وَلَا النَّاسُ
 يُحِبُّونَ لِأُمَّهَاتِهِمْ قَالَ أَتُحِبُّهُ لِابْنَتِكَ ؟ قَالَ لَا وَاللَّهِ يَا رَسُولَ اللَّهِ جَعَلَنِي اللَّهُ فِدَاكَ قَالَ وَلَا النَّاسُ يُحِبُّونَهُمْ
 لِسِنَائِهِمْ ثُمَّ ذَكَرَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ أُخْتَهُ وَعَمَّتَهُ وَخَالَتَهُ وَفِي كُلِّ ذَلِكَ يَقُولُ الْفَتَى مَقَالَتَهُ لَا وَاللَّهِ يَا رَسُولَ اللَّهِ
 جَعَلَنِي اللَّهُ فِدَاكَ قَالَ فَوَضَعَ يَدَهُ عَلَيْهِ وَقَالَ اللَّهُمَّ اغْفِرْ ذُنُوبَهُ وَطَهِّرْ قَلْبَهُ وَحَصِّنْ فُرْجَهُ قَالَ الرَّاوي قُلْتُ يَكُنْ بَعْدَ
 ذَلِكَ الْفَتَى يَلْتَفِتُ إِلَى شَيْءٍ ﴿13﴾ امامہ باہلی سے روایت ہے کہ ایک قریشی نوجوان آنحضرت ﷺ کے پاس آیا اور کہنے لگا
 حضور! مجھے زنا کی اجازت دیں تمام لوگ اس پر چھپے اسے سخت ست کہا اور اسے بات کرنے سے روکا۔ آپ ﷺ نے اسے قریب کیا وہ
 آپ کے قریب ہوا تو آپ ﷺ نے فرمایا کیا تم اپنی والدہ کیلئے اسے پسند کرو گے؟ کہنے لگا اللہ تعالیٰ مجھے آپ پر قربان کرے خدا کی قسم
 ہرگز نہیں آپ ﷺ نے فرمایا کہ لوگ بھی اپنے ماؤں کیلئے اسے ناپسند کرتے ہیں۔ آپ ﷺ نے فرمایا اسے اپنی بیٹی کیلئے پسند کرو گے؟
 کہنے لگا ہرگز نہیں آپ ﷺ نے فرمایا کہ لوگ بھی اپنے بیٹیوں کیلئے اسے ناپسند کرتے ہیں۔ پھر آپ ﷺ نے اس کی بہن، پھوپھی،
 خالہ کا ذکر کیا اور ہر مرتبہ وہ مذکورہ جواب دہرا تا۔ حضور ﷺ نے اس پر اپنا ہاتھ رکھ اور فرمایا اے اللہ اسکے گناہ کو بخش دے اس کے دل
 کو صاف کر دے اور اس کے فؤادی جنبیہ کو محفوظ کر دے۔ راوی کہتے ہیں کہ اس نوجوان نے اس کے بعد کبھی کسی کی طرف التفات نہیں کیا

اس واقعہ سے معلوم ہوتا ہے کہ آپ ﷺ مخاطب کی نفسیات اور ذہنی مرتبہ کو کتنی اہمیت دیتے تھے۔ بعض اوقات آپ ﷺ بدوی زبان میں گفتگو فرماتے تھے مخاطب اپنی زبان سن کر خوش ہو جاتا اور بات کو بہتر طریقہ سے سمجھ سکتا۔

خطیب بغدادی نے اپنی سند سے عاصم الاشعری کا قول نقل کیا ہے کہ انہوں نے رسول اکرم ﷺ کو مخصوص لہجے میں بات کرتے سنا۔
عَنْ عَاصِمِ الْأَشْعَرِيِّ قَالَ سَمِعْتُ رَسُولَ اللَّهِ ﷺ يَقُولُ لَيْسَ مِنْ أَمِيرٍ أَمْصِيَامُ فِي أَمْسَفَرٍ أَرَادَ لَيْسَ مِنَ الْبَرِّ الصِّيَامُ فِي السَّفَرِ ﴿14﴾

عاصم اشعری کہتے ہیں کہ میں نے رسول اللہ ﷺ کو یہ الفاظ کہے سنا کہ آپ یہ کہنا چاہتے تھے کہ سفر میں روزہ رکھنا کوئی نیکی نہیں ہے۔ اصل میں اشعریوں کی لغت میں لام کو میم سے تبدیل کر دیا جاتا ہے آپ ﷺ نے اپنے لہجے کو چھوڑ کر مخاطب کی لغت میں بات کی جس میں زیادہ اپنائیت معلوم ہوتی ہے بلاشبہ اس سے مخاطب پر ایک خوشگوار اثر پڑتا ہے۔

آپ ﷺ کی دعوت میں حضری و شہری لوگوں سے ان کے انداز و معیار کے مطابق گفتگو فرماتے اور بدوی سے اس کی ذہنیت کے مطابق بات کرتے اس کی بہترین مثال حضرت ابوہریرہؓ کی روایت سے ملے گی جس میں بنی خزاعہ کی ایک شخص کا ذکر کیا گیا ہے جو بدوی تھا ان کا کہنا ہے کہ یہ شخص آنحضرت ﷺ کی خدمت میں حاضر ہوا اور کہا کہ میرے ہاں ایک لڑکا پیدا ہوا ہے جو سیاہ رنگ کا ہے میں نے اسے قبول کرنے سے انکار کر دیا ہے کیونکہ ہم میاں بیوی میں کوئی بھی سیاہ رنگ کا نہیں ہے آنحضرت ﷺ نے اس کی سمجھ بوجھ اور پیشہ کے مطابق جواب مرحمت فرمایا اس سے پوچھا۔ هَلْ لَكَ مِنْ اِبْلِ كَيْمَا هَارِے پلاس اونٹ ہیں؟ اس نے کہا جی ہاں آپ ﷺ نے پھر دریافت فرمایا وہ کس رنگ کے ہیں؟ اس نے کہا سرخ رنگ کے۔ آپ ﷺ نے اس پر سوال کیا کہ ان میں کوئی اور ق یعنی خاستری رنگ کا یا ک سیاہ رنگ کا کوئی اونٹ بھی ہے؟ اس نے کہا جی ہاں ہے۔ آنحضرت ﷺ نے فرمایا اب تم ہی بتاؤ کہ سرخ رنگ کے اونٹ میں سیاہی کیسے آگئی؟ اس نے جواب میں کہا ممکن ہے اس کے نب میں کوئی اونٹ خاستری یا سیاہ رنگ کا ہو اور یہ اس کی جھلک ہو جب بات یہاں پہنچ چکی تو آپ ﷺ نے یہ کہہ کر اس کے شہ کو دور کر دیا کہ وَهَذَا عَسَى أَنْ يَكُونَ نَزْعَةً عَرَبِيَّةً ﴿15﴾ کہ یہاں بھی معاملہ ایسا ہو سکتا ہے کہ یہ نسب کا کرشمہ کا فرما ہو اور اس میں تمھاری بیوی کا کوئی قصور نہ ہو۔

جذبات و احساسات کا لحاظ:

انسان کے جذبات و احساسات اچھیری رُخ دینے ہی کا دوسرا نام تربیت ہے۔ سرکارِ دو عالم ﷺ اپنے مخاطبین کے مزاج اور نفسیات کو ملحوظ رکھنے کے ساتھ ان کے جذبات کا بھی پورا پورا خیال رکھتے تھے اگر جذبات میں سرد مہری ہوتی تو آپ ﷺ حکمت کے ساتھ ان میں حرارت پیدا کرتے اگر جذبات میں اشتعال محسوس کرتے تو کوئی ایسی بات زبان سے نکالتے اور نہ عملاً کوئی ایسی روش اختیار کرتے جس سے جذبات بے قابو ہو جائیں جذبات و احساسات کی رعایت کر کے انہیں صحیح اور تعمیر رُخ دیتے۔ جذبات کو اللہ تعالیٰ اور اس کی رسول ﷺ کی محبت اور دین اسلام کی عظمت و سر بلندی کی طرف پھیر دیتے ایسی ایک مثال غزوہ حنین کے موقع پر پیش آئی۔

رسول اللہ ﷺ جب غزوہ حنین سے واپسی میں مقام حرانہ پر آ کر رُکے آپ ﷺ نے جنگی قیدی اور مال غنیمت تقسیم فرمایا

آپ ﷺ نے سردارانِ قریش کو جو تازہ تازہ مسلمان ہوئے تھے مالِ غنیمت میں وافر حصہ عطا فرمایا جس کے دعوتی و نفسیاتی مصالح تھے انصار کو کچھ حصہ نہ دیا بعض نوجوان آپس میں اس احساس کا اظہار کرنے لگے۔ آپ ﷺ تک بات پہنچی تو آپ ﷺ نے سب کو اکٹھا کیا اور فرمایا اس احاطہ میں آج صرف انصار ہی آئیں جب وہ جمع ہو گئے تو آپ ﷺ نے فرمایا۔ یہ کیا چمیگوئیں ہو رہی ہیں جن کی مجھے اطلاع ملی ہے تم نے اپنے دل میں کیا شکایت محسوس کی ہے؟ لوگوں نے شرمندگی کا اظہار کرتے ہوئے فرمایا کچھ نہیں یا رسول اللہ! بعض ناسمجھ جوان ہیں شیطان نے جن کے دلوں میں خدشات پیدا کر دئے ہیں۔ پھر آپ ﷺ نے فرمایا کیا یہ واقعی نہیں ہے کہ جب میں آپ کے ہاں آیا تھا اس وقت آپ لوگ گمراہی کی حالت میں تھے اللہ تعالیٰ نے میرے ذریعے آپ کو ہدایت فرمائی آپ لوگ آپس میں ایک دوسرے کے دشمن تھے اللہ تعالیٰ نے میرے ذریعے آپ کے دلوں کو جوڑ دیا اور آپس میں اتحاد و اُلفت پیدا فرمائی۔ لوگوں نے کہا کہ یہ بالکل حقیقت ہے اور ہماری گردنیں اللہ اور اس کے رسول کے احسانِ عظیم سے جھکی ہوئی ہیں۔ اس موقع پر رسول اللہ ﷺ نے اپنی طرف سے بات کو طول نہیں دیا بلکہ اسی موقع پر جو بات کسی سننے والے انصاری کے دل میں بطور جواب آسکتی تھی اپنی شانِ مبارک سے اس کا اظہار فرما کر ان کے ساز و محبت کو چھیڑ دیا اور دلوں کی مسیحا کی۔ انصار یو! آپ جواب میں کچھ نہیں کہتے۔ لوگوں نے کہا ہم آپ کو کیا جواب دے سکتے ہیں اللہ اور اس کے رسول کے احسان و کرم کے زیر بار ہیں۔ شکر گزار ہیں۔ آنحضرت ﷺ نے فرمایا کہیں تو بالکل صحیح کہیں گے اور میں بھی اس کی تصدیق کروں گا کہ آپ ﷺ بھی تو یاد کیجئے بخدا اگر تم اس کے جواب میں کہو کہ آپ ہمارے ہاں اس حال میں آئے تھے کہ سبھوں نے آپ کو چھٹایا تھا۔ ایک ہم ہی تھے جنہوں نے آپ ﷺ کو سچا مانا۔ آپ اس حال میں آئے تھے کہ سب نے آپ کا ساتھ چھوڑ دیا تھا ایک ہم ہی تھے جنہوں نے آپ کی مدد کی۔ آپ اس حال میں آئے تھے کہ لوگوں نے آپ کو نکال دیا تھا ہم نے آپ کو پناہ دی آپ اس حال میں آئے تھے کہ آپ خالی ہاتھ تھے ہم نے ہر طرح کی خدمت کی۔ جب آپ ﷺ نے ان کے اندر جوشِ محبت و وفاداری کے سوتے کو چھیڑ دیا اور ان کے آنکھوں سے سیلابِ اشک رواں ہو گیا آنسوؤں سے دلوں کے بند کھل گئے تو فرمایا انصار کے لوگو! آپ کے دلوں میں چند حقیرا شیا کی وجہ سے شکایت پیدا ہوئی جن کے ذریعے میں نے کچھ لوگوں کی تالیفِ قلب کی تاکہ وہ اسلام پر مہذب ہو جائیں اور آپ کے معاملہ میں اسلام کو کافی سمجھا اے انصار کیا یہ بات آپ کو پسند نہیں ہے کہ لوگ تو اپنے خیموں میں اونٹ اور بکریاں لے کر جائیں اور آپ اللہ اور رسول کو لے کر واپس جائیں بخدا اگر ہجرت نہ ہوتی تو میں خود انصار کا ایک فرد ہوتا لوگ کسی گھائی یا وادی میں چلیں تو میں اس وادی میں چلوں گا جس میں انصار چلیں گے اے اللہ انصار پر، انصار کی اولاد پر، انصار کی نسل در نسل پر اپنا فضل فرما۔ یہ سن کر انصار اتنے روئے کہ ان کے داڑھی آنسوؤں سے تر ہو گئیں اور کہنے لگے ہم اپنی اس قسمت پر نازاں ہیں کہ رسول اللہ ﷺ ہمارے حصہ میں آئے جو نصیب میں آیا ہم اس پر راضی ہیں ﴿16﴾

اس طرح رسول اللہ ﷺ نے اسلام اور اپنی ذات کے ساتھ ان کے تعلق کو ایک نئے انداز سے بیان فرما کر ان میں وفاداری اور دینِ اسلام کیلئے محبت میں مزید اضافہ کر دیا آپ ﷺ نے ان کے جذبات و احساسات کی خود ترجمانی فرمائی اور استفہامیہ انداز اختیار کیا جس سے بات سامع کے قلب و ذہن میں اترتی چلی گئی۔ اور اس کا اثر اسی ہی وقت ظاہر ہو گیا آپ ﷺ نے ان کے دلوں میں جہاں اللہ اور اپنی محبت

کیلئے جذبات ابھارے وہاں دنیا کے مال و متاع کے قدر و قیمت اور اصلیت بھی واضح فرمائی کہ یہ چند حقیر اشیاء ہیں جن سے کمزور مسلمانوں کے تالیف قلبی کا سامان کیا گیا۔ اس طرح آپ ﷺ نے ایک طرف کمزور اور نو مسلم اہل مکہ کے نفسیات کو مد نظر رکھا اور انہیں مال غنیمت میں سے کثیر مال عنایت فرمایا تاکہ ان کے دل اسلام اور ایمان پر ثابت قدم رہیں تو دوسری طرف انصار جو کہ دعوت اسلامی کے مددگار اور آپ کی محبت سے سرشار تھے انہیں اپنی محبت اور ان کے ساتھ وابستگی کو اس انداز سے بیان فرمایا کہ وہ اپنی قسمت پر ناز کرنے لگے۔

دعوت نبوی ﷺ کے نفسیاتی اصول و مبادی:

بعض مبادی کے وجود پذیر ہونے سے سیکھنے کا عمل آسانی اور سہولت سے انجام پاتا ہے۔ اور اگر یہ اصول و مبادی نہ پائے جائیں تو یا انسان بالکل سیکھ نہیں پاتا اور سیکھتا بھی ہے تو بہت مشکل اور دھیمی رفتار سے۔ عصر حاضر کے ماہرین نفسیات نے فن تعلیم و تعلم اور ابلاغی نفسیات پر مفصل تجرباتی بحثیں کی ہیں اور بہت باریک بینی سے ان مبادی کی تحدید کی ہے اس نقطہ نظر سے جب سیرت نبوی کے دعوتی پہلو کا مطالعہ کیا جائے تو معلوم ہوتا ہے کہ دعوت نبوی ﷺ میں کس قدر انسانی نفسیات کو مد نظر رکھا گیا۔ آپ نے صحابہ کرام کی نفسیات کے مطابق دعوت کو پیش کیا۔ تربیت تعمیر سیرت اور شخصیت سازی نیز اسلام کی دعوت و نشر و اشاعت میں ان اصول و مبادی کو استعمال کیا۔ حضور اکرم ﷺ نے اپنے ماننے والوں کو یہ تاکید کی ہے کہ **يَسْرُوا وَلَا تَعْسِرُوا وَبَسِّرُوا وَلَا تُنْفِرُوا** ﴿17﴾ یعنی آسانیاں پیدا کرو لوگوں کیلئے مشکلیں کھڑی نہ کرو۔ انہیں خوشخبری سناؤ کہ دین سے قریب آئیں۔ اپنی کسی بات یا اپنے کسی طرز عمل سے انہیں دین سے متنفر نہ کرو۔

اس فرمان نبوی کی یہی معنویت ہے کہ مخاطب کے سامنے بات اس طور پر رکھی جائے کہ اس کے اندر اس کے تئیں رغبت اور میلان پیدا ہو اسے دین سے بیزار اور متنفر نہ کیا جائے۔ حضرات صحابہ کرام کو آپ ﷺ کے اس فرمان کا بڑا پاس تھا وہ اس کا بڑا اہتمام کرتے تھے۔ فقیہ امت حضرت عبد اللہ بن مسعود ہفتہ میں صرف ایک دن لوگوں کو وعظ و نصیحت اور ان کی تذکیر فرماتے تھے لوگوں نے کہا اے ابو عبد الرحمن (آپ کی کنیت ہے) ہم چاہتے ہیں کہ آپ روزانہ ہماری اس تذکیر کا معمول بنائیں۔ آپ نے فرمایا میں ایسا کر سکتا ہوں لیکن صرف اس لئے نہیں کرتا ہوں کہ اس سے آپ لوگ اکتا جائیں گے۔ میں جو وقفہ دے کر آپ لوگوں کو وعظ و تذکیر کرتا ہوں تو اس کا مقصد حضور پاک ﷺ کے نقش قدم کی پیروی کے سوا دوسرا نہیں آنحضرت ﷺ ہمیں بھی وقفہ وقفہ سے ہی وعظ و نصیحت اور تذکیر و یاد دہانی فرمایا کرتے تھے اس وجہ سے کہ ہم لوگ اکتا ہٹ اور بے دلی کا شکار نہ ہوں ﴿18﴾

انسانی نفسیات کی رعایت کی اس سے بہتر کوئی مثال نہیں ہو سکتی۔ الغرض ہم اصول و مبادی میں چند ایک کا ذکر کرتے ہیں جنہیں رسول اللہ ﷺ دعوت اسلام اور صحابہ کرام کی تعلیم و تربیت کے سلسلے میں برتتے تھے۔

محركات: (Motivation):

محركات وہ عوامل ہوتے ہیں جو کسی فرد کے اندر کسی کام کی تحریک پیدا کرتے ہیں یا شوق بڑھاتے ہیں۔ دُنیا میں رُو نما ہونے والے تمام

کے تمام واقعات کسی نہ کسی محرک کا نتیجہ ہوتے ہیں عام محرکات میں بھوک، پیاس، جنسی کشش وغیرہ شامل ہیں لیکن ہمارا موضوع چونکہ دعوت و ارشاد ہے اور تربیت انسانی ہے۔ اس لئے وہ محرکات جو اس مقصد کیلئے کارگر ثابت ہوتے ہیں۔ اُن میں سے ترغیب و ترہیب، انعامات، معاوضہ دینا، مقابلہ و مسابقت، جوصل و غزائی، توجہ و دلچسپی اور دیگر محرکات شامل ہیں۔

قرآن مجید کے تربیتی منہاج کا مطالعہ کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ ترغیب و ترہیب کے ذریعے محرکات عمل کو ابھارا گیا ہے۔ انعامات و اکرام کے ذریعے نیک اعمال کی تحریص (Incentive) دلانی گئی ہے۔ انسان کے ذوقِ جمالیات کو مد نظر رکھ کر اس کو نیکی اور بھلائی کی طرف دعوت کیلئے ایک خاص اسلوب اختیار کیا گیا ہے اور انسان کے سامنے محسوس شواہد کے ذریعے اُن انعامات کی منظر کشی کی گئی ہے تاکہ دعوت قبول کرے اور اس کا اجر پائے مثلاً قرآن مجید میں نیکی اور بھلائی اختیار کرنے والوں، اور اس سلسلے میں جو تکالیف پیش آئیں ان پر صبر کرنے والوں کیلئے جس اجر کا وعدہ کیا گیا ہے اس کا قرآن مجید نے یوں ذکر کیا ہے۔ ارشاد باری تعالیٰ ہے۔ وَجَزَاهُمْ بِمَا صَبَرُوا جَنَّةٌ وَكَانَ سَعْيُكُمْ مَشْكُورًا ﴿19﴾ (ترجمہ:- (اور اللہ تعالیٰ) ان کو صبر کے بدلے (بھشت کے) باغ اور ریشم (کی پوشاک) عطا فرمائے گا۔ وہاں وہ تختوں پر بستے لگائے (بیٹھے) ہوں گے۔ نہ وہاں (آفتاب) دھوپ دیکھیں گے اور نہ شدت کی سردی۔ اور گھنے درختوں کے سائے ان پر بچھکے ہوئے ہوں گے۔ اور میوؤں کے گچھے ان کے بہت قریب اور ہر طرح سے ان کے اختیار میں ہوں گے۔ اور ان کے سامنے چاندی کے سافر اور شیشے کی نہایت شفاف گلاس کا دور چل رہا ہوگا۔ اور شیشے بھی کانچ کے نہیں چاندی کے جو ٹھیک اندازے کے مطابق بنائے گئے ہیں۔ اور وہاں انھیں ایسی شراب پلائی جائے گی جس میں زنجبیل کی پانی کی آمیزش ہوگی یہ بہشت میں ایک چشمہ ہے جس کا نام سلسبیل ہے۔ اور ان کے سامنے ہمیشہ ایک حالت پر رہنے والے نوجوان لڑکے چکر لگاتے ہوں گے کہ جب تم ان کو دیکھو تو سمجھو کہ بکھرے ہوئے موتی ہیں اور جب تم وہاں نگاہ اٹھاؤ گے تو ہر طرح کی نعمت اور عظیم الشان سلطنت دیکھو گے ان کے اوپر سبز کریپ اور اطلس کی پوشاک ہوگی اور انہیں چاندی کے نگین پہنائے جائیں گے۔ اور ان کا پروردگار انہیں نہایت پاکیزہ شراب پلائے گا یہ یقینی تمہارے لئے ہوگا تمہارے اعمال کی جزا اور تمہاری کوشش کی شکر گزاری۔

ان آیات میں دعوتِ حق کو اختیار کرنے اور اس کو پھیلانے کے سلسلے میں جو مشکلات و مصائب و آلام پیش آتے ہیں ان پر ثابت قدم رہنے والوں کیلئے انعامات و اکرامات کا ذکر کیا گیا ہے۔ اور یہ انسان کا نفسی و فطری داعیہ ہے کہ وہ کسی کام کو اسی وقت تیز اندازی میں کرتا ہے جب اس کو اس کے معاوضے یا فوائد و ثمرات کا علم ہو یا اس کی وجہ سے مشہور و معروف ہو جائے یا اس کو اس کے بدلے فوائد و ثمرات کی یقین دہانی کرائی جائے۔ قرآن مجید نے بھی اس فطری داعیہ کو مد نظر رکھا ہے اور ان اشیاء کا ذکر کیا ہے جس کی ہر انسان خواہش رکھتا ہے رسول اللہ ﷺ نے بھی دعوتِ حق پیش کرتے ہوئے ترغیب و ترہیب سے محرک عمل کو ابھارا اسلامی دعوت کے ابتدائی زمانہ میں رسول اللہ ﷺ کی توجہ پورے طور پر اس طرف تھی کہ عقیدہ توحید کی دعوت دی جائے شرک سے نکالا جائے آپ ﷺ آخرت میں ثوابِ عظیم اور دخولِ جنت کا وعدہ کر کے لوگوں کو ایمان اور توحید کو اختیار کرنے اور شرک سے دور رہنے کی بہت ترغیب دیتے۔ اور یہ

ترغیب فقط آخرت کے حوالے سے ہی نہیں تھی بلکہ آپ ﷺ یہ بھی فرماتے کہ دنیا میں بھی تم فلاح پاؤ گے اور تمہیں اس کی عزت و شرف اور بزرگی عطا ہوگی مثلاً ابن سعد نے الطبقات الکبریٰ میں لکھا ہے کہ رسول اللہ ﷺ دعوت و تبلیغ کیلئے حج کے موسم میں ہر اس قبیلہ کے پاس جاتے جو خانہ کعبہ کے زیارت کیلئے آتے تھے اور ان کو دعوت پیش کرتے اور یہ فرماتے کہ اگر تم اس دعوت کو قبول کر لو کامیاب ہو جاؤ گے عرب تمہارے زیر نگین ہوگا اور عجم پر تمہاری حکمرانی ہوگی مثلاً وَكَانَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ يَعْزِضُ نَفْسَهُ فِي الْمَوَاسِمِ قَبِيلَةَ قَيْلَةَ وَيَقُولُ يَا أَيُّهَا النَّاسُ قُولُوا لَا إِلَهَ إِلَّا اللَّهُ تَفْلِحُوا وَتَمْلِكُوا بِهَا الْعَرَبُ وَتَذُلُّ لَكُمْ الْعَجَمُ وَإِذَا آمَنْتُمْ كُنْتُمْ مُلُوكًا فِي الْجَنَّةِ ﴿20﴾

اس طرح بیعت عقبہ اولیٰ کے اصحاب سے آپ نے فرمایا کہ اگر تم نے اس عہد کو پورا کیا تو تمہارے لئے جنت ہے ﴿21﴾ اور ایک مرتبہ آپ ﷺ تشریف لے جا رہے تھے کہ آپ نے دیکھا کہ آل یاسر کو قریش ایذا دے رہے ہیں تو آپ ﷺ نے فرمایا اے اہل یاسر صبر کرو تمہارے لئے جنت کا وعدہ ہے ﴿22﴾

کبھی آپ ﷺ قصہ کہانیوں سے جذبہ عمل کو ابھارتے کیونکہ قصے اور کہانیاں انسان کو متوجہ کرتے ہیں اس لئے دعوت و ارشاد میں قصوں کا استعمال نہایت مؤثر ہے قرآن مجید نے بھی لوگوں کی تربیت کرنے، انہیں نصیحت کرنے اور بہت سی عبرتوں اور حکمتوں کو سکھانے میں قصوں سے مدد لی ہے قرآن مجید نے نہایت اختصار کے ساتھ قصوں کی تربیتی تاثیر کو ان الفاظ میں بیان کیا ہے لَقَدْ كَانَ فِي قَصَصِهِمْ عِبْرَةٌ لِّأُولِي الْأَلْبَابِ ﴿23﴾ بے شک ان کے قصوں میں اہل فہم کیلئے بڑی عبرت ہے۔

رسول اللہ ﷺ نے صحابہ کرام کی نفسیاتی تربیت میں قصوں سے مدد لی ہے صحابہ کرام کی توجہ منعطف کرانے میں مواظب اور حکمت سکھانے کیلئے سننے کا شائق بنانے میں قصوں کا بڑا دخل ہے رسول اللہ ﷺ مختلف تربیتی اغراض کیلئے قصوں سے مدد لیتے تھے۔

معاوضہ دینا:

جس طرح فرد کو سرگرم عمل کرنے اور اسے مشکلات کے حل تک پہنچنے یا مقصد کو پالینے یا علم حاصل کرنے کیلئے بہت سے ممکنہ اعمال کی انجام دہی کی خاطر جدوجہد پر آمادہ کرنے میں محرک (Motivation) بہت اہم چیز ہے اس طرح انسانی کاموں کو قوت پہنچانے اور ان میں مداومت پیدا کرنے میں معاوضہ ادا کرنے کی بڑی اہمیت ہے جو عمل مشکل حل کرنے یا مقصد کو پالنے میں انسانوں کو کامیاب نہ کرے اس سے انسان بہت جلد دست کش ہو جاتا ہے اور جو عمل مشکل حل کرنے اور حصول مقصد میں کامیاب ہووے قوی ہوتا رہتا ہے اور انسان اس کی پابندی کرنا چاہتا ہے۔ تجرباتی تحقیقات نے صحیح اعمال کو پہنچنے کرنے اور تعلیم و تعلم کو استحکام بخشنے میں معاوضہ کی اہمیت ثابت کی ہے۔

رسول اللہ ﷺ نے اچھی طرز زندگی کو استحکام بخشنے کیلئے معاوضہ ادا کرنے کی اہمیت کی طرف اشارہ کیا ہے۔ چنانچہ آپ ﷺ کا ارشاد مبارک ہے اَعْطُوا الْأَجِيرَ أَجْرَهُ قَبْلَ أَنْ يُجِفَّ عِرْقُهُ ﴿24﴾ مزدور کو اس کی مزدوری اس کا پسینہ خشک ہونے سے پہلے

دے دو۔ مزدور کو کام کرنے فوراً بعد مزدوری ملنے سے یہ حوصلہ پیدا ہوتا ہے کہ اپنے کام میں زیادہ محنت کرے اور جب دوبارہ اسے کام کیلئے بلایا جائے تو کام میں اپنی پوری توجہ اور توانائی صرف کر دے اور اپنے فریضہ کو اچھی طرح ادا کرے۔

جدید تجرباتی تحقیقات نے یہ بات واضح کی ہے کہ تعلیم و تعلم کو قوت پہنچانے میں معاوضہ ادا کرنا زیادہ مؤثر ہے جب اس کی ادائیگی بر وقت کر دی جائے۔ رسول اللہ ﷺ نے بالا حدیث میں یہ مطالبہ کر کے کہ مزدور کی مزدوری پسینہ خشک ہونے سے پہلے ادا کر دی جائے اسی جانب اشارہ کیا ہے۔ کیونکہ اجرت کی فوری ادائیگی انسان کے دل میں زیادہ گہرا اثر کرتی ہے اور اسے یہ حوصلہ ہوتا ہے کہ اپنی ڈیوٹی انجام دینے میں پوری کوشش کرے اور اس میں کوتاہی نہ کرے۔

یہ ضروری نہیں کہ معاوضہ مادی شکل میں ہی ہو بلکہ معاوضہ معنوی بھی ہو سکتا ہے۔ تعریف، اظہارِ پسندیدگی یا ہمت و حوصلہ افزائی کی شکل میں۔ کسی سربراہ کا اپنے ماتحت لوگوں کی تعریف کرنا یہ اثر پیدا کرتا ہے کہ وہ لوگ زیادہ سرگرم ہو جاتے ہیں پھر اپنا کام زیادہ اچھے انداز میں کرنے لگتے ہیں۔ استاد کا شاگرد کی تعریف کرنا تعلیم میں اس کی جلد ترقی میں معاون ہوتا ہے۔ انسان کو اگر مستقبل میں کسی بڑے معاوضے کی امید ہو تو وہ مستقبل میں اپنے عظیم مقاصد کو حاصل کرنے کیلئے طویل زمانہ تک منصوبہ بندی اور صبر کے ساتھ متہم جد و جہد جاری رکھتا ہے۔ اسی لئے مسلمانوں کے طرز زندگی کو سنوارنے، ایمان باللہ کے جذبات پیدا کرنے، اللہ تعالیٰ کی رضا جوئی اور رحمت کے نعمتوں سے لطف اندوز ہونے کیلئے تقویٰ اور عمل صالح کی زندگی اختیار کرنے میں ثواب کی ترغیب اور عذاب سے ترہیب کا بڑا گہرا اثر ہے جس کا ہم نے پہلے ذکر کیا ہے۔

امریکی ماہر نفسیات (Skinner) نے جوئی تحقیقات کی ہیں ان سے معلوم ہوتا ہے کہ کسی شخص کی ذمہ جو کام لازم ہوتا ہے اسے پورا کرنے کے بعد مختلف غیر متعین اوقات میں دیا جانے والا معاوضہ اس کے قوت عمل کو تیز کرتا ہے اور اس کی سرگرمی کا مدہم بڑا نا بہت مشکل ہو جاتا ہے۔ وہ جن تجرباتی مثالوں سے اس نتیجہ تک پہنچا ہے۔ کاموں کی انجام دہی پر جو معاوضہ یا انعام دیا جاتا ہے اگر اس کی ادائیگی مختلف غیر متعین اور غیر معلوم اوقات میں ان کاموں کی ادائیگی کے دوران کی جائے تو اپنے فرائض کی ادائیگی اور سرگرمیوں میں اور اہتمام بڑھ جائے گا کیونکہ اس معاوضہ یا انعام کے حصول کا انتظار ہر وقت رہے گا جس کی توقع کی جاتی ہے ﴿25﴾

ہم دیکھتے ہیں کہ SKINNER کی اس دریافت سے چودہ سو سال پہلے رسول اللہ ﷺ کی دعوت و ارشاد میں اس حقیقت کی تطبیق ملتی ہے۔ مثلاً آپ ﷺ کا ارشاد مبارک ہے۔ بے شک رات میں ایک گھڑی ایسی آتی ہے کہ اس میں اگر مرد مؤمن اللہ تعالیٰ سے دنیا اور آخرت کے امور میں سے کسی بھی خیر کی دُعا کرے اللہ تعالیٰ اسے وہ چیز دے دیتے ہیں اور ایسی گھڑی ہر رات میں آتی ہے ﴿26﴾

اس طرح رسول اللہ ﷺ نے غزوہ خندق کے موقع پر کہ جس وقت کھدائی ہو رہی تھی اور ایک سخت چٹان آ پڑی۔ صحابہ کرامؓ نے آپ ﷺ سے عرض کی آپ تشریف لائے اور کدال لی بسم اللہ کہہ کر ایک ضرب لگائی تو ایک ٹکڑا ٹوٹ گیا اور فرمایا اللہ اکبر مجھے ملک شام کی کنجیاں دی گئی ہیں و اللہ میں اس وقت وہاں کے سرخ محلوں کو دیکھ رہا ہوں پھر دوسری ضرب لگائی تو ایک دوسرا ٹکڑا ٹوٹ گیا

اور فرمایا اللہ اکبر مجھے فارس دیا گیا ہے واللہ میں اس وقت مدائن کا سفید محل دیکھ رہا ہوں پھر تیسری ضرب لگائی اور فرمایا بسم اللہ تو باقی ماندہ چٹان بھی کٹ گیا پھر فرمایا اللہ اکبر مجھے یمن کی کنجیاں دی گئی ہیں واللہ میں اس وقت اپنی اس جگہ سے صنعاء کے پھاٹک دیکھ رہا ہوں ﴿27﴾

یعنی یہ جو دعوت پیش کی جا رہی ہے اور اس سلسلے میں جو مشکلات آرہی ہیں عنقریب اللہ تعالیٰ اس کے بدلے دنیا میں سرخرو فرمائے گا اور عرب و عجم پر اس دعوت و پیغام کے علمبرداروں کو غلبہ نصیب ہوگا یہی نہیں آخرت میں بھی اللہ تعالیٰ اجر عظیم عطا فرمائے گا۔ اور خندق کھودتے ہوئے صحابہ کرام اپنے کندھوں پر مٹی..... رہے تھے اسی اثناء میں رسول اللہ ﷺ نے فرمایا اَللّٰهُمَّ لَا عَيْشَ اِلَّا عَيْشَ الْاٰخِرَةِ فَاعْقِرِ لِمُهَاجِرِيْنَ وَالْاَنْصَارِ ﴿28﴾ اے اللہ زندگی تو بس آخرت کی زندگی ہے پس مہاجرین اور انصار کو بخش دے۔

آپ ﷺ نے فقط ہجر و انعامات اور معاوضہ کا ذکر ہی نہیں فرمایا بلکہ آپ نے مادی طور پر انعامات و ہمت افزائی کیلئے معاوضہ بھی عطا فرمایا کرتے تھے مدنی دور میں جب دعوت اسلام خوب پھیل گئی اور تمام عرب سے مختلف قبائل و فود کی شکل میں قبول اسلام و ہدایت اور رہنمائی کیلئے آتے تھے تو آپ ان کو ترغیب آخرت کے ساتھ ساتھ انعام و اکرام سے بھی نوازتے تھے ابن سعد نے الطبقات الکبریٰ میں ستر فود کا ذکر کیا ہے اور ان سب کو آپ نے ہدیئے اور انعامات سے نوازا۔ یہاں بھی آپ نفسیات انسان کا خوب لحاظ فرماتے تھے۔ جو وفد کا سردار یا قبیلے کا ذمہ دار ہوتا اس کو زیادہ عطا فرماتے تاکہ اپنے قبیلے میں جا کر دعوت و تبلیغ کا فریضہ سرانجام دے اور اُس کو دعوت کی ذمہ داری بھی سونپتے مثلاً جب عبدالقیس کا وفد جن کی تعداد بیس (20) کے قریب تھی عبد اللہ بن عوف الاشج کی قیادت میں آیا اور آپ سے عرض کیا گیا کہ یہ عبدالقیس کا وفد ہے آپ نے فرمایا ان کو مرحبا ہے عبدالقیس بھی کیسی اچھی قوم ہے ان لوگوں نے آپ ﷺ کو سلام کیا رسول اللہ ﷺ نے دریافت فرمایا کہ تم میں عبدالاشج کون ہے عبد اللہ نے کہا یا رسول اللہ میں ہوں وہ کر یہ المنظر (بدشکل) آدمی تھے۔

رسول اللہ ﷺ نے ان کی طرف دیکھ کر فرمایا کہ انسان کی کھال کی مشک نہیں بنائی جاتی البتہ آدمی کی دوسب سے چھوٹی چیزوں کی حاجت ہوتی ہے ایک اس کی زبان اور ایک اس کا دل رسول اللہ ﷺ نے فرمایا اے عبد اللہ تم میں دو خصلتیں ایسی ہیں جن کو اللہ تعالیٰ پسند کرتا ہے عبد اللہ نے کہا وہ کون کون سی۔ آپ ﷺ نے فرمایا کہ حلم اور وقار۔ انہوں نے عرض کیا کہ یہ چیزیں پیدا ہوگئی ہے یا میری خلقت اسی پر ہوئی ہے۔ آپ نے فرمایا کہ تمہاری خلقت اسی پر ہوئی ہے آپ نے ان لوگوں کو انعامات کا حکم دیا عبد اللہ الاشج کو سب سے زیادہ دلایا انھیں ساڑھے بارہ اوقیہ چاندی مرحمت فرمائی ﴿29﴾

اس وفد سے آپ کی ملاقات اور دعوت سے پتہ چلتا ہے کہ آپ نے نفسیات انسان کا کس قدر لحاظ فرمایا مثلاً

(1) سب سے پہلے عبدالقیس کے وفد کی آمد پر خوش آمدید کہا۔

(2) اُس وفد اور اُس کے رئیس کی مدح و توصیف فرمائی۔

(3) وفد کے رئیس عبداللہ بن عوف رضی اللہ عنہ جو بظاہر بد شکل ہیں ان کے ظاہری شکل و صورت کے برعکس ان کے داخلی صفات اور خوبیوں کا ان کے سامنے ذکر کیا کہ حقیقت میں اصل خوبصورتی اور حسن، رنگ و نسل کا نہیں بلکہ وہ اخلاق حمیدہ جن سے انسان معصف ہے۔ اور عبداللہ رضی اللہ عنہ میں جو دو خصلتیں اور خوبیاں علم و وقار ہیں یہی ان کی خوبصورتی اور حسن ہے اس طرح آپ صلی اللہ علیہ وسلم نے ان کے (Interiority Complex) کو ختم کر کے ان کے صفات حمیدہ کا ذکر کیا۔

(4) انعامات میں ان کو یعنی عبداللہ رضی اللہ عنہ کو جو کہ وفد کے رئیس تھے سب سے زیادہ دلایا۔

طریقہ تنبیہ و تادیب:

اصول دعوت میں حکمت اہم اور مقدم شرط ہے جس کو مد نظر رکھنا داعی و مبلغ اور صح و ہادی کیلئے نہایت ضروری امر ہے تاکہ وہ خود اور اس کے اصلاح و ہدایت کا کام لوگوں کی مخالفتوں اور بدگمانیوں سے محفوظ رہے اور اس کے خلاف نفرت و عداوت کی آگ نہ بھڑک اُٹھے اگر کسی خاص شخص یا جماعت کے بعض افراد کے اندر کوئی مخصوص قسم کی خرابی اور خامی پائی جائے جس کی نشاندہی کر کے براہ راست ان سے اصلاح کا مطالبہ کیا جائے تو اس کا اُلٹا اثر ہوگا۔ اور جن لوگوں کی اصلاح مقصود ہے ان کے اندر خواہ مخواہ کی ضد، مخالفت اور عناد پیدا ہوگا اور وہ اپنی اصلاح و ہدایت پر کوئی توجہ نہیں دیں گے۔ حکمت کا تقاضا یہ ہے کہ خرابیوں کی جانب اس طرح توجہ دلائی جائے جس سے معلوم ہو کہ یہ کسی مخصوص و متعین شخص کی خرابی کا ذکر نہیں کیا جا رہا بلکہ اصل مقصد عام لوگوں کی اصلاح ہے اور داعی و صح کے دل میں سب کی ہمدردی و اصلاح کا جذبہ موجزن ہے۔ اور اس نے اسے مجبور کیا ہے کہ وہ اس خرابی کی جانب انہیں متوجہ کرے۔ رسول اکرم صلی اللہ علیہ وسلم کا انداز تنبیہ و تادیب یہی تھا کہ اگر کسی خاص شخص کی غلطی کی اصلاح مقصود ہوتی تو آپ صلی اللہ علیہ وسلم براہ راست اسے مخاطب کر کے اس کی جانب متوجہ نہیں کرتے تھے کیونکہ اس سے اُس کے اندر نفرت و بیزاری پیدا ہونے کا اندیشہ تھا۔ چنانچہ ایسے مواقع پر آپ کا خطاب عام ہوتا تھا گویا آپ کو پوری قوم کی اصلاح و ہدایت مطلوب و مقصود ہے اور جس خرابی کی ذکر آپ صلی اللہ علیہ وسلم کر رہے ہیں وہ کسی خاص میں نہیں پائی جاتی بلکہ عام افراد میں موجود ہے۔ خطاب کے اس طریقہ سے بات زیادہ مؤثر اور کارگر ہوتی ہے۔ یہاں اس کی چند مثالیں پیش کی جاتی ہیں۔

..... نماز میں خشوع و خضوع اور تمکین و وقار ضروری ہے لیکن ابتداء میں یہ ارکان و آداب لازمی نہیں قرار دئے گئے تھے بلکہ بتدریج ان کی تکمیل کی گئی۔ اس کے بعد بھی جب کچھ لوگ نماز میں آنکھ اٹھا کر آسمان کی طرف دیکھ لیا کرتے تھے تو آپ صلی اللہ علیہ وسلم نے ان کی اصلاح کی ضرورت محسوس کی مگر انہیں اس سے باز رہنے کی ہدایت ایسے عام انداز میں کی کہ وہ یہ نہ سمجھیں کہ محض انہیں کو پیش نظر رکھ کر بات کی گئی ہے فرمایا مَسَابِلَ اَقْوَامٍ يَرْفَعُونَ اَبْصَارَهُمْ اِلَى السَّمَاءِ فِي صَلَوَاتِهِمْ ﴿35﴾ یہ کیسے لوگ ہیں کہ نماز میں آسمان کی طرف نظر اٹھا کر دیکھا کرتے ہیں تشدد اور غلو پسند لوگ شریعت کی بیان کردہ ہدایت پر قناعت نہیں کرتے اور اللہ تعالیٰ کی دی ہوئی رخصتوں سے فائدہ اٹھانا پسند نہیں کرتے اس لئے وہ اپنے اوپر ایسے قیود اور بندشیں عائد کر لیتے ہیں جو خدا اور رسول کی

جانب سے ان پر عائد نہیں کی گئی ہیں۔

رسول اللہ ﷺ نے اس طرح کے لوگوں کی مذمت کی ہے حضرت عائشہؓ بیان کرتی ہیں کہ آپ جن رخصتوں پر عمل پیرا تھے بعض لوگوں کو انہیں کرنے میں تکلیف ہوتا تھا جب آپ کو اس کی اطلاع ہوتی تو آپ نے حمد و ثنا کی عام انداز میں لوگوں کو اس طرح تنبیہ فرمائی

مَا بَالُ أَقْوَامٍ يَتَنَزَّهُونَ عَنِ الشَّيْءِ أَوْضَعَهُ فَوَاللَّهِ إِنِّي لَأَعْلَمُهُم بِاللَّهِ وَأَشَدُّهُمْ لَهُ حَشِيَّةً ﴿31﴾ لوگوں کو کیا ہو گیا ہے کہ وہ اس چیز سے بھی احتراز کرتے ہیں جن کو میں کرتا ہوں خدا کی قسم مجھے اللہ تعالیٰ کے بارے میں ان سے زیادہ واقفیت حاصل ہے اور ان میں سے زیادہ اُس سے ڈرتا ہوں۔

کسی یقین و صراحت کے بغیر اصلاح و ہدایت اور تلقین و ارشاد کا یہی عام انداز اور مؤثر تبلیغ اسلوب ان حدیثوں میں پایا جاتا ہے جن میں احد کم کے الفاظ وارد ہوئے ہیں گویا اس طرح کے حدیثوں میں کوئی ایک شخص کی غلطی پر تنبیہ مقصود ہوتی ہے لیکن خطاب کا رُخ عام لوگوں کی طرف کر دیا جاتا ہے تاکہ اس کی زبرد براہ راست کسی ایک شخص پر نہ پڑے بلکہ اس کے عموم کی وجہ سے ہر شخص کو تنبیہ ہو جائے اور اس شخص کو بھی بُرا نہ لگے جو واقعی اس فعل کا مرتکب ہو۔

آپ ﷺ کی دعوت میں (Humanistic Psychology) کا پہلو:

تعلیم و تعلم اور ابلاغی و سماجی نفسیات میں کئی ایک نظریات و تصورات بیان کئے گئے ہیں ان کا مطالعہ تعلیم و تدریس اور دعوت و تبلیغ سے وابستہ افراد کیلئے مفید اور سود مند ہو سکتا ہے عصر حاضر میں انسانیت پسند ماہرین نفسیات نے اپنے نظریات سے جدید نفسیات میں ایک نئی طرح ڈالی ہے۔ ان ماہرین نے بنیادی طور پر انسان کی فطرت کو کلی انداز میں دیکھا ہے اور انسانی جذبات و احساسات اور انسانی پہلو (Human Factor) کو سمجھنے کی کوشش کی ہے ان کے نزدیک مؤثر ابلاغ اور تعلیم کی خوبی یہ ہے کہ وہ انسانی جذبات و احساسات سے ہم آہنگ ہو اور عملی اعتبار سے خود بھی اس کام پر عمل پیرا ہو جس کی وہ دعوت دے رہا ہے یا جس کا ابلاغ کر رہا ہے یعنی ان کے نزدیک مؤثر ابلاغ و تعلم خود مبلغ کا ذاتی کردار اور اخلاق ہے ایک انسانیت پسند ماہر نفسیات (Rest) تعمیر سیرت کے عمل کا تجزیہ کرتے ہوئے لکھتا ہے کہ یہ عمل چار مرحلوں پر مشتمل ہے کردار کی تعمیر کے سلسلے میں پہلا مرحلہ افراد کے اندر اخلاقی حس (Moral Sensitivity) پیدا کی جاتی ہے تاکہ صورت حال پر توجہ دے کر کچھ نہ کچھ کرنے کیلئے مائل ہو دوسرا مرحلہ اخلاقی فیصلہ (Moral Judgement) کرانے کا مرحلہ ہے جہاں اس مخصوص صورت حال میں کئی ممکنہ رد عمل سے اخلاقی طور پر مثبت اور بخشن رد عمل کا انتخاب کریں۔

تیسرا مرحلہ اخلاقی تحریک (Moral Motivation) کا ہے جہاں اپنے انتخاب پر عمل پیرا ہونے کیلئے خواہش کا اظہار کرتے ہیں۔ چوتھا اور آخری مرحلہ اخلاقی کردار (Moral Character) کا ہے جہاں افراد اپنے اخلاقی فیصلوں پر عمل کرنے کیلئے نہ صرف تحریک عمل پاتے ہیں بلکہ نہایت استقلال اور ثابت قدمی سے ان فیصلوں پر عمل کرتے ہیں کیونکہ کردار کا اظہار اعمال سے ہی ہوتا ہے ﴿32﴾

کردار سازی کے پہلے دو مرحلوں کو افراد میں ابھارنے کیلئے انہیں اخلاقی مسائل اور واقعات سے دوچار کرنا ضروری ہے اس لئے تعمیر

سیرت و تشکیل ذات کیلئے سب سے اعلیٰ نمونہ خود مُبَلِّغٌ وَمُعَلِّمٌ كَاذَاتِي كَرْدَار اور اخلاق ہوتا ہے اس لئے کہ جس کی وہ دعوت دے رہا ہے کیا وہ خود بھی اس پر عمل پیرا ہے؟ کیا اس کے قول و فعل میں تضاد تو نہیں؟ اور کیا وہ اخلاق حمیدہ سے اپنی ذات کو مزین کئے ہوئے ہے؟ چنانچہ انسانیت پسند یعنی (Humanistic Psychology) میں سب سے زیادہ زور اس بات پر دیا جاتا ہے کہ استاد، داعی اور مُبَلِّغ کی سیرت افراد کیلئے باعث تقلید ہونی چاہئے تاکہ وہ کردار کے اعلیٰ نمونوں کے تقلید کر کے انہیں شخصیت کا حصہ بنا سکیں۔

دعوت نبوی ﷺ کا مطالعہ کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ آپ ﷺ کی ذات صفات والا اخلاق کے اعلیٰ درجہ پر فائز تھی۔ اور آپ کی سیرت و اخلاق کی ایک اور امتیازی شان عمیّت بھی ہے یعنی سب سے پہلے خود عمل کر کے دکھایا اور بعد میں اس کے کرنے کا حکم دیا اور آپ ﷺ کی سیرت و اخلاق کی گواہی خود خالق کائنات نے یوں دی وَأَنْكَ لَعَلِي خُلُقِي عَظِيمٌ ﴿33﴾ اور آپ ﷺ جس مقصد کیلئے بھیجے گئے اور جو بات آپ کے مقاصد نبوت میں شامل تھی وہ اخلاق عالیہ کی تکمیل و اتمام ہے آپ ﷺ نے خود ارشاد فرمایا اِنَّمَا بُعِثْتُ لِأَتَمِّمَ مَكَارِمَ الْأَخْلَاقِ ﴿34﴾ بے شک مجھے اخلاق کی تکمیل کیلئے مبعوث کیا گیا۔

آپ کی بعثت سے پہلے کی زندگی بھی اہل مکہ کیلئے اخلاق حسنہ کی ایک مثال تھی اور وہ آپ کے اخلاق و کردار کی گواہی دیتے تھے مثلاً بناء کعبہ کے وقت جب حجر اسود کو مخصوص جگہ رکھنے کا مسئلہ درپیش ہوا اور قریش لڑائی، جھگڑے تک پہنچ گئے۔ اور آخر فیصلہ یہ ہوا کہ مسجد حرام کے دروازے سے جو شخص پہلے داخل ہوا اسے اپنے جھگڑے کا حکم مان لیں گے۔ لوگوں نے یہ تجویز منظور کر لی۔ اللہ تعالیٰ کی مشیت کہ اس کے بعد سب سے پہلے رسول اللہ ﷺ تشریف لائے لوگوں نے آپ کو دیکھا تو چیخ پڑے کہ

هَذَا الْاَمِينِ رَضِينَا هَذَا مُحَمَّدٌ ﷺ ﴿35﴾

هَذَا الْاَمِينِ قَدْ رَضِينَا بِمَا قَضَى بَيْنَنَا ﴿36﴾

هَذَا الْاَمِينِ قَدْ رَضِينَا بِهِ ﴿37﴾

هَذَا الْاَمِينِ رَضِينَا هَذَا مُحَمَّدٌ ﴿38﴾

هَذَا الْاَمِينِ قَدْ رَضِينَا بِهِ فَحَكَمُوهُ ﴿39﴾

یعنی سب سے پہلے انہوں نے اس اخلاقی صفت کا ذکر کیا جس کی وجہ سے آپ اُن کے نزدیک مشہور و معروف تھے۔ اس کے بعد آپ کے اسم مبارک کا ذکر کیا اور اس کے بعد اس مسئلے کے جھگڑے کا جس کے بارے میں آپ فیصلہ کریں گے۔ یہی نہیں بلکہ آپ کی دعوت کے سب سے بڑے مخالف اور آپ کے جانی دشمن بھی آپ کے اخلاق و کردار کی خوبیاں بیان کرتے ہیں مثلاً ابو جہل، عتبہ، ابوسفیان، نضر بن حارث نے آپ کی صداقت، امانت اور شرافت کی گواہی دی ہے۔

ابو جہل نے یوں کہا وَاللّٰهِ اِنَّ مُحَمَّدًا لَصَادِقٌ وَمَا كَذَبَ مُحَمَّدٌ قَطُّ ﴿40﴾ اللہ تعالیٰ کی قسم محمد سچے ہیں انہوں نے کبھی جھوٹ نہیں بولا۔

نضر بن حارث نے کہا قَدْ كَانَ مُحَمَّدٌ فِينَكُمْ غَلَامًا اَرْصَاكُمْ فِينَكُمْ وَاَصْدَقُكُمْ حَدِيثًا وَاَعْظَمُكُمْ اَمَانَةً ﴿41﴾

اور پھر جب دعوت عام کے اعلان کا حکم ہوا تو دعوت اسلام کو عام کرنے اور لوگوں تک پہنچانے کیلئے کوہ صفا پر چڑھے تاکہ لوگوں کو اس سے متنبہ کرے اور ان کو اس دین کی بشارت دیں۔ آپ ﷺ نے لوگوں کو بلایا اور جب تمام قبائل کے لوگ اکٹھے ہو گئے تو اس وقت آپ نے دعوت دین پیش کی اس موقع پر آپ نے کوئی معجزہ نہیں دکھایا بلکہ اپنی اخلاق اور اپنی ذات کو ہی بطور معجزہ پیش کیا صحیح بخاری میں ہے آپ ﷺ نے فرمایا: **لَوْ أَحْبَبْتُكُمْ لَوْ أَحْبَبْتُكُمْ أَنْ خِيَلًا تُخْرَجُ بِسِفْحِ هَذَا الْجَبَلِ أَكُنْتُمْ مُصَدِّقِي قَالُوا مَا جِئْنَا بِكَ كَذِبًا ﴿42﴾** لوگو! اگر میں تمہیں بتاؤں کہ اس پہاڑ کی دوسری طرف ایک بھاری لشکر ہے جو تم پر ٹوٹ پڑنا چاہتے ہیں تو تم میری بات کو کچھ مانو گے؟ سب نے کہا ہاں ہمارے تجربہ میں ہے کہ آپ کبھی بھی جھوٹ بولنے والا نہیں رہے۔

اس واقعہ سے رسول اللہ ﷺ کی سیرت و کردار کے بارے میں مشرکین مکہ کی رائے معلوم ہوتی ہے اور پھر آپ ﷺ کے دعوتی اسلوب و ابلاغ کا بھی پتہ چلتا ہے کہ آپ نے علاقائی نفسیات کو مد نظر رکھتے ہوئے ایک خاص آواز (یا صبا حاہ) لگائی جو کہ کسی خطرہ یا دشمن کے حملہ کے وقت لگائی جاتی تھی تاکہ لوگوں کو آگاہ کیا جائے چنانچہ جب تمام بطون قریش اکٹھے ہو گئے تو آپ نے اپنی سیرت کو اس انداز سے پیش کیا کہ سب نے یہ کہا کہ آپ سچے ہیں جب ان کا اعتماد آپ کے سیرت کے حوالے سے واضح ہو گیا تو پھر آپ نے دعوت حق کو پیش فرمایا الغرض رسول اللہ ﷺ نے اپنی سیرت و اخلاق کو بطور نمونہ کے پیش فرما کر اپنی دعوت کی حقانیت و صداقت کو ثابت فرمایا کہ جس سے انکار و فرار ناممکن تھا اور پھر انتہائی قلیل عرصہ میں یہ دعوت نہ صرف جزیرۃ العرب بلکہ عالمی سطح تک پھیل گئی اور امراء و ملوک رؤساء و حکمرانوں نے اسے اختیار کیا کیونکہ اس کی اساس و بنیاد آپ ﷺ کی امتیازی شان عملیّت پر تھی اور یہی آج کی جدید نفسیات کا خاصہ ہے کہ اس کے نزدیک بھی مؤثر ابلاغ اور تعلیم کیلئے اولین شرط معلّم و مُتعلّم کا کردار اور اس کی عملیّت ہے۔

خلاصہ بحث:

مذکورہ مقالہ کا حاصل یہ ہوا کہ دعوت دین امت مسلمہ کی بنیادی فرائض میں سے ہے اور اس فریضہ کو سرانجام دینے کیلئے ”دعوت اور اس کے طریقہ کار“ کا مطالعہ بہت ضروری ہے اللہ تعالیٰ نے قرآن حکیم میں دعوت کے اصول بیان فرمادے ہیں اور پھر سیرت انبیاء مشعل راہ ہے۔ داعی اعظم ﷺ کی سیرت طیبہ نمونہ تقلید ہے۔ اور خاص کر آپ کے دعوتی اسلوب و منہج کا مطالعہ ایک داعی حق کیلئے از حد ضروری ہے کہ آپ نے کس قدر نفسیات انسانی کو مد نظر رکھا۔ عصر حاضر کا تقاضا یہی ہے کہ دعوت دین میں اسی طریقے پر عمل کیا جائے جو آپ ﷺ نے اختیار فرمایا تھا۔ اسی میں کامیابی ہے اس سلسلے میں سیرت طیبہ سے چند ایک مثالیں پیش کی ہیں۔ اللہ رب العزت عمل کی توفیق عطا فرماوے۔ آمین۔

حواشی و حوالہ جات:

﴿1﴾ علامہ راغب اصفہانی ”مفردات القرآن“ (بذیل مادہ) مکتبۃ القاسمیۃ لاہور 1993ء

﴿2﴾ سورة النحل 125

﴿3﴾ فؤاد عبد الباقي معجم المفہرس لالفاظ القرآن الکریم (بذیل مادہ)

﴿4﴾ سورة النساء 165

﴿5﴾ سورة آل عمران 110

﴿6﴾ سورة آل عمران 104

﴿7﴾ الجامع الصحيح للبخاری ” کتاب المغازی “ باب غزوة خیبر طبع مصر 1990
ترجمہ ” اے علی! تیرے ذریعے اللہ تعالیٰ کسی بھی ایک فرد کو ہدایت دے تو تیرے لئے سُرُخِ اذنوں سے بہتر ہے۔“

﴿8﴾ سورة النحل 125

﴿9﴾ الترغیب والترہیب للمندری عبد العظیم بن عبد حافظ ” مصر “ حدیث نمبر 2644

ترجمہ:- حضرت جابرؓ سے روایت ہے کہ رسول اللہ ﷺ ایک گاؤں سے واپسی پر مدینہ کے بازار سے گزر رہے تھے۔ لوگوں نے آپ کو دونوں طرف سے گھیر رکھا تھا۔ وہاں چھوٹے کانوں والا ایک مردہ بکری کا بچہ پڑا ہوا تھا۔ آپ ﷺ نے اس کے کان پکڑے اور فرمایا تم میں سے کون اس مردہ بچے کو ایک درہم میں خریدنے کیلئے تیار ہے؟ صحابہؓ نے فرمایا ہم کسی بھی قیمت پر اس کو خریدنا نہیں چاہتے ہیں۔ یہ ہمارے کسی کام کا نہیں۔ آپ نے فرمایا کیا تم پسند کرتے ہو کہ یہ تم کو مل جائے صحابہ نے جواب دیا اے اللہ کے رسول اگر یہ زندہ ہوتا تب بھی کان چھوٹے ہونے کی وجہ سے اس میں عیب تھا اور اب تو یہ مردہ بھی ہے اس لئے کوئی سوال پیدا نہیں ہوتا۔ یہ سن کر آپ نے فرمایا یہ بچہ تمہاری نظر میں جتنا بے وقعت ہے دنیا اللہ تعالیٰ کی نظر میں اس سے زیادہ بے وقعت ہے۔

﴿10﴾ الجامع الصحيح للبخاری ” کتاب الایمان “ باب ای الاسلام افضل

﴿11﴾ ===== ” باب تطعم الاطعام من الاسلام “

﴿12﴾ المسند امام احمد بن حنبل دار الفكر بیروت 1987ء ج 2 ص 120

﴿13﴾ ===== ج 5 ص 256

﴿14﴾ الكفاية في علم الرواية للخطيب البغدادي مصر 1357ھ ص 183

﴿15﴾ صحيح مسلم طبع مصر 1334ھ 1134/2

﴿16﴾ الجامع الصحيح للبخاری ” کتاب المغازی “ باب غزوة الحنین 620/2

اور السیرة النبویة لابن هشام ” دار احیاء التراث العربی “ بیروت 1936ء 141/4

عبارت یوں بیان کی گئی ہے۔ یا مَعْشَرَ الْأَنْصَارِ مَقَالَةٌ بَلَّغْتَنِي عَنْكُمْ وَجِدَةٌ جَدْتُمُوهَا عَلَيَّ أَنْفُسِكُمْ أَلَمْ أَنْفُسِكُمْ ضَلَالًا فَهَذَا كُمْ اللَّهُ وَعَالَةٌ فَأَعَانَا كُمْ اللَّهُ وَأَعْدَاءُ فَأَلْفَ بَيْنَ قُلُوبِكُمْ قَالُوا بَلَى اللَّهُ وَرَسُولُهُ أَمِنْ وَأَفْضَلُ ثُمَّ قَالَ آتَا تَجِيؤُنِي يَا مَعْشَرَ الْأَنْصَارِ قَالُوا بِمَاذَا نُجِيئُكَ يَا رَسُولَ اللَّهِ اللَّهُ وَلِرَسُولِهِ الْأَمْنُ وَالْفَضْلُ قَالَ أَمَا وَاللَّهِ لَوْ شِئْتُمْ لَقَلْتُمْ

فلصدقتم ولصدقتم أئنيك مُكذِّبًا فصدقناك ومخذولًا فنصرتناك وطريدًا فأوئيتك وعاتلاً فأسيتك،
أوجدتم يا معشر الأنصار في أنفسكم من الدنيا تألفت بها قومًا ليسلموا ووكلتكم إلى إسلامكم ألا
ترضون يا معشر الأنصار أن يذهب الناس بالشاءة والبيعير وترجعوا برسول الله إلى رحالكُم؟ فالذي نفس
محمد بيده لو ألهجرة لكنك إمرأ من الأنصار ولو سلك الناس شعياً لسلكك شعب الأنصار اللهم ارحم
الأنصار وأبناء الأنصار وأبناء أبناء الأنصار فبكي القوم حتى لحاهم وقالوا رضينا برسول الله هسماً وخطاً
(ابن هشام 141/4)

﴿17﴾ الجامع الصحيح للبخارى "كتاب العلم" باب ما كان النبي ﷺ يتخولهم بالموعظة الحسنة كي لا يتفروا

﴿18﴾ الجامع الصحيح للبخارى "كتاب العلم" باب من حبل لاهل العلم ايما معلومة

(عبارت یوں ہے) عَنْ أَبِي وَائِلٍ قَالَ كَانَ عَبْدُ اللَّهِ يَذْكُرُ النَّاسَ فِي كُلِّ خَمِيسٍ فَقَالَ لَهُ رَجُلٌ يَا أَبَا عَبْدِ الرَّحْمَنِ
لَوِ دِدْتُ أَنْكَ ذَكَرْتَنَا كُلَّ يَوْمٍ قَالَ أَمَا إِنَّهُ يَمْنَعُنِي مِنْ ذَلِكَ أَنِّي أَكْرَهُ أَنْ أَمْلِكُمْ وَأَنْتِي أَتَخَوَّلُكُمْ بِالْمَوْعِظَةِ كَمَا
كَانَ النَّبِيُّ ﷺ يَتَخَوَّلُنَا بِهَا مَخَافَةَ السَّامَةِ عَلَيْنَا

﴿19﴾ سورة الدهر 12 تا 22

﴿20﴾ الطبقات الكبرى محمد بن سعد 216/1

﴿21﴾ الجامع الصحيح للبخارى باب وفود الانصار و ابن هشام 288/1 و الطبقات 220/1

﴿22﴾ ابن هشام 319/1

﴿23﴾ سورة يوسف 111

﴿24﴾ سنن ابن ماجه كتاب الاجارة

﴿25﴾ نجاشي، عثمان علي، ذاك الحديث نبوي اور علم النفس (مترجم فہم اختر ندوی) الفيل ناشران لاہور ص 93

﴿26﴾ صحيح مسلم بروایت جابر 841/2 حديث نمبر 117019

﴿27﴾ ابن هشام 219/2

﴿28﴾ الجامع الصحيح للبخارى كتاب المغازي باب غزوة خندق 588/2

﴿29﴾ الطبقات الكبرى لابن سعد 88/2 (ترجمہ اردو) نفيس اكيڈمی كراچی

﴿30﴾ الجامع الصحيح للبخارى كتاب الصلوة باب رفع الي السماء في الصلوة 104/1

﴿31﴾ صحيح البخاري كتاب الاعتصام باب ما يكره من التعمن والتنازع والغلو في الدين والبدع 1084/1

﴿32﴾ ڈاکٹر منظور عارف (تعلیم اور تعلم نفسیات کے انسانیت پسندانہ تناظر سے) مجلہ تعلیمی زاویے (جولائی 1994ء)

﴿33﴾ القلم 4

﴿34﴾ امام مالک بن انس (الموطأ) دار احیاء الکتب العربیہ مصر) کتاب حسن الخلق باب ما جاء فی

حسن الخلق حدیث نمبر (8)

﴿35﴾ ابن ہشام 197/1

﴿36﴾ الطبقات الکبری لابن سعد 124/1

﴿37﴾ ابن اثیر الکامل فی التاریخ 45/2

﴿38﴾ ابن کثیر السیرة النبویة 280/1

﴿39﴾ ازرقی اخبار مکہ (تحقیق استاد رشدی الصالح . دار الثقافة مکة المكرمة 1385 هـ) 164/1

﴿40﴾ قاضی عیاض "الشفاء" شرح علی القاری 181/1

﴿41﴾ ابن ہشام 299/1

﴿42﴾ الجامع الصحیح للبخاری "کتاب التفسیر" تبت یدا ابی لہب " 473/2

سہ ماہی "المباحث الاسلامیہ"

کے نگارش نگاروں کے خدمت میں چند گزارشات

سہ ماہی المباحث الاسلامیہ چونکہ خالص علمی، تحقیقی مجلہ ہے، محققین اور مضمون نگار حضرات سے درخواست ہے کہ وہ اپنی تحریری کاوش ارسال کرتے وقت درج ذیل امور کو ملحوظ رکھیں۔

☆ مضمون صاف اور کاغذ کے ایک طرف ہو۔

☆ مضمون کی دوسرے رسالہ و اخبار وغیرہ میں شائع نہ ہو۔ البتہ مزید اضافہ و ترمیم ہو تو اس کا حوالہ دے کر بھیج سکتا ہے۔

☆ سہ ماہی المباحث الاسلامیہ کا مضمون مسلک اہل سنت والجماعت کی موافق ہو۔

☆ علمی اور تحقیقی مضمون لکھتے وقت اس امر کا اہتمام ضروری ہے کہ قاری کو تحریری کاوش کے آغاز اور مصادر سے آگاہ کیا جائے، اس مقصد کیلئے

ضروری ہے کہ مضمون کے آخر میں ترتیب کے ساتھ حوالہ جات کا مکمل ذکر کیا جائے۔ اور اگر مناسب ہو تو مزید توضیحی نقاط کا اندراج بھی کیا جائے۔

درج بالا امور کو ملحوظ رکھتے ہوئے اگر آپ "المباحث الاسلامیہ" کے مستقل مضمون نگار یا مقالہ نگار بن سکتے ہیں تو المباحث کے صفحات آپ کیلئے

حاضر خدمت ہیں۔

نوٹ:- سہ ماہی مجلہ "المباحث الاسلامیہ" کے معیار کے مطابق زیادہ ترچ اس مضمون کو ہوگی جو جدید سائنس سے پیدا شدہ مسائل کے حل کے متعلق ہو،

کیونکہ المباحث کا اجراء اسی ہی بنیاد پر کیا گیا ہے (ادارہ)